

С. А. Бартенев

Учебное
пособие



Мировая экономика модели, динамика

магистр

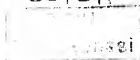
С. А. Бартенев

с/к

Мировая экономика: модели, динамика

Учебное пособие

834071



ОНТИ



Москва
магистр
ИНФРА-М
2013

УДК 339(075.8)

ББК 65.5я73-1

Б262

Рецензент:

канд. экон. наук, проф. *С. В. Трухачев*

Бартенев С. А.

Б26 Мировая экономика: модели, динамика : учеб. пособие /
С. А. Бартенев. — М. : Магистр : Инфра-М, 2013. — 192 с.

ISBN 978-5-9776-0292-1

ISBN 978-5-16-009156-3

Агентство СІР РГБ

Широкое использование в пособии схем, иллюстраций, рисунков призвано облегчить понимание проблем, направлений, тенденций развития мировой экономики, существа и взаимосвязей международных экономических отношений.

УДК 339(075.8)

ББК 65.5я73-1

ISBN 978-5-9776-0292-1

ISBN 978-5-16-009156-3

© Бартенев С. А., 2013

© Издательство «Магистр», 2013

Оглавление

Введение	9
--------------------	---

ГЛАВА

1

Становление мирового хозяйства	11
1.1. Что такое мировая экономика?	11
1.2. Предпосылки формирования	16
1.3. Рубежи и технологические уклады	19
1.4. Отличительные особенности	24
1.5. Стимулы экономического развития	25

ГЛАВА

2

Модели международного взаимодействия	29
2.1. Мирохозяйственные связи	29
2.2. Система национальных счетов	31
2.3. Кругооборот товаров и денег в мировой экономике	37
2.4. Международная модель «затраты — выпуск»	39
2.5. Международные сопоставления	41

ГЛАВА

3

Международная специализация и кооперирование	45
3.1. Предпосылки международного разделения производства	45
3.2. Международная специализация	47
3.3. Международное кооперирование	53
3.4. Структура и динамика международной торговли	55
3.5. Платежный баланс — инструмент международного обмена	60
3.6. Теории международного обмена	64

ГЛАВА

4

Структурные преобразования и интеграция	65
4.1. Усиление международной взаимозависимости	65
4.2. Региональная интеграция и политика	67

4.3. Развитие транснациональных компаний и банков	72
4.4. Информационная экономика	80

ГЛАВА

5

Трансформация валютной системы	85
5.1. Почему не сохранился золотой стандарт?	85
5.2. Эволюция мировых финансов	89
5.3. Глобализация финансовых рынков	92
5.4. Мировой валютный рынок	96
5.5. Трансформация валютной системы	99
5.6. От моновалютной — к поливалютной системе	101
5.7. Финансовый кризис: катализаторы и дисбалансы	102

ГЛАВА

6

Международное движение технологий, капиталов, населения	105
6.1. Международный обмен технологиями	105
6.2. Международное движение капиталов	110
6.3. Формирование международного рынка рабочей силы	113

ГЛАВА

7

Глобальные проблемы в мировом хозяйстве	121
7.1. Пределы и противоречия глобализации	121
7.2. Проблемы международной интеграции	123
7.3. Энергетическая проблема	125
7.4. Продовольственная проблема	127
7.5. Экологическая проблема	130

ГЛАВА

8

Глобальное регулирование и национальные интересы	133
8.1. Циклическое развитие мировой экономики	133
8.2. Система международного регулирования	136
8.3. Международное посредничество и координация	138

ГЛАВА

9

Страны и регионы в мировой экономике	141
9.1. Социально-экономическая классификация	141

9.2. Взаимодействие ведущих государств	143
9.3. Источники мирового финансового дисбаланса	146
9.4. Центры силы; международное соперничество	147

ГЛАВА

10

Сегодня и завтра мировой экономики	150
10.1. Информационно-технологическая трансформация	150
10.2. Трансформация мировой экономики	154
10.3. Компьютерная революция как фактор технологического развития	157

ГЛАВА

11

Позиции России в мировой экономике	162
11.1. Диспропорции и противоречия	162
11.2. Иностранное инвестирование	167
11.3. Включение в систему международных финансов	168
11.4. Участие в международных организациях	170
11.5. Переход к инновационному развитию	172
Вместо заключения	177
Приложения	179

Введение

Изучение развития мировой экономики важно с точки зрения понимания места и роли России в мире, уяснения тех перемен и вызовов будущего, которые предстоит разгадать и пройти вместе со всем человечеством. Взгляд в завтрашний день мирового развития — это потребность жизни, нужды и интересы практики. События и перемены, происходящие в мире, влияют на геополитическое положение страны, на национальную безопасность, отражаются на решении задач, связанных с переходом к новой модели хозяйствования, возрождением российской государственности.

Мировая цивилизация, мировая экономика вступают, по существу, в новую полосу своего развития, которую еще предстоит осмыслить. На смену эволюции с поистине расточительным использованием ресурсов (которые отнюдь не беспредельны) идет новая модель развития. Меняются потребности людей, пересматриваются нравственные, духовные ценности. Важнейшей задачей становится не просто рост потребления имеющихся ресурсов, а их рациональное и экономное использование, умножение их источников, обеспечение развития; строгое регулирование социальных процессов; все более тесная взаимозависимость национальных хозяйств.

Процессы постиндустриального, «постэкономического» развития еще не получили должного осмысления. Эти процессы охватывают все страны. России предстоит идти своим путем, утвердить свое место в мире, свое историческое реноме и статус державы, всегда оказывавшей и продолжающей оказывать существенное влияние на общие процессы в мире, в том числе через трансформацию экономики, путем завершения реформы и упрочения материальных основ национальной безопасности.

Следует остановиться на рассмотрении сложных и противоречивых глобальных проблем, на анализе текущих направлений и тенденций развития мировой экономики в целом. Это проблемы и тенденции мирового производства, соотношения потенциалов, проблемы развития мировой торговли, аграрного сектора, транспорта, сферы услуг. Они необходимы для понимания того, что представляют собой мировая экономика и система международ-

ных экономических отношений. Тем самым станут полнее представлены условия и предпосылки развития национальной экономики, ее положение и роль в современном мире.

На долю России приходилось примерно 60% валового внутреннего продукта Советского Союза, который в 1990 г. по покупательной способности составлял 2900 млрд долл. (10% мирового ВВП). Интеграционные процессы в мире происходят без активного участия России. Между тем существует опасность своеобразного «топтанья на месте», изоляции России от интеграционных процессов на международной арене.

При всем многообразии исторического развития отдельных стран, народов, регионов, очевидно, имеют место общие тенденции и закономерности исторического процесса.

В чем они состоят? Чем обусловлены взаимовлияние и специфика общественных сдвигов и социально-экономических образований на Западе и Востоке? Что способствует лидерству одних стран, служит причиной отставания других?

История мировой экономики — один из важных аспектов мировой истории. В истории действуют не факторы, а люди. То положение, что человек для своего существования должен прежде всего питаться, одеваться, иметь жилье, чтобы на этой основе осуществлять другие виды деятельности, не означает, что в каждом из них он руководствуется экономическими мотивами. Экономический фактор, наличие производственных ресурсов, дают возможность действовать, но лишь в малой части определяют эти действия.

Люди творят историю, но история не предопределена исключительно экономическими условиями. Вместе с тем история не есть нечто абсолютно произвольное. Субъективная деятельность всегда обусловлена объективными условиями, материальными возможностями. Эти возможности представляют собой некоторые рамки, но не определяют заранее очерченное направление и жесткие результаты.

Что происходит в мировой системе? Как меняется структура современного мира? Как эволюционирует соотношение сил и традиционное деление мировой системы на лидеров и отстающих? Каковы критерии деления? Как развиваются и куда движутся наиболее крупные страны? Что понимается под «целостным представлением о мире»?

Таковы некоторые узловые — и не только — вопросы.

Становление мирового хозяйства

1.1. Что такое мировая экономика? / 1.2. Предпосылки формирования / 1.3. Рубежи и технологические уклады / 1.4. Отличительные особенности / 1.5. Стимулы экономического развития

1.1. Что такое мировая экономика?

Мировая экономика (мировое хозяйство) «стартовала» и формировалась более ста лет назад, но до сих пор нет однозначного, общепринятого представления о существовании этого феномена. Трактовка мировой экономики как суммы всех национальных экономик мира или совокупности национальных хозяйств носит слишком грубый, схематический характер и вряд ли приемлема. В самом деле, как сочетаются и «взаимодействуют» страны с противоположными по значимости темпами прироста ВВП, скажем, в +8% и –7%? В итоге выйдем на среднемировой показатель близкий к нулю, демонстрирующий не кризисное, а будто бы равномерное развитие Японии и Китая.

Мировую экономику не следует рассматривать лишь как взаимодействие национальных экономик с внешним миром. Это весьма непросто, если попытаться построить модель, включающую 193 (члены ООН) или все 253 страны мира. В конце концов подобные построения полезны, но не должны ограничиваться выстраиванием рейтингов и форм взаимодействия. «Взаимодействие» в виде ступенчатого суммирования национального или промышленного производства неизбежно ведет к поверхностным, неглубоким выводам. Важно понять, как согласуются и противоборствуют страны и капиталы; но нельзя упрощать сложную и противоречивую картину мирового хозяйства.

Мировая экономика означает не просто глобализацию и расширение масштабов операций, но не в последнюю очередь — создание и использование новых инструментов, образований, систем многоуровневых взаимосвязей. Вначале остановимся лишь

1. Становление мирового хозяйства

на некоторых моментах, отражающих процессы расширения кредитно-денежных отношений.

Золотообменный стандарт — ценные бумаги центральных банков (в фунтах, долларах, марках) приравниваются к золоту. О золоте (золотообменном) стандарте говорится в гл. 5.

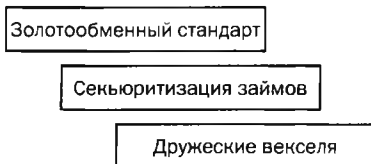


Рис. 1.1. Примеры эволюции кредитно-денежных структур

Секьюритизация — замена нерыночных займов или наличности на ценные бумаги, которые свободно обращаются на рынках капиталов. Небольшие неликвидные ссуды объединяют в один пакет; и на их основе выпускают ценные бумаги, продаваемые конечным инвесторам.

Дружеские векселя — для расширения кредита в международную передаточную цепочку включаются фиктивные участники, что маскирует размеры и существо операций.

Сравнительно новые финансовые инструменты — свопы «кредит-дефолт» (credit default swaps, CDS), страхующие держателей облигаций от дефолта.

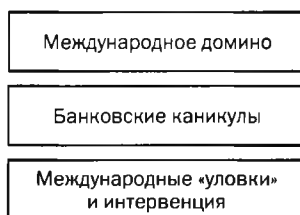


Рис. 1.2. Примеры международных финансовых операций

Эффект международного домино — девальвация национальной валюты в одной стране распространяется в другие страны. Примером служит любой международный кризис — мексиканский, восточноазиатский и др.

Банковские каникулы — временная приостановка финансовых операций в основных финансовых центрах мира. Используются неоднократно и небезуспешно.

Международные финансовые «уловки». Наша страна попала в «долговую ловушку» при подведении расчетов с Польшей. Присчитав ожидаемые колебания мировых цен, польская сторона форсировала экспорт на переводные рубли. В результате этой внешне-торговой валютной операции из должника в 4,7 млрд переводных рублей Польша превратилась в кредитора с положительным сальдо в 7,3 млрд.

Примером политико-финансовой интервенции может служить валютно-долларовая операция «США — Саудовская Аравия». США добились увеличения странами ОПЕК добычи нефти и снижения на нее мировых цен для подрыва финансовых и экономических позиций СССР.

На процессы экономического развития в международном плане постоянно воздействуют не только финансовые или технологические факторы. Оценки и выступления экспертов и политиков способны оказать не менее существенное влияние на кривую мирового тренда, нежели операции международных спекулянтов. Вспышки религиозных «негодований» способны существенно нарушить устоявшиеся связи государств, приверженцев различных течений.

Специфику складывающихся в современном мире взаимосвязей (рис. 1.3) могут проиллюстрировать торгово-экономические отношения Китая — производителя и поставщика массовой дешевой продукции — с другими странами. Схема далеко не полная; например, в качестве импортера (а их десятки и сотни) обозначена одна Россия. Межгосударственные связи многообразны, «завязаны» в многоплановую, многоуровневую систему.

В Китае всегда высоко ценились принципы общественной морали, личные качества служащих и правителей. А в случае недобросовестности оппонента китайцы обязательно отплатят той же монетой. В отличие от этики христианства обман обманщика не считается у них аморальным. Следует напомнить, что исторические, культурные, языковые факторы, представленные в глобальных масштабах, весьма значимы и часто непредсказуемы.

Характерная черта мировой экономики — переход от простого к многоуровневому торгово-экономическому взаимодействию.

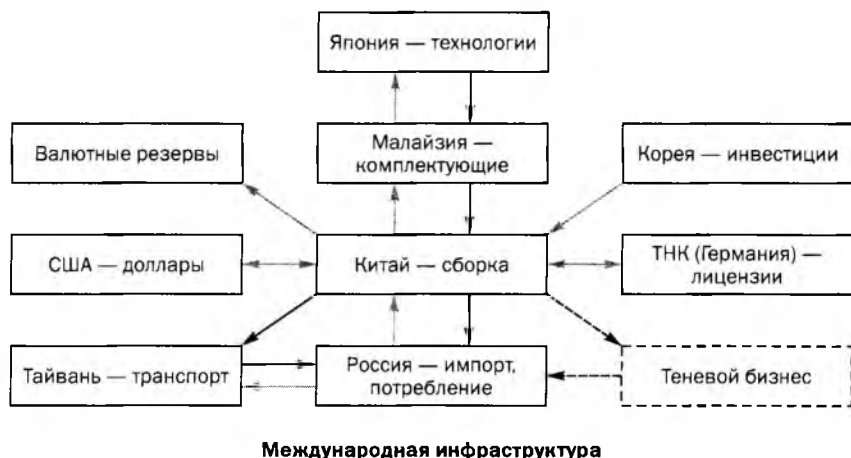


Рис. 1.3. Реальные цепочки международных экономических и финансовых взаимосвязей

Мировое хозяйство — это многозначное взаимодействие национальных экономик, связанных между собой тесным разделением производства и обмена, обеспечивающих функционирование мирового хозяйства как сложной и во многом противоречивой системы.

Мировое хозяйство функционирует под воздействием международных условий, характера, динамики многообразных изменений. И национальные хозяйства, и мировая экономика в целом испытывают все возрастающее давление со стороны многообразных и зачастую неуправляемых факторов.

Как утверждают, ирландскому «экономическому чуду» не в последнюю очередь помогли география и история. Различие в часовых поясах позволяло ирландским специалистам работать утром, передавая материалы коллегам из Соединенных Штатов позже в течение дня. Англоязычная среда служила одним из факторов, в силу которых американские компании предпочитали размещать штаб-квартиры своих европейских филиалов в Дублине — Белфасте. Но быстрый экономический взлет в период мирового кризиса обернулся весьма резким падением производства и финансовым провалом.

Развитие системы многосложных мирохозяйственных связей — наряду с другими факторами — способствовало вовлечению

1.1. Что такое мировая экономика?

государств в общий длинноволновый цикл. В его рамках складывались мировые цены на массовые товары, шло формирование мировой валюты. Многосторонние связи вели к созданию предпосылок для монополистической конкуренции, развития крупномасштабной ценовой дискриминации, применения различных видов демпинга.

Мировая экономика — это не просто совокупность национальных хозяйств, а их взаимодействие; не только международные отношения, а система международного взаимодействия (рис. 1.4).

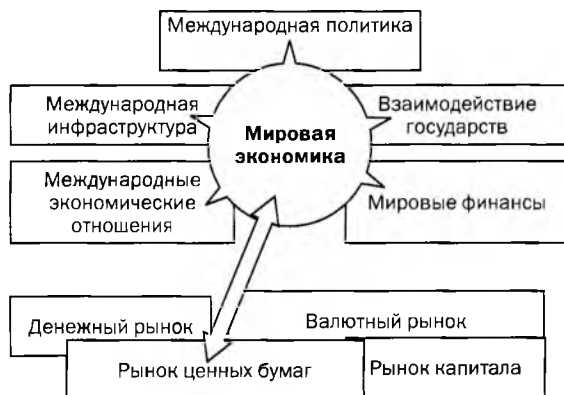


Рис. 1.4. Мировая экономика — система взаимодействия

В системе мирового хозяйства складывается своя международная институциональная инфраструктура. Она представляет собой не только законы, требования, правила, которым должны подчиняться страны и капиталы. Но также формирование и распространение опыта и навыков управления. Многие мигранты — инженеры, управляющие, преподаватели, — переезжая в другую страну, увозят и используют «технологические навыки организации производства», опыт работы в различных общественных сферах.

Первая и Вторая мировая война способствовали финансовому и промышленному усилению США. Очевидно, менее известно, что от американской войны в Корее извлекали пользу другие страны. Сокращение объема американского экспорта в Европу (из-за переориентации американской экономики на войну) помогло Германии выйти из спада и расширить собственный экспорт. От ко-

1. Становление мирового хозяйства

рейской войны выиграла и Япония. Превратившись в тыловую базу США, японская экономика выполняла объемные военные заказы. Для американской армии поставлялись танки, автомашины, различное материальное обеспечение.

1.2. Предпосылки формирования

Формирование мировой экономики означало качественный сдвиг в мировом развитии. Этому сдвигу способствовали определенные изменения в системе мировых экономических отношений и другие, подчас не менее важные.

На формирование мировой экономики немалое влияние оказывали изменения в области технологии и техники, охватывающие как непосредственно производство, так и другие сферы, прежде всего финансы, развитие банковской системы. Происходит совершенствование технологии проведения международных операций и расчетов. Именно с технологией связана стимулирующая роль отраслей, играющих ведущую роль в системе международных отношений.

Прогресс техники и технологии уже в XIX в. превратился в необычайно мощный и быстродействующий фактор, активно воздействующий на все стороны общественной жизни. Мировой промышленный город занял доминирующие позиции; промышленно развитые страны начинают господствовать над менее развитыми.



Рис. 1.5. Эволюция международных коммуникаций и связей

Развитие и совершенствование международных коммуникаций и средств связи постоянно способствовали упрочению и модификации системы международных отношений.

Интенсивно развивались транспортные связи между европейскими странами, между Европой и США. Протяженность железных дорог (суммарно по шести странам) за 50 лет (1840—1890) выросла более чем в 100 раз: с 4 тыс. до 473 тыс. км.

Первый телефон был сконструирован в 1876 г. Телефонная сеть, насчитывавшая в 1887 г. 272 тыс. абонентов, спустя четверть века (в 1913 г.) охватывала уже 12 млн абонентов. Телеграфные провода связали Европу и Америку.

Свой первый автомобиль Форд построил в 1892 г. С 1903 г. разворачивается их массовое производство. В 1913 г. автомобильный парк США насчитывал 1 млн 258 тыс. автомобилей; Франции — 91 тыс.; Германии — 70 тыс. Развитие автомобилестроения потянуло за собой комплекс отраслей — поставщиков комплектующих и обеспечивающих эксплуатацию автомашин. Дешевые и качественные товары американских производителей начинают теснить конкурентов на мировых рынках.



Рис. 1.6. Предпосылки формирования мировой экономики

Индустриальная система, сформировавшаяся первоначально в странах Западной Европы, приобретает мировой характер. Национальные рынки взаимодействуют и связываются в общую систему, образуется мировой рынок, упрочиваются мировые цены, формируется система мирового хозяйства.

Переход к массовому выпуску промышленных товаров, состоящих из однородных деталей, выдвинул проблему стандартизации взаимозаменяемых компонентов и изделий, требовавших высокой точности. Подобного рода требования ранее предъявлялись главным образом к производству огнестрельного оружия. Теперь они охватывают обычную, «гражданскую» сферу.

1. Становление мирового хозяйства

Для создания швейных машин, транспортных средств, ручных часов, навигационных приборов нужно было конструировать станки, способные формировать и обрабатывать детали из металла. Для развития машиностроения, химии, металлургии требовался международный опыт, более тесные и надежные связи, что, несомненно, способствовало росту масштабов производства, повышению производительности, общезначимой стандартизации и унификации производства.

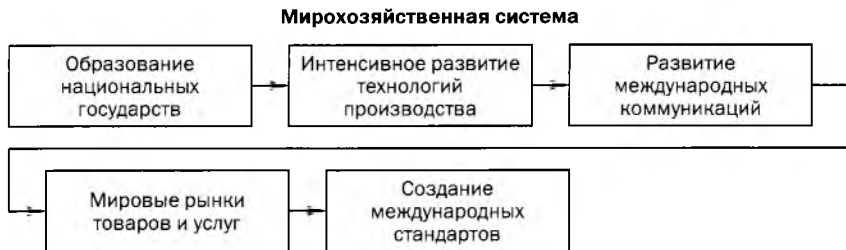


Рис. 1.7. Условия и слагаемые мирохозяйственной системы

Постепенно развивается международная инфраструктура, усиливается ее роль и влияние. Национальные рынки взаимодействуют и связываются в общую систему, формируется система мирового хозяйства.

Исторической предпосылкой рассматриваемого процесса послужило образование национальных государств, обладавших мощными финансовыми, людскими и природными ресурсами. Централизованное государство расширяет свои функции, способствует развитию образования, культуры, созданию правовых основ гражданского общества.

Важным фактором служит развитие национального языка — местные диалекты становятся анахронизмом, они препятствуют общению, прогрессу национальной экономики, обогащению, взаимовлиянию национальных культур.

Развитие интеграционных процессов проходило под воздействием военных столкновений и войн (в том числе мировых). Завоевания выполняли не только разрушительную функцию, но в известной мере способствовали взаимодействию культур, распространению нововведений, технических достижений, созданию более совершенных орудий. В работах по экономической истории роль военных походов и завоеваний порой недооценивается. Между тем они сопровождают развитие едва ли не каждой цивилизации.

Мы частично затронули вопрос о направленности и характере происходящих изменений в мирохозяйственном развитии и структуре. Предпосылки и этапы тесно связаны. Остановимся на этом несколько подробнее.

1.3. Рубежи и технологические уклады

Чтобы полнее обрисовать общую картину становления мировой экономики, целесообразно обратиться к уяснению качественных сдвигов, протекавших в историческом плане.

Наиболее рельефно ступени формирования и развития мирового хозяйства могут быть обозначены через посредство выделения технологических укладов. Понятие «уклад» означает обустройство, установившийся порядок чего-либо. Технологический уклад характеризуется единым техническим уровнем составляющих его производств, связанных потоками качественно однородных ресурсов, опирающихся на общие ресурсы квалифицированной рабочей силы, общий научно-технический потенциал и др. Оценка технологических укладов имеет приоритетное значение для выделения основных рубежей.

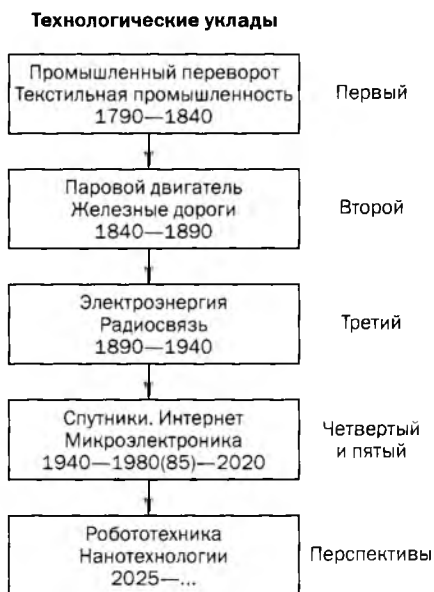


Рис. 1.8. Эволюция основных технологических укладов

Обычно выделяется пять укладов. Они представляют не просто технологические переходы, но отражают перемены в трансформации форм собственности, организации производства и других сфер социально-экономического развития. Изменения ресурсов, источников энергии, коммуникаций, приоритетов ведущих отраслей в сжатом виде представлены в таблице «Качественные сдвиги в мировой экономике» (Приложение 4).

Первый технологический уклад — промышленный переворот (1790—1840). Это период войн Наполеона (1799—1815). Франции не удалось утвердить свою гегемонию, победу за торговое и колониальное первенство одержала Великобритания. XIX в. называют веком Англии. Английские экспортеры доминировали в сфере международной торговли.

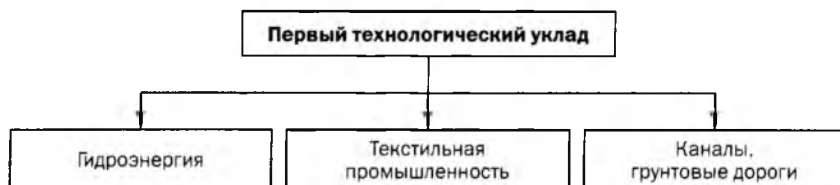


Рис. 1.9. Отраслевые параметры первого технологического уклада

Политическое объединение Западной Европы служит важнейшей предпосылкой создания в этих странах национальных хозяйств, национальных рынков. Углубляется разделение труда, расширяются потребности, прогрессируют торговля, транспорт. Развитие хозяйственных связей в известной мере ограничивалось национальными границами. Каждое государство стремилось к экономической самостоятельности.

Второй технологический уклад (1840—1890). Во второй половине XIX в. происходят серьезные изменения в технике и технологии производства, получившие название «второй технологической революции». Химики разработали новые анилиновые красители. В металлургии получает распространение конвертерный способ выплавки стали. В машиностроении внедряются более совершенные станки, создаются новые виды двигателей. Вместо механических устанавливаются электродвигатели. Применение электричества произвело переворот в швейной промышленности и других отраслях обрабатывающей промышленности.

Технологические сдвиги привели к укрупнению промышленных предприятий, снижению издержек. К примеру, применение машин, набивающих сигареты, снизило издержки на эту операцию почти в 20 раз: с 1 доллара до 6 центов на каждую тысячу сигарет.

Развиваются новые формы интеграции, система долевого участия в прибыли. Формируется система организации и управления предприятием в наибольшей степени соответствующая новому технологическому способу производства. Акционерное общество в экономике США возникло в начале в процессе железнодорожного строительства. «Мир до сих пор оставался бы без железных дорог, если бы не была найдена форма акционерного общества» (Маркс К. Соч. Т. 23. С. 642).

Акционерное общество возникает и получает быстрое распро-

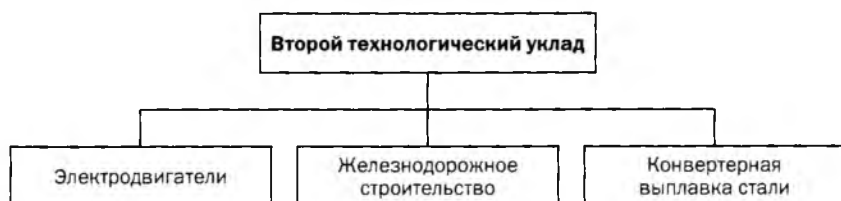


Рис. 1.10. Новые технологии производства — формирование второго уклада

странение как эффективная форма организации предприятия. Путем выпуска акций можно быстро сформировать начальный капитал. Уже существующее предприятие может увеличить капитал путем эмиссии облигаций.

Третий технологический уклад (1890—1940). Интенсифицируется технологическое обновление производства. Ключевые факторы этого процесса — электродвигатель и сталь. Складывается поточно-конвейерное производство. Отметим распространение радиосвязи, телеграфа, развитие автомобильной промышленности.

Происходит образование крупных фирм, картелей, синдикатов, трестов. С развитием концентрации и централизации капитала происходят изменения в сфере обращения. В систему оборота все более активно внедряются новые товары — финансовые инструменты — акции и облигации.

Акционерное общество имело ряд несомненных преимуществ. Эта форма организации промышленных (и не только) предпри-

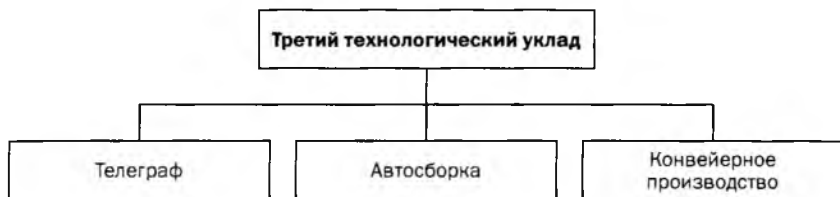


Рис. 1.11. Технологические и технические новации — основа третьего уклада

ятий явилась катализатором развития производства в различных отраслях. Распространение ценных бумаг делает капитал мобильным и делимым. Найти покупателя для реализации устаревшего оборудования весьма непросто, а реализовать ценные бумаги, способные приносить дивиденды или проценты, можно довольно быстро.

Возникает и такая форма интеграции, как система долевого участия. Она получила название холдинг (от англ. holding — владеющий (акциями)). Холдинговая компания — компания, владеющая акциями других компаний в целях контроля и участия в их деятельности. Этот метод применялся в ходе железнодорожного строительства, в нефтедобывающей индустрии. В системы участия вовлекаются банки, страховые компании.

Четвертый технологический уклад (1945—1980). Его развитию способствовала Вторая мировая война. После войны произошел раскол мира на две системы. Распад колониальных империй привел к образованию десятков новых государств. Экономическое и политическое лидерство захватывают США. «Третий мир» разделяется на прогрессирующую и отстающую периферию.

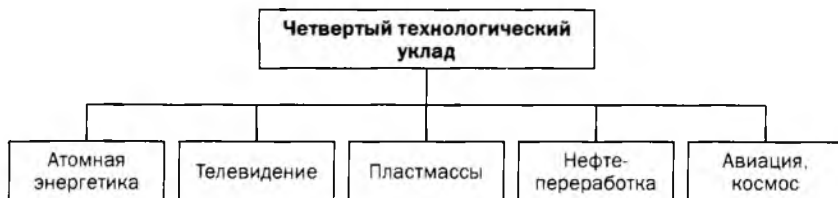


Рис. 1.12. Четвертый технологический уклад и его слагаемые

Осуществляется переход к массовому производству автомобилей, тракторов, самолетов, различных видов вооружения, товаров народного потребления. Атомная энергия используется в военных

и мирных целях. Основой массовых производств становятся конвейерные технологии.

Внедряется электронно-вычислительная техника. Повышается роль информации и сферы услуг. Образуются новые формы общественно-частной собственности: инфраструктура, оборона, электрические сети, система образования, занятость, медицина. Транснациональные и межнациональные компании осуществляют прямые инвестиции в рынки различных стран.

Пятый технологический уклад (1985—2020) опирается на достижения в области микроэлектроники, информатики, биотехнологии, генной инженерии, новых видов энергии, материалов, освоения космического пространства, спутниковой связи и т.п.



Рис. 1.13. Компьютеризация, микроэлектроника, космос, телекоммуникации — неотъемлемые элементы пятого уклада

К элементам пятого (ныне действующего) технологического уклада относят следующие отрасли: вычислительную технику, программное обеспечение, авиационную промышленность, телекоммуникации, информационные услуги, производство и потребление газа. Ядром формирования нового уклада можно назвать биотехнологии, космическую технику, тонкую химию, микроэлектронные компоненты.

В области технологий происходит переход от разрозненных фирм к единой сети крупных и мелких компаний, соединенных электронной сетью на основе Интернета, осуществляющих тесное взаимодействие в области технологий, контроля качества продукции, планирования инноваций.

Все интенсивнее разворачивается процесс «переплетения» национальных экономик, государственных образований. Обозначим новые моменты, характеризующие современные процессы развития и формирования мировой экономики.

1.4. Отличительные особенности

Мировая экономика как картина (точнее, система) многообразного взаимодействия на основе растущего разделения экономической деятельности может быть представлена как иерархия, как структура, различные виды сочетания и изменения позиций, значимости составляющих и т.д. Все эти элементы и процессы функционируют под воздействием международной инфраструктуры.

Некоторые достаточно значимые параметры отражены на приводимой схеме и раскрываются в последующих главах. К примеру, механизм международного регулирования и циклическое развитие — в гл. 8 (Регулирование и саморегулирование мировой экономики); интеграционные процессы и ТНК — в гл. 4; состояние и эволюция финансового сектора в гл. 5.



Рис. 1.14. Мировая экономика: отличительные особенности и институциональная инфраструктура

Во многих главах, в том числе в гл. 9 (Страны и регионы в мировой экономике) говорится, как изменилась экономическая картина мира. В последние 15—20 лет вырвались вперед новые индустриальные страны — Корея, Сингапур, Малайзия. Набирает экономическую мощь Китай. Многие авторы приходят к выводу, что в перспективе центр экономического развития переместится в Азиатско-Тихоокеанский регион.

Значимое влияние на процессы, протекающие в мировой экономике, оказывают государства, обладающие наиболее крупной экономикой, национальные валюты которых выполняют функции мировой валюты, страны, владеющие мощной военной и политической силой. Состояние их экономик, темпы развития, крепость валюты оказывают приоритетное воздействие на позиции и развитие основной массы государств. Таковы прежде всего позиции и политика США и Китая, ЕС, стран Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии.

1.5. Стимулы экономического развития

Истории известны бурное развитие средиземноморской торговли, борьба европейских государств за лидерство, торговые и экономические связи в эпоху крестовых походов. Но это своего рода локальные явления в отдельных образованиях. Ярмарочная, рыночная торговля находилась под неослабной заботой государства, но сама внешняя торговля не выходила за пределы узких территорий.

Для развития мировой торговли и формирования мировых рынков не было надлежащих условий и предпосылок. Они возникают с созданием национальных государств, началом индустриализации (промышленный переворот), развитием транспортных коммуникаций и средств связи. Торговля солью и пряностями — это еще не мировая торговля.

В основе становления и развития мировой экономики — взаимодействие наиболее мощных стимулов и истоков развития. А именно:

Проблема не просто в масштабах, не только в «техническом» преодолении, точнее, изменении существа территориальных и межгосударственных связей. Но в образовании новых мощных стимулов, складывании новой системы международных отношений. А они представляли собой не сумму национальных хозяйств, а систему, основанную на более сложном и противоречивом разделении производства и обмена, массовом выпуске и сбыте разнообразной продукции.

Национальные интересы (государства, бизнеса, элиты, населения) и острое соперничество; ожесточенная конкуренция. Политическое объединение Западной Европы служит важнейшей предпосылкой создания в этих странах национальных хозяйств, нацио-

1. Становление мирового хозяйства



Рис. 1.15. Стимулы развития мировой экономики

нальных рынков. Углубляется разделение труда, расширяются потребности, прогрессируют торговля, транспорт.

Небольшие города-государства оказывались уже неспособными возлагать на себя широкие и нелегкие задачи, которые могли решать крупные национальные государства. Определяющую роль начинает играть не торговля, а различные направления и формы движения капитала. Взаимодействие острой конкуренции на мировых рынках и процессов кооперирования как инструмента конкурентной борьбы.



Рис. 1.16. И еще стимулы: «отстающие звенья» стремятся догнать лидеров

Привлекательным примером служит традиционно последовательный экономический курс Швейцарии. Страна удерживает позиции традиционного лидера капитализации корпоративных активов. Швейцария продолжает ориентацию на тесное участие в системе международного разделения труда, сохраняя собственную нишу в мировой экономике. Весьма устойчивы позиции швейцарской фондовой биржи. В ее оборотах доля ведущих иностранных компаний вдвое выше, чем в Германии и во Франции.

Развитие тесных международных связей сопровождалось заимствованием эффективных методов управления, все более широким

распространением и использованием опыта лидирующих государств, формированием психологии подражания. Привлекает внимание настойчивое возвышение национальных экономик небольших по размерам и не обладающих богатыми ресурсами «малых» стран Азии — Тайваня, Южной Кореи, Сингапура, Малайзии. Эти и другие «новые индустриальные страны» (НИС) демонстрируют амбициозное и квалифицированное управление прогрессирующей экономикой.

Группа НИС — Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань, другие лидеры — бурно развивается. Модернизация этих стран началась преимущественно с середины 1960-х гг. с довольно низкого уровня развития. На протяжении 1970-х гг. темпы роста ВВП в Гонконге, Южной Корее и Сингапуре составляли около 9,5%, в Тайване — свыше 10%. Многие развивающиеся страны упорно стремятся преодолеть отрыв от экономических лидеров.

Происходит дифференциация в пределах развивающегося мира — разделение на богатые ресурсами (нефтедобывающие) и остальные страны. Обозначается лидерство регионального плана, в качестве лидеров выступают Бразилия, страны Северной Африки. Однако неравенство эволюционирует отнюдь не в сторону сближения развитых и преобладающего числа развивающихся стран. Наиболее убедительным показателем служат величины коэффициента Джини.

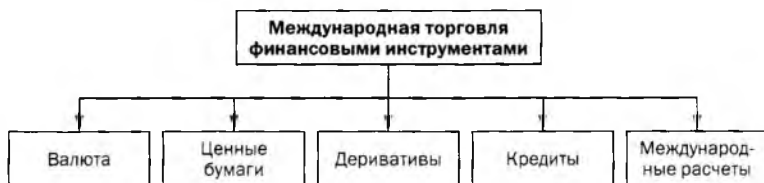


Рис.1.17. Международная торговля финансовыми инструментами: основные параметры

Усиливается роль и влияние новых мировых лидеров. Широкое развитие интеграционных и региональных процессов порождает ситуацию в мировом порядке, именуемую глобализацией.

Развитие международных противоречий и стимулов мирового развития носит двойственный характер. Противоречия тормозят и в то же время двигают и трансформируют международные отноше-

1. Становление мирового хозяйства

ния, порождая качественно новые моменты в мировой политэкономической картине.

Особую значимость в системе международных отношений и конкуренции приобретает институциональный фактор и вместе с тем обеспечение рациональности и гибкости управления, полноты и достоверности информации. Развивается система международного регулирования. Функционируют международные организации, определяющую роль в которых играют наиболее «богатые» страны.

Короткое резюме

К началу нынешнего века сложился мировой рынок. На нем нет свободных ниш. Его характеризуют усиление синхронности развития национальных экономик; вертикальной (и сетевой) конкуренции; изолированное (самостоятельное) движение мировых финансов. Мировую погоду (характер и направленность международных отношений) определяют наиболее развитые государства и международный капитал.

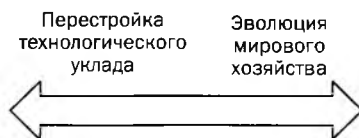


Рис. 1.18. Особенности мировой экономики

Характерная особенность современного этапа — перестройка экономики на основе нового технологического уклада. Еще одной узловой особенностью является постоянная эволюция мирового хозяйства — его структуры, параметров, взаимосвязей, взаимодействия.

Модели международного взаимодействия

2.1. Мировозхозяйственные связи / 2.2. Система национальных счетов / 2.3. Кругооборот товаров и денег в мировой экономике / 2.4. Международная модель «затраты — выпуск» / 2.5. Международные сопоставления

2.1. Мировозхозяйственные связи

«Всеохватывающая взаимозависимость» между экономическими явлениями, о которой как фундаментальном факторе писал Й. Шумпетер, достаточно полно проявляет себя в международном плане. Обрисовать картину всеохватывающей взаимозависимости далеко не просто, она проявляется весьма противоречиво и многообразно.

Остановимся вначале на существенных моментах.

Международные экономические отношения охватывают как международную торговлю, так и движение иных факторов — капиталов, инвестиций мировых финансов, рабочей силы, технологий (рис. 2.1). Кроме того, систему наднациональных процессов, взаимодействие правовых, демографических аспектов, параметров культуры.

Международная торговля		Международное движение факторов производства		
товарами	услугами	капитала	рабочей силы	технологий

Рис. 2.1. Международные экономические отношения: параметры

Международные связи — это не только связи и отношения одного государства с другим, скажем, России с Францией, но также и межгосударственных объединений, союзов, к примеру, членов Европейского союза с азиатскими странами.

2. Модели международного взаимодействия

«Переступая» государственные границы, в системе международных отношений участвуют международный капитал, транснациональные корпорации, банки (рис. 2.2).



Рис. 2.2. Основные объекты международных экономических отношений

Чтобы представить картину международного взаимодействия, полезно в известной степени упорядочить систему международных взаимосвязей. Поскольку в реальной практике объектов и связей чрезвычайно много, в процессе анализа широко используются группировки и классификации. При этом на первый план выдвигаются не отрасли, а сектора, формируемые по принципу общности экономической деятельности (рис. 2.3).

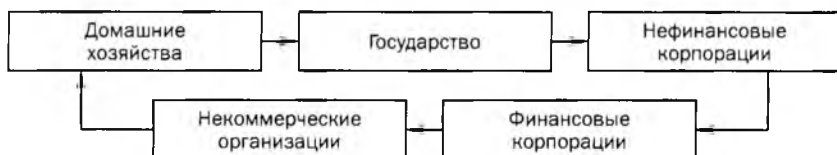


Рис. 2.3. Экономические сектора в единой системе СНС

Понятие «сектор» несколько отличается от понятия «отрасль». Предприятие (фирма) может относиться к разным отраслям, но согласно статистической группировке (по секторам) входит только в один сектор.

Секторный и межотраслевой анализ в рамках мировой экономики в принципе такой же, что проводится в национальном хозяйстве. Отличие — во взаимодействии национальной экономики с «остальным миром».

Вернемся к общей картине. Международные рынки товаров и услуг, а также финансовые рынки, тесно переплетаясь, оказывают непосредственное воздействие на все сектора экономики, существенно влияя на важнейшие макроэкономические показатели.

В мировой экономике наряду с «невидимой рукой» рынка хозяйственной деятельностью управляет «невидимая рука» государства. Государство регулирует и координирует действия производителей и потребителей. Причем степень этого регулирования и координации бывает весьма неоднозначной.

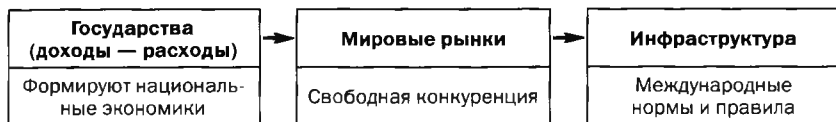


Рис. 2.4. Взаимодействие основных параметров, обеспечивающих глобальное управление в мировой экономике

Суммируя сказанное в гл. 1 и 2, обратимся к схеме, напоминающей о временных аспектах становления и развития мировой экономики (рис. 2.5).

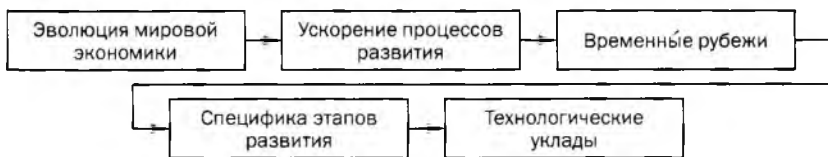


Рис. 2.5. Временной фактор в становлении и развитии мировой экономики

Сам по себе временной фактор в развитии мирового хозяйства весьма подвижен и неоднозначен. Скажем, технологические уклады зачастую не совпадают с разбивкой рассматриваемых процессов во времени, с временными рубежами. Вероятно поэтому отсутствует единое понимание, когда именно мировая экономика сложилась как единое, хотя и противоречивое целое.

Большинство историков и экспертов считают, что мировая экономика и мировой рынок товаров, услуг, финансов, рабочей силы (и других факторов) сформировались в конце XIX в.; вероятно — на грани XIX и XX вв.

2.2. Система национальных счетов

Для анализа экономических событий, сложных хозяйственных взаимосвязей используется комплекс «международных ориентиров», система взаимодополняющих показателей. Напомним, про-

2. Модели международного взаимодействия

водить сопоставления, регулировать международные, межгосударственные отношения, прогнозировать и разрабатывать экономическую политику, не располагая добротной информацией, практически невозможно.

Комплексом международных ориентиров является система национальных счетов (рис. 2.6, 2.7).

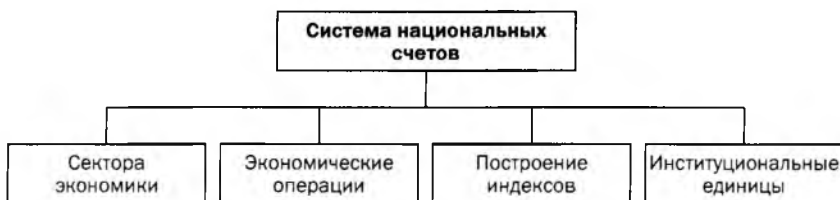


Рис. 2.6. СНС — комплекс международных ориентиров

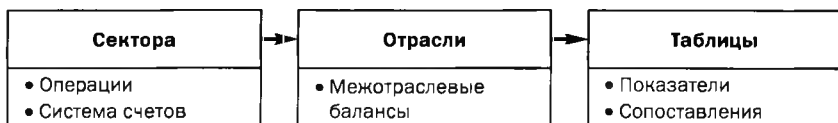


Рис. 2.7. Терминология и показатели международного взаимодействия

Система национальных счетов — это способ получения статистических данных о состоянии и динамике народного хозяйства в соответствии с методами, применяемыми в бухгалтерском учете, которые строятся на двойной записи — двух записей каждой операции в корреспондирующих счетах.

Все показатели учитываются с помощью счетов, которые ведутся по единым правилам и могут быть сравнимы, сопоставимы. Каждой записи в одном счете соответствует идентичная запись в противоположном счете. В итоге взаимоувязанная система счетов отражает основные стороны хозяйственных операций:

- счет производства;
- счет образования доходов;
- счет распределения доходов;
- счет использования доходов.

Для отражения операций с нерезидентами разрабатываются счета «Остального мира» (в таблице консолидированных счетов России — «Внешний мир»).

2.2. Система национальных счетов

Система национального счетоводства демонстрирует итоги хозяйственной деятельности в двух основных аспектах. Во-первых, она ведет учет потоков, т.е. учет движения ресурсов, отражающих связи между сферами, отраслями национальной экономики. Во-вторых, она отражает состояние запасов, показывающих, чем располагает экономика на определенный момент, финансово-экономическое положение (например, каковы размеры национального капитала, обязательств по кредитам, величина долгов и т.п.).

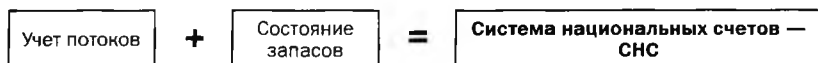


Рис. 2.8. Учет потоков и запасов в Системе национальных счетов

Взаимосвязи между секторами охватывают все виды операций с товарами, услугами, доходами, финансами. Для целей международных сопоставлений ВВП, исчисленный методом использования, делится на большое число первичных товарных групп (рис. 2.9):

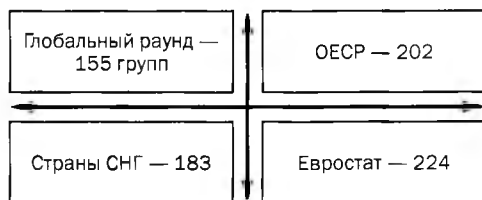


Рис. 2.9. Товарные группы в международной статистике

Статистическая комиссия ООН на своей 39-й сессии в 2008 г. одобрила в качестве международного стандарта обновленный вариант системы национальных счетов и рекомендовала перейти на него государствам-членам и международным организациям.



Рис. 2.10. Основные параметры Системы национальных счетов

Инструментом межотраслевого анализа служит таблица балансов, делящая хозяйство на несколько десятков отраслей. Таблица представляет собой математическую модель, позволяющую уяснить, какое количество ресурсов используется для производства конечной продукции. Например, какое количество электроэнергии, металла, резины, стекол, тканей, пластмасс требуется для выпуска одной автомашины.

Потребность в материалах (или затратах на доллар стоимости) рассчитывается с учетом как прямых, так и косвенных поставок. Чтобы упростить таблицу, не делать ее слишком громоздкой, «продукты» объединяются в укрупненные группы.

Модель позволяет определить объем каждого сектора для обеспечения спроса всех секторов и каждого в отдельности. Переход от «секторов» к «отраслям» позволяет выделить затраты, используемые для выпуска продукции.

Отсюда название межотраслевого баланса «затраты — выпуск». Межотраслевые и сравнительные матрицы — с учетом динамики — позволяют «нарисовать» более полную картину взаимодействия укрупненных участников хозяйственной деятельности.

Система национальных счетов содержит однозначную трактовку основных понятий — сектора экономики, экономической операции, экономической территории. Однако весьма непросто отразить структурные колебания, качественные сдвиги.

Как известно, в ряде наукоемких отраслей, в том числе в электронной промышленности, из года в год происходит снижение цен (на микропроцессоры), повышается эффективность. Но статистика демонстрировала не рост выпуска и повышение качества, а «сокращение» физических объемов производства. В практику статистического учета пришлось вводить специальный индекс цен, учитывающий качество высокотехнологичной продукции.

Несколько слов о построении индексов как важнейшем источнике международной информации. Исходя из комплексного анализа и опираясь на систему многомерной классификации, российские исследователи представили комплекс индексов, что позволяет определить место тех или иных стран в мире.

В числе индексов — долговая зависимость, платежный баланс, экспортно-импортные связи, доля в мировом ВВП, ВВП на душу населения, показатели качества жизни — в соотношении с индексом институциональных основ демократии, индексом государственности и международного влияния.

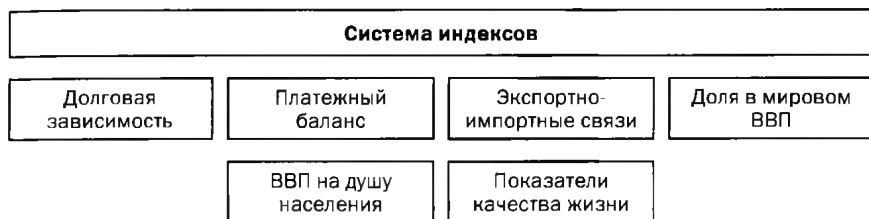


Рис. 2.11. Построение индексов в системе международной информации

Из индикаторов эти показатели превращаются в инструменты экономического влияния и развития. Таков, например, индекс Дж. Богла S&P-500 по акциям 500 компаний. Полезно учитывать введенный в обиход А. Сеном индикатор бедности (рис. 2.12).

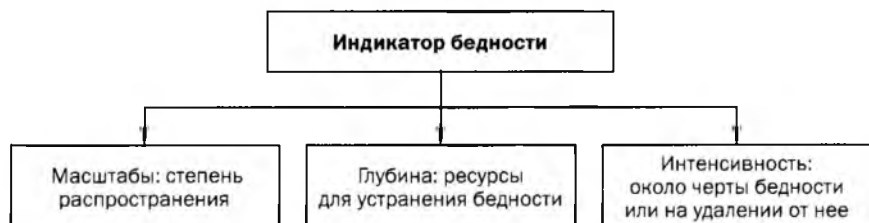


Рис. 2.12. Индикатор бедности: основные параметры

Другие примеры: Список «Капитализация 200» в FT Global 500; СПАРК (Система профессионального анализа рынков и компаний); Эксперт РА. Рейтинг «Эксперт 400». Основной индикатор российского рынка акций — индекс РТС. В качестве примера приведем таблицу (табл. 2.1).

Таблица 2.1. Финансовые потоки в российской экономике, млрд руб.

	Вся экономика	Государственное управление	Корпоративный сектор, домашние хозяйства	Финансы, банки	Внешний мир
ВВП	26 000	7800	18 200		
Валовое потребление	17 600	–4700	–13 000		
Валовое накопление	5400	–600	–4800		
Экспорт	9050				–9050

	Вся экономика	Государственное управление	Корпоративный сектор, домашние хозяйства	Финансы, банки	Внешний мир
Импорт	-5800				5700
Сальдо нефинансовых операций	2550	2500	300		-2600
Финансирование: внешнее и внутреннее		-750	400	2100 -100	2350 1700
Ошибки и пропуски	700	150	700	400	200

Таблица демонстрирует «перекрестную взаимосвязь секторов с показателями структурных составляющих валового внутреннего продукта (ВВП) по данным российской экономики за 2006 г. Данные даны с округлениями, но в целом они достаточно верно отражают действительные взаимосвязи.

Сектора в таблице выделены по строкам; показатели счетов (в укрупненном исчислении) — по колонкам. Сектор государственного управления функционирует за счет бюджета, внебюджетных фондов, займов. Показатели домашних хозяйств и корпораций объединены в одном столбце. Затраты корпораций возмещаются из выручки от реализации производимых товаров и услуг. Функция домашних хозяйств — потребление. Внешнеторговые операции получили отражение в секторе счета «внешний мир».

Показатели счетов по секторам взаимоувязаны; отражают основные стоимостные потоки в экономике. В таблице цифровые показатели округлены и могут не совпадать, поскольку в укрупненном варианте не удастся представить все экономические операции и балансирующие статьи. Не включена строка «ошибки и пропуски».

Система национальных счетов позволяет получить обобщенные показатели развития мировой экономики (табл. 2.2).

Важнейшим показателем национального счетоводства служит валовой национальный продукт как суммарный годовой поток товаров и услуг. Потоки товаров и услуг исчисляются за определенный отрезок времени, например за год.

2.3. Кругооборот товаров и денег в мировой экономике

Таблица 2.2. Показатели мировой экономики, млрд долл.

Национальное богатство мира	600 000
Мировой ВВП (2011, оценка)	69 970
Мировой экспорт (2009—2010)	5400
Мировой импорт (2009—2010)	5550
Население мира, млн чел.	Свыше 7000
Диспропорции мирового капитала	
Мировой ВВП 69 970	Мировые активы 336 136

Из всех потоков нас интересует весь продукт, произведенный каждой страной (чаще его называют валовым внутренним, ВВП). Для целей международных сопоставлений ВВП, исчисленный *методом использования*, делится на большое число первичных товарных групп.

Валовой национальный продукт отражает результаты экономической деятельности, в которой участвуют все отрасли, создающие огромное количество разнообразных товаров. Суммировать итоги этой деятельности в натуральных показателях нельзя, поскольку нельзя складывать яблоки с апельсинами, телевизоры с холодильниками, тонны с метрами. Обобщающий показатель экономической деятельности может быть исчислен и представлен только в стоимостной форме — в рублях, долларах и др.

Мировой ВВП — суммарный итог потоков всех стран. Мировой ВВП (69 970 млрд долл.) включает стоимость всех автомобилей, компьютеров, мобильных телефонов, костюмов, продуктов питания, транспортных перевозок и других благ, создаваемых во всех двухстах с лишним странах мира.

В интересах сопоставимости ВВП может быть пересчитан и выражен в сопоставимых ценах (т.е. единых ценах, приведенных к одному базовому году). Реальный ВВП измеряется в постоянных ценах, за которые принимаются цены базисного года. Именно реальный ВВП отражает уровень национального и мирового производства.

2.3. Кругооборот товаров и денег в мировой экономике

Как известно, деньги движутся в направлении, противоположном движению товаров. Кругооборот товаров и денежных средств

2. Модели международного взаимодействия

представляет собой совокупность всех сделок, произведенных в мире всеми участниками экономической деятельности, по купле-продаже хлеба и одежды, оплате транспортных и бытовых услуг и всех остальных миллионов и миллиардов товаров, услуг, оплаченных (выраженных) в денежной форме.

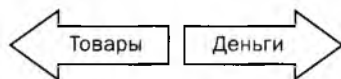


Рис. 2.13. Движение товаров и денег

Если увеличивается выпуск продукции, то соответственно возрастают расходы и доходы. Предприятия нанимают дополнительных работников, закупают дополнительное сырье, топливо, материалы, устанавливают дополнительное оборудование. Увеличиваются выплаты заработной платы, возрастают размеры прибыли. И вновь расходная и доходная части производимого продукта равны. Равенство доходов и расходов отражает двойственный характер экономических процессов. Трудности связаны с тем, что не разработаны нормы, регулирующие рейтинговую деятельность.

Потоки товаров и денег (рис. 2.14) представляют собой их движение во временном параметре, например в течение года. Запас, в отличие от потока, показывает наличие товаров или денег на тот или иной момент времени, скажем, на 1 января текущего года. Обратно говоря, поток — это движение воды в резервуаре; запас — количество воды в данный момент. Мировой кругооборот — это не запас, а поток, совокупное движение товаров и денег в мировом экономическом резервуаре.

В самом общем виде кругооборот товаров и денег в мировой экономике включает две группы стран: развитые и развивающиеся. На схеме изображены наиболее типичные направления потоков товаров — наукоемких, потребительских, сырьевых. Отмечены также направления (источники и потребители) прямых иностранных инвестиций; они в основном формируются в развитых странах и поступают в развивающиеся страны. Таково же направление для мировых кредиторов и заемщиков.

Конечно, это весьма упрощенная схема. Она не показывает встречное движение товаров и денег. Потоки на схеме отражают вероятные направления потоков товаров и денег.

2.4. Международная модель «затраты — выпуск»

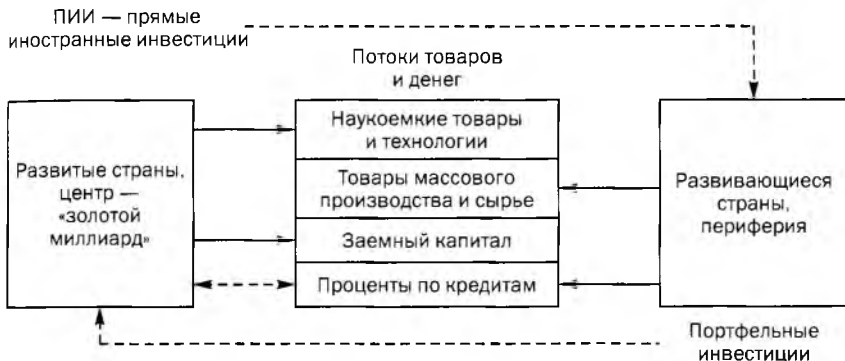


Рис. 2.14. Товарные и финансовые потоки в мировой экономике

Обрисовать общемировую картину или, иначе говоря, создать модель, демонстрирующую движение товаров и денег в мировой экономике, весьма непросто. Для этого используется набор показателей, проводятся межсекторные и временные сравнения. Специалисты отмечают наличие своеобразного цикла в географии мирового богатства и инвестиций.

2.4. Международная модель «затраты — выпуск»

Модель межотраслевого баланса может быть построена как для отдельной страны, так и в виде системы взаимосвязи между отраслями в мировой экономике. Продукт одной отрасли (или сектора) используется для производства другого продукта, продукт одного сектора направляется для производства других товаров (промежуточная продукция) и конечного потребления. Модель позволяет определить объем каждого сектора для обеспечения спроса всех секторов.

Модель строится в форме таблицы «затраты — выпуск». Ее можно представить, используя для иллюстрации взаимосвязи в рамках национального хозяйства (табл. 2.3). Развернув одну из строк, к примеру, первую строку, «сельское хозяйство», определим, куда пойдет его продукция (табл. 2.4).

В модели представлены пять секторов: сельское хозяйство; промышленность; строительство; услуги (включая торговлю); транспорт и связь.

2. Модели международного взаимодействия

Таблица 2.3. **Мировая экономика в 2000 г., млрд долл. в ценах по ППС национальных валют**

Из \ В	Сельское хозяйство	Промышленность	Строительство	Услуги	Транспорт, связь	Мир в целом
Сельское хозяйство	500	1000	100	600	300	2500
Промышленность	1000	2500	500	5200	1000	10 200
Строительство	250	500	150	700	800	2400
Услуги	450	4700	1000	20 850	850	27 850
Транспорт, связь	300	1500	650	500	100	3050
Мир в целом	2500	10 200	2400	27 850	3050	46 000

«Затраты» показывают связи по вертикали (по столбцам); «выпуск» — по горизонтали (по строкам). Например, по второй колонке «выпуск» — продукция сельского хозяйства (мука, крахмал, сырье) пойдет на переработку в промышленность (пищевую, легкую, химическую и др.).

По столбцу «затраты» сельское хозяйство обеспечит взаимосвязи отраслей. Например, производство кормов будет направлено для развития животноводства. Промышленность поставит для функционирования сельского хозяйства трактора, сельхозтехнику, удобрения. Строительство направит в сельское хозяйство стройматериалы. Услуги — обеспечат реализацию промежуточной и готовой продукции; транспорт — перевозки; связь — информацию.

Т а б л и ц а 2.4. **Показатели и движение «выпуска» по сельскому хозяйству (первая строка модели для мировой экономики)**

Куда направлено	Сельское хозяйство	Промышленность	Строительство	Услуги, торговля	Транспорт, связь	Мир в целом
Сельское хозяйство	500	1000	100	600	300	2500
Что именно	↑ Семена, корма	↑ Мука, крахмал, сырье	↑ Запасы	↑ Хлеб, макаронны	↑ Комплек- тующие, хлебные изделия	

Межотраслевой баланс демонстрирует потоки товаров и услуг между секторами; они могут быть выражены в стоимостных или натуральных единицах (если строится продуктовая модель). Модель может быть детализирована. Обмен промежуточной продукцией между секторами позволяет рассчитать параметры взаимосвязей между секторами в виде технологических коэффициентов. Такого рода модели используются при разработке долгосрочных прогнозов.

Технологические коэффициенты (затраты и оборудование, требуемое для производства) могут быть исчислены в расчете на единицу продукции или в виде стоимостного показателя. Коэффициенты изменяются в связи с изменениями в технологии и ценах.

Процессы кругооборота товаров и денег, капиталов и рабочей силы периодически нарушаются. Возникают нестыковки и противоречия между странами — импортерами капитала (фактическими заемщиками) и экспортерами — кредиторами капиталов (денежных средств). Происходит своего рода «закупорка» потоков, нарушение «привычного» обмена. Источником противоречий чаще всего служат финансовые дисбалансы («пузыри»). Тем более что объектами международного обмена становятся деривативы.

Размываются межстрановые, межгосударственные ограничители — своего рода «шлагбаумы». Открываются все более широкие возможности для внешнего финансирования инвестиций. Условия и предпосылки инвестиционной деятельности в известной степени сближаются, выравниваются. В различных национальных экономиках используются сходные инструменты.

2.5. Международные сопоставления

Международные сопоставления экономических параметров проводятся с использованием натуральных и стоимостных показателей различных стран, регионов, организаций. В центре внимания обычно уровни, структуры, темпы, тенденции экономического развития изучаемых объектов, состояние, возможности, перспективы производства и его эффективность. Один из ведущих принципов международных сравнений — однородности показателей.

2. Модели международного взаимодействия

Весьма непросто международные сравнения стоимостных показателей, к которым относятся: валовая и конечная продукция отраслей хозяйства, производительность труда, национальный доход, капитальные вложения, качественные параметры, показатели степени обеспеченности и уровней жизни населения, его социальных групп. В качестве примера сравним показатели двух стран — Израиля и Палестины (табл. 2.5).

Таблица 2.5. Экономические сопоставления: Израиль — Палестина

Показатель	Израиль	Палестина
ВВП, млрд долл.	218	7,3
ВВП на душу населения, долл.	25 000	1500
Численность населения, тыс. чел.	7840	3510
Количество занятых, тыс. чел.	2000	633
Безработные, %	2—3	26
Ниже черты бедности, %	—	68

Обычно ценовые показатели сравниваются на основе паритета покупательной способности (ППС).

Используя ППС, мы рассчитываем валовой внутренний продукт не по рыночному и не по официальному курсу, а по альтернативному курсу. Почему? Рыночный курс исчисляется на основе международного товарооборота, а туда включаются не все товары, не входят услуги. Различия налоговых ставок и торговых наценок искажают картину. Цены на местные строительные материалы устанавливаются без учета транспортировки.

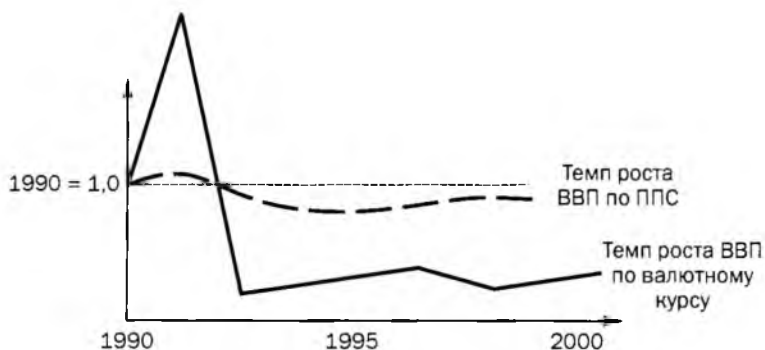


Рис. 2.15. Показатели ВВП по валютному курсу и ППС

Переход исчислений на ППС позволяет устранить различия в уровне цен между странами. Рыночный валютный курс неточно отражает реальный экономический потенциал и изменяется некоррелированно с темпами инфляции и другими факторами.

Среди развитых стран (в 2000) самой дорогой страной была Япония, затем шли Швейцария, Дания, Швеция. Покупательная способность их национальных валют была ниже, чем соотношения по валютному курсу. Япония: 187. Иногда выбирают отдельную страну в качестве своего рода базы для расчетов. Используются относительные показатели. Показатели остальных стран выражаются в процентах к базовой, принимаемой за 100.

Международные сравнения взаимосвязанной системы экономических показателей различных стран — одна из функций международных экономических организаций. Статистическое бюро ООН занимается сопоставлениями системы национальных счетов разных стран мира (без пересчета показателей в единую валюту).

Для проведения международных сравнений выделяется комплекс показателей, характеризующих компоненты международного авторитета и экономической силы сторон. Среди них наиболее значимы следующие.

- Показатели экономической эффективности;
- Валовой мировой продукт (ВВП);
- Покупательная способность валют (ППС);
- Уровень конкурентоспособности (ИК);
- Индекс развития человеческого потенциала (ИЧП);
- Сальдо платежного баланса (ПБ).



Рис. 2.16. Показатели, используемые в системе международных сравнений

Для сопоставимости все стоимостные показатели (ВВП, промышленная и сельскохозяйственная продукция, доля экспорта в ВВП, устойчивость национальной валюты, степень участия в научно-исследовательских разработках и др.) приводятся в единой валюте в постоянных ценах.

Основой международного взаимодействия становятся технологические цепочки (автомобилестроение, панельное домостроение, мобильная связь, компьютерные и т.п.).

2. Модели международного взаимодействия

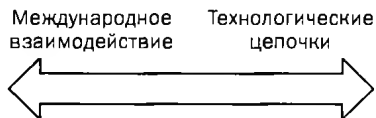


Рис. 2.17. В основе взаимодействия — технологические цепочки

Организация и последовательность, пропорции, динамика, значимость отдельных звеньев формируются под определяющим воздействием обладателей экономической и политической власти, центров мировой силы.

Международная специализация и кооперирование

3.1. Предпосылки международного разделения производства / 3.2. Международная специализация / 3.3. Международное кооперирование / 3.4. Структура и динамика международной торговли / 3.5. Платежный баланс — инструмент международного обмена / 3.6. Теории международного обмена

3.1. Предпосылки международного разделения производства

Важнейшей базовой категорией, выражающей сущность и содержание международных экономических отношений, является международное разделение труда. Международное разделение труда отличается от внутригосударственного. В международном плане это разделение и специализация различных видов хозяйственной деятельности.

Но вначале остановимся на предпосылках международного разделения труда или, точнее, хозяйственной деятельности (рис. 3.1).



Рис. 3.1. Предпосылки международного разделения труда

Здесь воспроизведены лишь наиболее существенные фрагменты, обуславливающие развитие и углубление международного разделения труда. Но прогресс экономики определяется не одним, а совокупностью факторов, взаимосвязанной сменой экономических условий. При этом роль и воздействие отдельных факторов не

оставались неизменными. В прошлом на протяжении длительного времени глобальную роль играло изменение природных условий (обеспеченность и эффективность использования ресурсов). И изменялось не просто производство (труд), а общая картина производственной и культурной деятельности.

Что означало международное разделение производства (труда) в глобальном плане, можно обозначить, акцентируя внимание не на условиях, а на результатах рассматриваемого процесса, своего рода динамике и итогах развития.



Рис. 3.2. Международное разделение труда — основа мирового хозяйства

Международное разделение труда радикально расширяет и укрепляет сырьевую и рыночную базу научно-технического прогресса, снижает сопряженные с ним затраты, способствует его ускорению. Участие в международном разделении труда порождает дополнительный экономический эффект, позволяя странам полнее и с наименьшими издержками удовлетворять потребности.

Процесс международного разделения производства (труда) практически охватывает всю гамму хозяйственной деятельности, выделение новых специальностей, динамику управления, взаимодействие социальных отношений, культуры. Применительно к экономической сфере, производству международное разделение производства охватывает товары, услуги, транспорт, торговлю, финансы, управление.

Международное взаимодействие национальных хозяйств как целостная система объединяет, интегрирует разнообразные связи и отношения. Все более важную роль играет технический прогресс, меняется само представление о том, что представляет собой «производство». В понятие «производство» включаются услуги, в

3.2. Международная специализация

том числе кредитные, услуги образования, медицинские. По трактовке СНС, понятие «производство» включает всю совокупность операций, обеспечивающих потребление: транспорт, торговлю, управление, финансы.

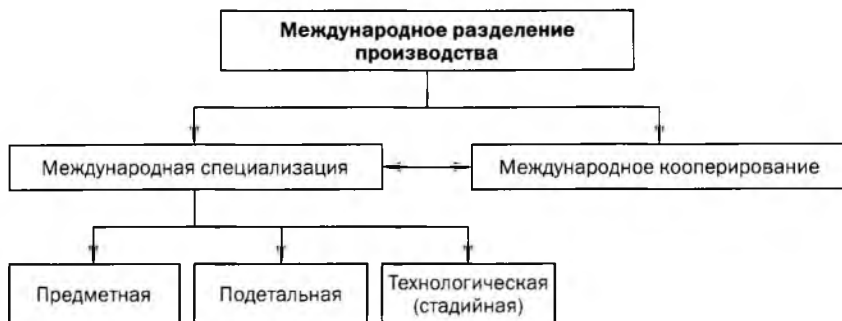


Рис. 3.3. Международная специализация и кооперирование

Главным направлением международного разделения производственной деятельности служит развитие и углубление международной специализации и кооперирования производства.

3.2. Международная специализация

Решающую роль в становлении международного производства играют быстро растущий вывоз капитала в форме прямых инвестиций и деятельность ТНК. Вывоз капитала, интернационализация производства способствуют ускорению научно-технического прогресса, стимулируют международный обмен научно-техническими знаниями.

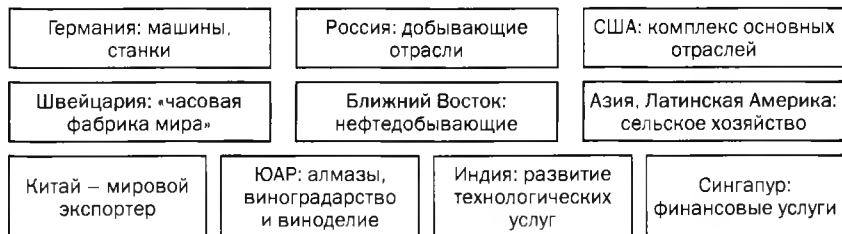


Рис. 3.4. Картина международной специализации производства

Ныне все страны мира так или иначе включены в международное разделение труда. Его углубление диктуется развитием производительной силы, которая оказывает огромное воздействие на научно-техническое развитие.

Специализация — форма разделения труда, при которой каждый участник хозяйственной деятельности сосредоточивает усилия на одном или ограниченном виде операций. Исторически усилия вначале направлялись на специализацию сельского хозяйства, на возделывание наиболее ценных продуктов; затем на расширение выпуска многообразных изделий промышленности.

Массовому потребителю требовались не только продукты питания, одежда, но также мебель, предметы домашнего быта, спортивный инвентарь, инструменты, строительные материалы. Экономия достигалась путем сосредоточения хозяйства в руках мощных фирм, в развитии массового производства.

Технологический прогресс, активизация внешнеторговых операций способствовали все более узкой специализации, широкому применению машин, повышению производительности.

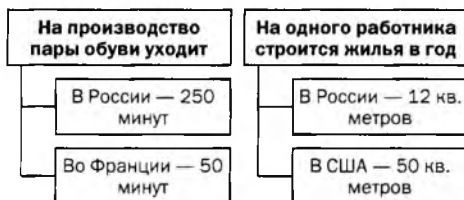


Рис. 3.5. Производительность — результирующий показатель специализации производства

Результирующий показатель — производительность труда, исчисляемая в виде временных затрат (количества часов) на создание единицы продукта. К примеру, на производство пары обуви требовалось от 50 до 250 минут труда (данные по Франции и России). В расчете на одного строителя в течение года сооружается 12 кв. метров или 50 кв. метров жилья (данные по России и США).

Выпуск продукции в расчете на единицу рабочего времени — обобщающий показатель, отражающий совместную производительность производственных факторов, взаимодействующих на основе разделения производства и его специализации.

3.2. Международная специализация

Таким образом, одна из особенностей — углубление и расширение составляющих, своего рода диапазона специализации и разделения производства — неизменных предпосылок взаимодействия и совершенствования факторов производства в международном плане.

Международное разделение труда традиционно носило отраслевой характер. Одни страны специализировались на выращивании хлопка. Другие — на выпуске тканей и одежды. Бразилия производит кофе; США — пшеницу. Ныне наряду с отраслевой специализацией наблюдается процесс разделения и дифференциации производственных процессов.

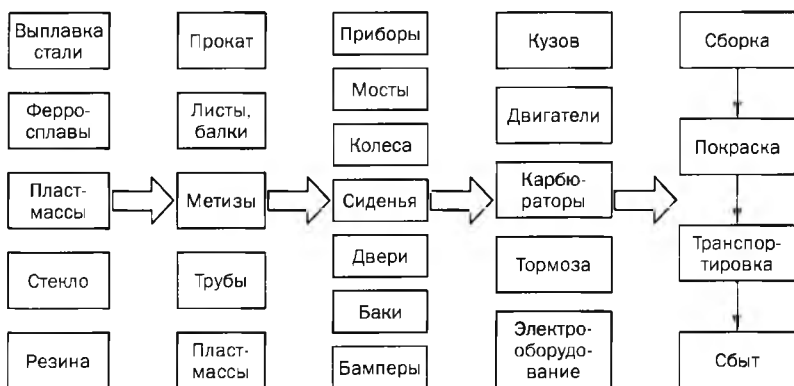


Рис. 3.6. Межотраслевое разделение труда в автомобильной промышленности

Картину дифференциации проиллюстрируем на примере автомобильной промышленности (см. рис. 3.6). Как известно, в производстве двигателей и автомашин участвуют и конкурируют десятки компаний и стран. Многие выигрывают на сравнительно узкой специализации, например, выпуске уникального электрооборудования, автомобильного стекла, тормозных систем, приборов.

Иной пример. Российская компания «Криогенмаш» стала лидирующим поставщиком промышленного оборудования по сжижению технических газов (кислорода, азота, аргона) — ключевого сырья для выплавки стали. Производство эластичной полиуретановой пены, из которой изначально делали кресла для космонав-

3. Международная специализация и кооперирование

тов, наряду с другими полимерами, — одна из приоритетных технологий в мебельной промышленности. «Криогенмаш» включился в систему международного кооперирования.

В последнее время динамично развиваются российские джинсовые компании. Они учли, что многоступенчатое производство джинсов требует специального оборудования, эффективной организации. В итоге наши компании на протяжении нескольких лет занимали первые места на международных экспозициях по ассортименту и качеству дизайна.

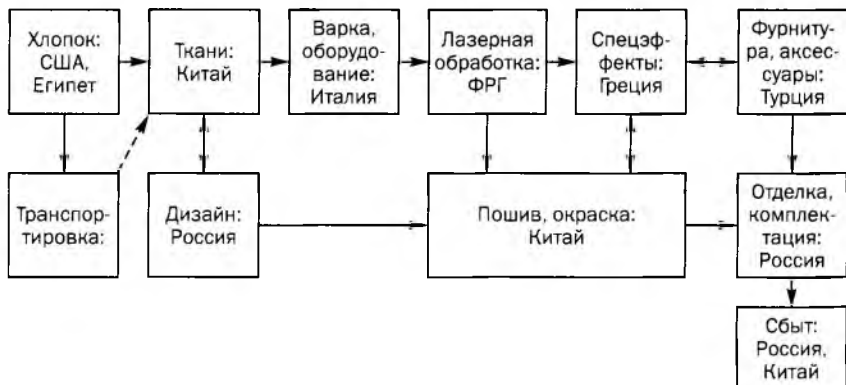


Рис. 3.7. Внутриотраслевая специализация в джинсовых компаниях

В структуре производства увеличивается удельный вес интеллектуального труда. На установке «Криогенмаша» (ВПУ) постоянно работают всего лишь два оператора, два сменщика и две лаборантки, анализирующие качество продукции.

Но это отдельные позитивные прорывы. Располагая богатыми природными ресурсами, Россия остается топливно-сырьевым источником для других стран. Она заметно отстает от мирового развития обрабатывающей промышленности. По экспорту высокотехнологичной продукции мы уступаем в разы Филиппинам, Мексике, Малайзии.

Благодаря продуманной внешнеторговой политике многие страны «второго эшелона» смогли не только приблизиться, но и прорваться в когорту лидеров. Они настойчиво выдвигали на мировой рынок электронное оборудование, аэрокосмическую технику, инструменты, фармацевтику (рис. 3.8).

3.2. Международная специализация

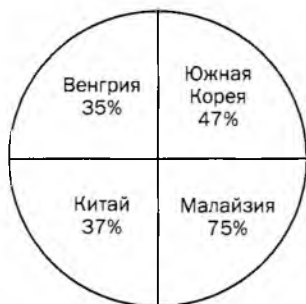


Рис. 3.8. Удельный вес высокотехнологичных товаров в экспорте, 2006 г.

От селективного отбора прямых иностранных инвестиций многие из упомянутых стран стали переходить к поощрению практически любых иностранных инвестиций.

В развивающиеся страны переносится производство трудоемких стадий производства (сборка, тестирование), а капиталоемкие стадии (разработка, производство наиболее сложных компонентов) остаются в странах — промышленных лидерах. Так, компоненты компьютеров производятся в Ирландии, Малайзии; сборка — на Филиппинах, в Коста-Рике, Израиле. Процесс изготовления сложных изделий разбивается между многими участниками; наиболее простые и дешевые детали и компоненты выпускаются в развивающихся странах с дешевой рабочей силой.

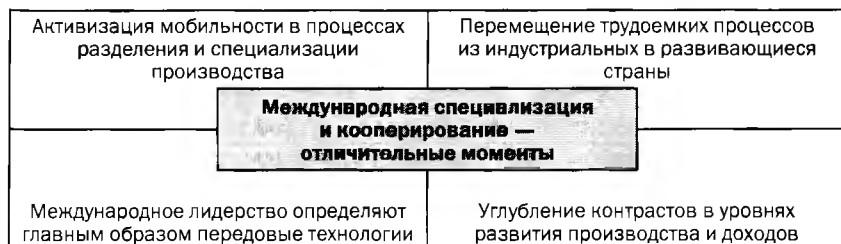


Рис. 3.9 Характерные особенности специализации и кооперирования

Как следует из табл. 3.1, по выпуску частей и компонентов развивающиеся страны занимают лидирующие позиции.

Но это лишь один из новых моментов в международном разделении и специализации производства. Выделим основные (вклю-

чая отмеченный выше). Ведущие фирмы организуют своего рода производственные цепочки. Участники международной кооперации специализируются на выполнении определенных операций: одни ищут рынки, другие разрабатывают новые продукты, третьи — технологию, четвертые производят продукт, пятые поставляют его потребителю.

В картели объединяется несколько фирм, поставщиков однородной продукции, заключающих соглашения об уровне цен и разделе рынков сбыта. Наряду с объединениями фирм по горизонтали — картелирование самостоятельных производителей — развивается интеграция по вертикали. При этом фирма, выпускающая, к примеру, одежду, объединяется с крупным торговым предприятием, затем с поставщиками комплектующих. При такой форме интеграции объединяются сбыт, производство, добыча и поставки сырья. В итоге снижаются издержки, повышается прибыль.

Таблица 3.1. Части и компоненты в мировой торговле продукцией обрабатывающей промышленности

	Стоимость частей и компонентов, млрд долл.		
	1992 г.	2003 г.	2003 г. к 1992 г.
<i>Экспорт</i>			
Мир в целом	447	1048	2,4
Развитые страны	376	668	1,8
Развивающиеся страны	71	370	5,2
<i>Импорт</i>			
Мир в целом	408	1044	2,0
Развитые страны	299	582	2,0
Развивающиеся страны	109	462	4,2

Возникает и такая форма интеграции, как холдинг (от англ. *holding* — владеющий (акциями)). Холдинговая компания — компания, владеющая акциями других компаний в целях контроля и участия в их деятельности. Этот метод применялся в ходе железнодорожного строительства, в нефтедобывающей индустрии. В системах участия вовлекаются банки, страховые компании.

Все более важную роль играет сервис. Развитие ведущих отраслей приобретает «сетевой» характер — международный капитал использует сетевые технологии и сетевую организацию бизнеса.

3.3. Международное кооперирование

Примеры «сетевой специализации» — производство компьютеров, средств связи, работа электронной почты.

Полезность сетевых продуктов может расти по мере увеличения числа пользователей, ибо увеличивает потенциал общения. Эффективность и полезность электронной почты растет с увеличением клиентуры, но до определенного предела — при чрезмерном увеличении числа пользователей происходят сбои в функционировании почтовой связи.

В экспорте «прорывных» стран увеличивается удельный вес добавленной стоимости. Производители интеллектуального (творческого) труда получают более высокий доход. Это ведет к усилению социального неравенства. Человеческий капитал не передается по наследству; каждый создает его самостоятельно. В экономически развитых странах формируется новая социальная структура.

Международное разделение труда все больше — в рамках отдельных отраслей и видов производств, в виде обмена деталями, компонентами, лицензиями. Идет рост услуг, как традиционных (транспорт, финансовых, туристических), так и иных «свежих», связанных со строительством, монтажом, послеоперационным обслуживанием, передачей информации и технологии.

3.3. Международное кооперирование

Международное кооперирование производства (МКП) — процесс установления и развития производственных связей между фирмами разных стран на базе: разделения труда, специализации производства в целях большей загрузки производственных мощностей, налаживания массового производства, повышения производительности труда и снижения издержек производства.

Автомобили «Эскорт» американской компании «Форд» собирали в Англии и Германии, а комплектующие производились на заводах фирмы в 15 странах. Аналогичным образом обстоит дело в мировой электронной промышленности и во многих других отраслях. Таким образом, в процессе МКП предприятия выходят за пределы национального производственного процесса, становятся «ячейками» международного производства.

Международное кооперирование складывается на основе совместного (интегрированного) процесса, когда компании разных стран при производстве какого-либо сложного изделия несут пол-

3. Международная специализация и кооперирование

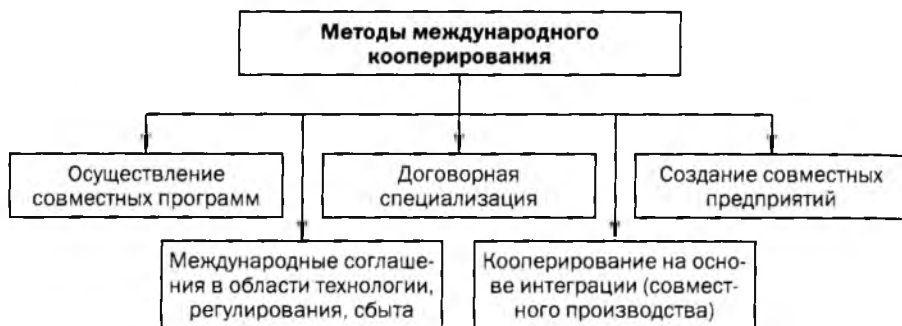


Рис. 3.10. Современные методы международного кооперирования

ную ответственность за выпуск закрепленной за каждой из них части этого изделия.

Развитие кооперирования тесно связано с деятельностью ТНК и созданием за рубежом производственных филиалов этих компаний. Выпущенные ими товары затем поступают на рынки третьих государств или в страну базирования ТНК.

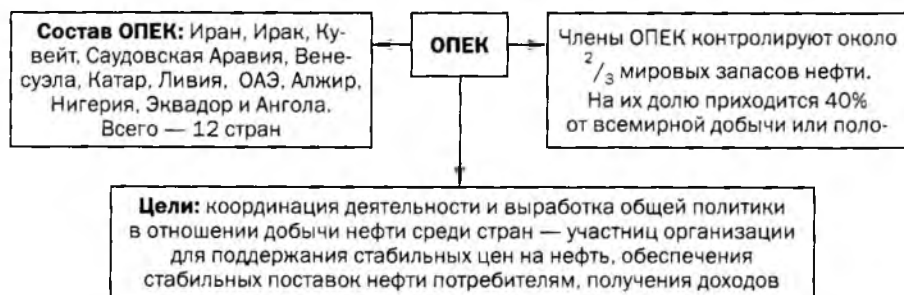


Рис. 3.11. ОПЕК: основные цели, состав объединения, показатели

В наше время международное разделение труда, выступающее как разделение и кооперация труда между государствами, на поверку часто оказывается разделением труда и кооперацией между звеньями одной и той же ТНК, действующей в разных странах, т.е. внутрифирменным кооперированием.

Но кооперирование охватывает не только непосредственно производственную сферу. Межстрановые соглашения могут иметь место в сфере сбыта, выработки норм поведения компаний и других участников хозяйственной деятельности. Таковы, например, международные соглашения стран — членов ОПЕК или формиро-

3.4. Структура и динамика международной торговли

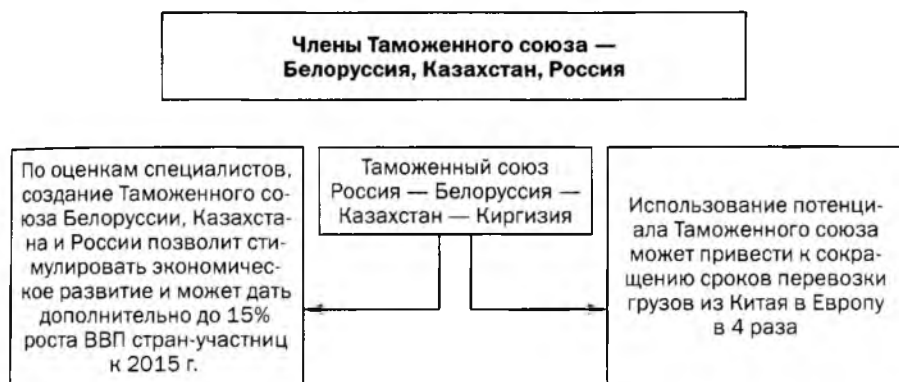


Рис. 3.12. Состав и перспективы развития Таможенного союза

вание Таможенного союза трех стран (Белоруссии, Казахстана, России), к которому присоединилась Киргизия. Существо указанных видов экономической и политической кооперации представлено на рис. 3.11, 3.12.

3.4. Структура и динамика международной торговли

Внешняя торговля явилась одним из важных стимулов, одной из предпосылок развития товарно-денежной капиталистической экономики. Опираясь на внешние источники, на потоки драгоценных металлов, доходы от внешней торговли, капитал поднимает уровень технологии отраслей, расширяет масштабы, совершенствует организацию промышленного производства.

В период после Первой мировой войны мировая торговля развивалась темпами, заметно опережающими рост мирового производства.

В системе международных торговых связей происходили и происходят структурные изменения: увеличивается доля товаров, произведенных в отраслях обрабатывающей промышленности; растет доля услуг; повышается «вес» сырьевых товаров «в натуре», а в стоимостном выражении падает.

В товарной структуре мировой торговли сырье и топливо занимают 25%; готовые товары — 75% (в том числе машинное и транспортное оборудование — 38%). Доля готовых товаров во внешнем товарообороте: индустриальные — 72%, развивающиеся — 25%.

Структура мирового рынка розничных продаж 1998 г. (6,479 млрд долл. США)

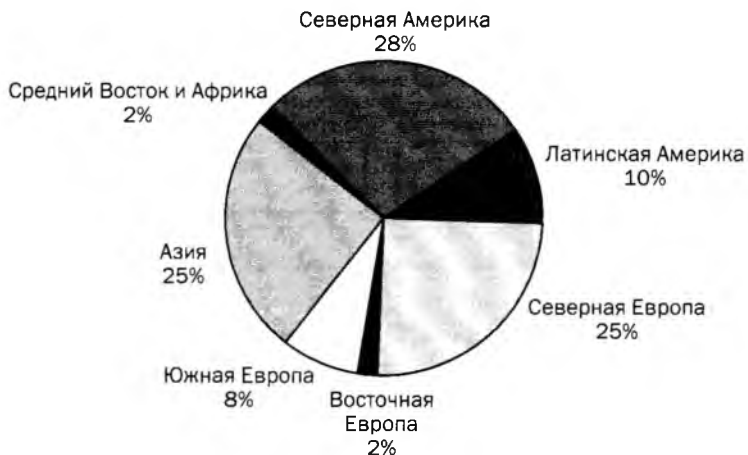


Рис. 3.13. Структура мирового рынка розничных продаж

Источник: World Economic Outlook. Supporting Studies. IMF. 2000. P. 21.
См.: Handbook of International Trade and Development Statistics/ UN. 1994. № 4.

Расширяется торговля технологиями (патентами, лицензиями, товарными знаками, промышленными образцами). Технологию можно продать, когда она реальна, когда известно, где она может быть использована. Применяется такая форма торговли, как лизинг — передача станков, транспортных средств, оборудования в аренду, иногда с правом последующего выкупа.



Рис. 3.14. Методы международного регулирования мировой торговли

Одной из тенденций является либерализация внешнеторговых связей, сокращение тарифных ограничений. В послевоенный период средний уровень тарифов сократился с 40—50% до примерно 5%. Но зато шире стали применяться нетарифные барьеры («добровольные» ограничения, квоты, ужесточение стандартов, повышение требований к сопроводительным документам и т.п.). Используются антидемпинговые и компенсационные пошлины. 40—50% торговли металлом, продовольствием, текстилем подвергается ограничениям с помощью нетарифных барьеров.



Рис. 3.15. География международной торговли

Происходит все большая политизация торгово-экономических отношений. В нашем экспорте значительную долю занимают политизированные товары — топливно-энергетические ресурсы, стратегическое сырье, вооружение. Цены на них устанавливаются не на основе колебаний спроса и предложения на мировых рынках, а под давлением политических факторов. Справедливость данного положения для России, значительную часть ВВП которой образуют экспортные отрасли, не вызывает сомнений. Но учет внешнеполитических влияний и перемен далеко не всегда находит отражение в практике повседневной экономической деятельности.

Объем мировой торговли: мировой экспорт = 5020 млрд долл.; мировой импорт = 5160 млрд долл. Темп прироста мировой торговли в два-три раза превышает увеличение мирового производства товаров. В 1994—1996 гг. объем мировой торговли ежегодно прирастал на 8%, а мировое производство товаров и услуг — на 2,5—3%.

Таблица 3.2. Развитие мировой торговли

	1991 г.	1994 г.	2007 г.
Мировой экспорт	3485	4185	5020
Мировой импорт	3598	4315	5160

Примерно 20% мирового оборота приходится на услуги (перевозки, туризм, связь, телекоммуникации, финансы).



Рис. 3.16. Международные транспортные связи

Глобальные тенденции в области транспортных связей. Интенсивно растут пассажирские перевозки. Основной перевозчик международных грузов — морской транспорт — испытывает трудности. Часть торгового флота бездействует, находится на приколе. Интенсивно развивается авиационный транспорт.

Непростая перестройка внешнеэкономических связей России произошла в результате ликвидации закрытости нашей экономики, либерализации валютной системы. Направленность и система внеш-

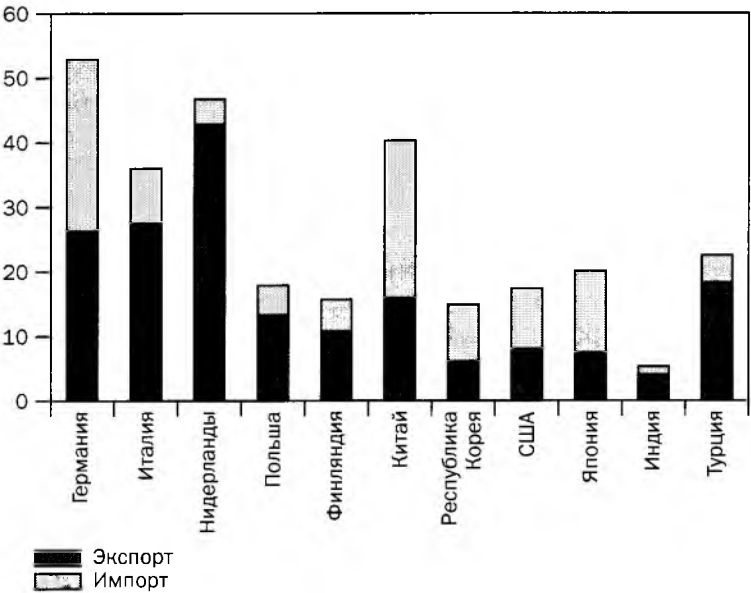


Рис. 3.17. Внешнеторговый оборот России

3.4. Структура и динамика международной торговли

них связей перестроились и переориентировались в пользу дальнего зарубежья. Российский экспорт на Запад был более выгоден; расчеты строились на базе более рационального валютного курса, а качество товаров из стран СНГ уступало западным образцам.

Специализация России по-прежнему остается весьма узкой (рис. 3.18).

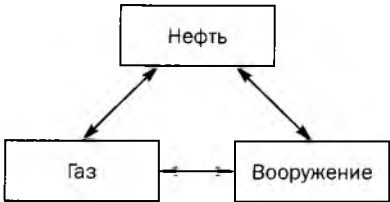


Рис. 3.18. Ведущие отрасли российского экспорта

Запад препятствует росту российского экспорта вооружений, космических услуг. Искусственно повышаются требования к качеству и техническому уровню экспортной продукции.

На мировом топливном и ядерном рынке доля России 6—7%. Эта доля могла бы возрасти в два-три раза, если убрать американские ограничения. Одна тонна обогащенного урана стоит 24 млн долл., годовая выручка от его продажи достигает нескольких сот миллионов, а могла бы составить не менее миллиарда.

Тамо- жен- ные пошли- ны	Тамо- женные тарифы	Квоты	Лице- нзиро- вание	Количе- ствен- ные ограни- чения	«Добро- вольное» ограниче- ние экс- порта	Внут- ренние налоги	Техни- ческие барье- ры
Тарифные методы			Нетарифные методы			Скрытые методы	
Финансовые методы			Неэкономические методы			Международное регулирование	
Субси- дии	Экспорт- ные кре- диты	Дем- пинг	Торго- вые дого- воры	Конвен- ционные догово- ры	Право- вые ре- жимы		

Рис. 3.19. Инструменты внешнеторговой политики

3. Международная специализация и кооперирование

Торговую политику формирует не только государство, но также международные органы. Торговая политика в сильной мере оказывает влияние на все сферы и отрасли экономики. Ключевая идея — выгоды внешней торговли; но безграничное расширение и чрезмерная зависимость могут быть нежелательны и опасны.

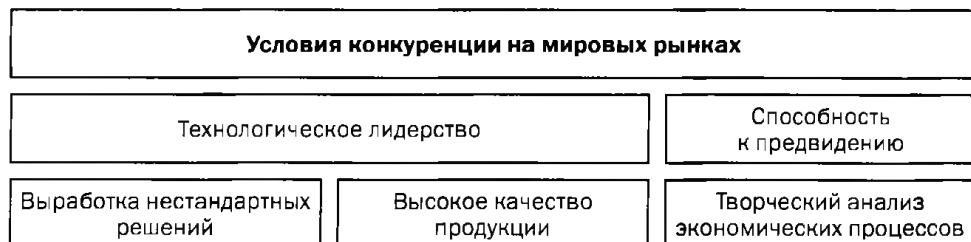


Рис. 3.20. Условия конкуренции на мировых рынках

Мы выходим на внешние рынки не благодаря низкой заработной плате нефтяников или лесозаготовителей. Превосходства над китайским или индийским ширпотребом добиться за счет невысокой оплаты труда ивановских текстильщиков нам не удавалось и в перспективе не удастся. К тому же известно, что тот или иной уровень заработной платы — еще не показатель реального уровня доходов. Высокая конкурентоспособность опирается на технологическое лидерство.

Современная внешняя торговля во все большей степени нацелена на обмен промышленными товарами на базе подетального и технологического разделения труда. Эволюция интернационального обмена привела к интернационализации производства, которое сейчас все чаще организуется на предприятиях нескольких стран мира, соединенных звеньями единых технологических процессов.

3.5. Платежный баланс — инструмент международного обмена

Платежный баланс — это система показателей, раскрывающая всю картину связей страны с внешним миром. Платежный баланс суммирует, что мы (или иная страна — и другие показатели) получили за нефть, металлы, запчасти и что мы заплатили за мясо, за сахар, за станки, за кредиты и прочие поступления. И что получилось в итоге. Обычно подсчет ведется за год, и можно подсчитать за десять или большее число лет, сколько уплатили мы и сколько должны нам.

3.5. Платежный баланс — инструмент международного обмена

Платежный баланс — не только денежные платежи и поступления, а все расчетно-денежные операции с внешним миром. Платежный баланс можно представить с учетом соотношений национального производства и национального потребления. В идеале национальное производство (Y) равно национальному потреблению (A).

Таблица 3.3. Платежный баланс

Актив	Пассив
Счет текущих операций	
а) Экспорт товаров	а) Импорт товаров
б) Поступления от услуг	б) Расходы на услуги, оплачиваемые иностранными гражданами
Счет движения капиталов	
а) Ввоз капиталов	б) Вывоз капиталов

Две структурные статьи платежного баланса — счет текущих операций и счет движения капитала должны уравнивать друг друга.

Как показывает статистика, в последние годы нарастает дисбаланс в торговле крупнейших мировых держав. Растет дефицит торгового баланса и баланса текущих операций США, Великобритании; вместе с тем сохраняется положительное сальдо Германии и Японии.

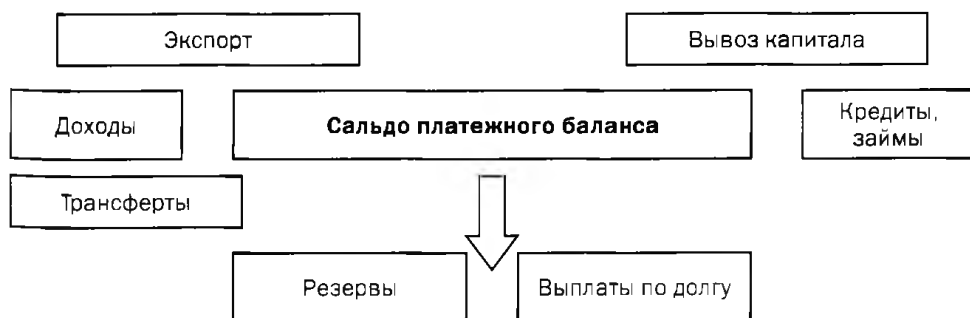


Рис. 3.21. Основные параметры и сальдо платежного баланса

Определяющее влияние на приток и отток капиталов оказывают финансы стран — обладателей мировых валют.

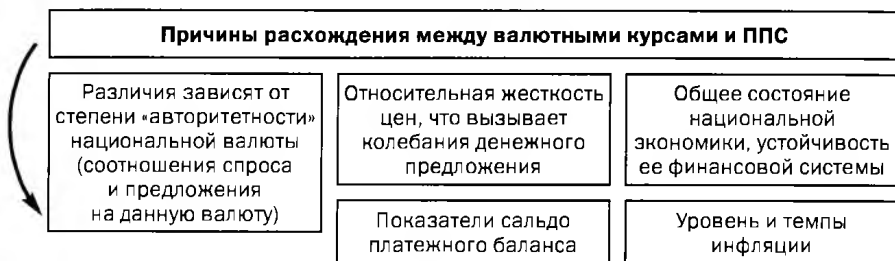


Рис. 3.22. Расхождения показателей валютных курсов и ППС

США в 1914—1984 гг. выступали в качестве мирового экспортера капитала. С конца 1980-х гг. США аккумулируют притоки иностранного капитала. При дефиците торгового баланса они получают активное сальдо платежного баланса от притока иностранных инвестиций. Международная экономическая позиция и политика США являются важнейшим фактором мирового финансового дисбаланса

В современных условиях валютный курс превратился в самостоятельный фактор, порой более значимый, чем снижение издержек производства. От валютного курса зависит уровень конкурентоспособности, направленность и структура импортно-экспортных связей между странами.



Рис. 3.23. Платежный баланс как обобщающий индикатор

Показатели платежного баланса (и его составляющих) не могут служить единственным и достаточно надежным индикатором. Показатели платежного баланса (на определенную дату) недостаточны. Его параметры меняются в течение сравнительно короткого

времени. Очевидно, полезен комплекс индикаторов, характеризующих динамику, прогнозирование валютных курсов.

Платежный баланс как экономическая категория — это (1) объективная основа формирования платежного курса; (2) передаточный канал согласования (сопоставления) мировых и внутренних цен; (3) условие и ограничитель движения товарных потоков и денежных ресурсов; (4) инструмент внешнего балансирования национальной экономики; (5) обобщающий индикатор экономического здоровья, состояния таких параметров, как государственный бюджет, экспортные отрасли, банковская система, кредитно-денежный механизм.

И короткое резюме.

Международное разделение производства углубляется в рамках отдельных отраслей и видов производств, в ходе обмена деталями, компонентами, лицензиями. Прогрессирует разделение услуг, как традиционных — транспортных, финансовых, туристических, так и относительно новых — в сфере строительства, монтажа, послеоперационного обслуживания, передачи информации и технологии.



Рис. 3.24. Международное взаимодействие экономик и регионов

Процесс изготовления сложных изделий разбивается между многими участниками; наиболее простые и дешевые детали и компоненты выпускаются в развивающихся странах. Участники международной кооперации специализируются на выполнении определенных операций: одни ищут рынки, другие разрабатывают новые продукты, третьи — технологию, четвертые производят продукт, пятые поставляют его потребителю.

3.6. Теории международного обмена

Теория сравнительных издержек производства (Рикардо). Страны специализируются на менее трудоемких товарах, создавая их с меньшими затратами и экспортируя эти товары.

Теория сравнительной обеспеченности факторами производства — Хекшера—Олина. Каждая страна специализируется на экспорте тех товаров, которые более конкурентоспособны в силу лучшей обеспеченности тем или иным фактором.

Теория экономии на масштабе — П. Кругман. При увеличении масштабов производства и экспорта снижаются затраты на единицу продукции и увеличиваются доходы. Выгоды у той страны, где выше объем производства. Преимущество «работает», потому что падают издержки производства. Преимущество закрепляется и становится традицией. Примеры: производство итальянской одежды (Милан); экспорт швейцарских часов; «ковровая столица» (Дальтон) США.

Теория вертикальной диверсификации производства и международного обмена. При вертикальной диверсификации на мировой рынок поступают комплектующие готовой продукции или различные стадии ее изготовления. Генераторами вертикальной диверсификации и международного кооперирования выступают ТНК.

Структурные преобразования и интеграция

4.1. Усиление международной взаимозависимости / 4.2. Региональная интеграция и политика / 4.3. Развитие транснациональных компаний и банков / 4.4. Информационная экономика

4.1. Усиление международной взаимозависимости

Размывание международных «заборов» и прогресс инноваций порождают новые процессы и структурные сдвиги, заметно усиливающие взаимодействие и взаимозависимость слагаемых международной хозяйственной деятельности. Не так давно ведущую роль в системе внешних связей играла торговля, движение капиталов играло подчиненную роль. На современном этапе (пятый технологический уклад) позиции и роли переменились; определяющее воздействие на развитие торговли оказывают движение капиталов, политические и (нередко) военные позиции и аргументы.



Рис. 4.1. Черты современной мировой экономики

Устранение препятствий для международных потоков капиталов приводит к умножению роли транснациональных капиталов и корпораций. Крупнейшие корпорации организуют большое число филиалов в зарубежных странах. «Дочерние» компании и филиалы растут быстрее, чем рост числа самих «отечественных» корпораций.

Повышается значимость информации и знаний как основных производственных ресурсов. Происходит своего рода актуализация используемых технологий, что обеспечивает повышение производительности труда, рост наукоемкости товаров, и особенно стремительно — услуг.



Рис. 4.2. Что представляет собой международная инфраструктура

Технические преобразования весьма быстро протекают на «стыках» (границах) разных областей науки и техники, что привело к созданию межотраслевых комплексов. Огромное количество предприятий самых различных отраслей промышленности взаимодействует согласованно в рамках ракетно-космического комплекса.

В системе мирового хозяйства складывается своя международная институциональная инфраструктура. Она включает законы, требования, правила, которым должны подчиняться страны и капиталы, а также формирование и распространение опыта и навыков управления.

Ведущие страны группируются в блоки государств и используют наряду с экономическими (правовыми, психологическими) военно-политические методы соперничества и борьбы. Противоборство идет не только в сфере материального производства, но и в сфере услуг, связи, финансов, в организации основных структур, в управлении.

Современная технология внедряется не только в промышленное производство, а практически во все сферы. Она встраивается в непроизводственную сферу — в медицину, спорт, туризм, образование, в быт человека. Современное жилище — это технический агрегат, насыщенный не шкафами с одеждой и кастрюлями, а приборами, техническими устройствами, системами связи, информатики, регулирования и контроля за электро- и теплоснабжением.

4.2. Региональная интеграция и политика

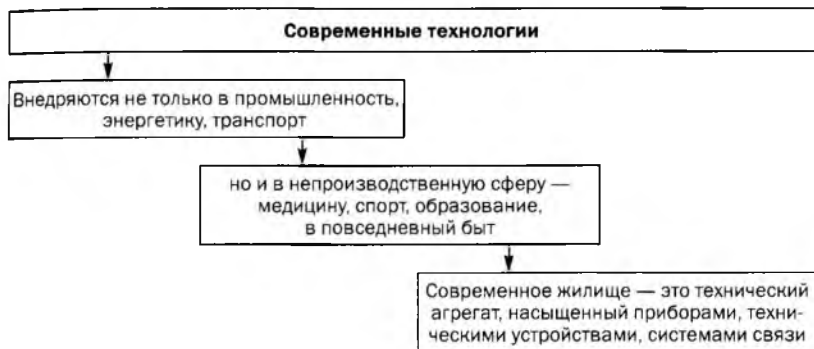


Рис. 4.3. Современные технологии охватывают непроизводственную сферу, жилье и быт

Развитие системы многосложных мирохозяйственных связей наряду с другими факторами способствовало вовлечению государств в общий длинноволновый цикл. В его рамках складывались мировые цены на массовые товары, шло формирование мировой валюты.

Высокие темпы роста не только вызывают изменения в экономической структуре, но и эти последние, в свою очередь, вызывают трансформацию других аспектов общественной жизни — процессов формирования семьи, урбанизации, представлений человека о его роли в обществе и критериев оценки успеха.

4.2. Региональная интеграция и политика

Наряду с развитием и углублением внешнеэкономических связей происходит образование региональных группировок в различных формах; интеграция производственной и других видов экономической деятельности.

Что такое интеграция? В переводе с латыни интеграция означает сращивание, объединение частей в единое целое. Интеграция — переплетение производства и усиление взаимозависимости государств и корпораций, в просторечии иногда именуемые как формирование в международном плане своего рода экономического «омлета».

Под *международной экономической интеграцией* понимается высокая степень развития устойчивых взаимосвязей и разделения

труда между национальными хозяйствами, ведущая к постепенному сращиванию воспроизводственных структур.

Интеграция — это весьма неоднородный и достаточно противоречивый процесс. Ее характеризуют относительно устойчивые связи; она охватывает не только торговлю товарами и услугами, но и движение капиталов, рабочей силы, устранение межгосударственных перегородок, согласование экономической политики. Это снятие торговых ограничений между группами государств, установление общих тарифов, проведение общей политики по отношению к третьим странам.

Региональная интеграция вырастает на базе интернационализации производства и капитала, в то же время представляет собой в некотором роде специфику более широкого и глобального процесса, протекающую прежде всего в рамках группы развитых государств-лидеров. Региональную интеграцию можно охарактеризовать как одну из противоречивых и многосложных тенденций мировой экономики (рис. 4.4).



Рис. 4.4. Основные тенденции развития мировой экономики

Главный участник интеграционного процесса как следствие интернационализации экономики мира — крупный частный капитал развитых стран мира. Этот процесс отчетливо прослеживается в трех крупных регионах: в Западной Европе, Северной Америке и в районе Тихоокеанского бассейна (Япония — Австралия; США — Канада — Мексика; страны АСЕАН). С одной стороны, происходит нарастание глобального процесса интернационализации хозяйственной жизни, а с другой — экономическое сближение стран на региональной основе.

Между странами — участницами интеграции осуществляется более глубокое международное разделение труда, происходит интенсивный обмен товарами, услугами, капиталом, рабочей силой.

В результате национальные экономики «проникают» друг в друга, переплетаются разные формы и фазы научно-технической, производственной, инвестиционной, финансово-коммерческой деятельности. Экономическая взаимозависимость стран и народов умножается и усложняется. Традиционную схему региональной интеграции можно изобразить в виде «ступеней» (рис. 4.5).

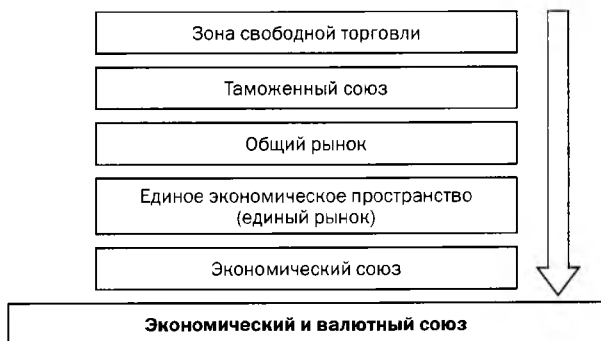


Рис. 4.5. Этапы региональной интеграции (по Б. Балаша и ЕС).

Источник: Мировая экономика и международные отношения. 2011. № 1. С. 6.

Процесс интеграции обычно начинается с либерализации взаимной торговли, устранения ограничений в движении товаров, затем услуг, капиталов и постепенно при соответствующих условиях и заинтересованности стран-партнеров ведет к более тесному взаимодействию. В рамках региональной интеграции специализируется и взаимодействует сфера производственной технологии,

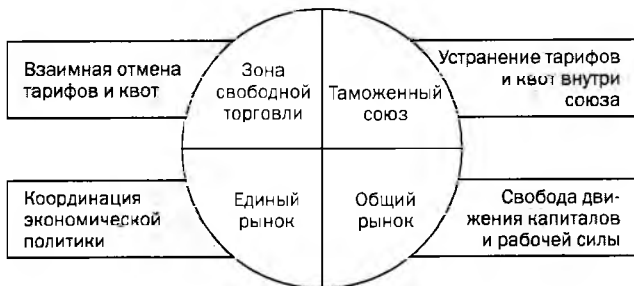


Рис. 4.6. Ступени (в центре) и функции (четыреугольники) интеграции

4. Структурные преобразования и интеграция

технологический процесс создания товара. В результате происходит переплетение кругооборота совокупных национальных капиталов в целом.

Подготовительный этап — этап, на котором страны подписывают соглашения, предусматривающие предоставление более благоприятного режима друг другу в торговле. Таможенные тарифы могут сохраняться.

Экономический союз. Формируются органы, наделенные правом не только координировать действия, но и принимать оперативные решения по действиям членов группировки. Правительства уступают часть государственного суверенитета в пользу негосударственных органов.

Полная экономическая интеграция — проведение единой экономической политики всеми странами — участницами группировки, что требует унификации правового законодательства в пределах данного интеграционного союза. Полная экономическая интеграция предполагает единую валютную систему стран-участниц с едиными валютными отношениями и единым валютным механизмом: единую валюту, единые правила регулирования валютных курсов, общий центральный банк и проч.

Крупнейшие региональные образования представлены на рис. 4.7.

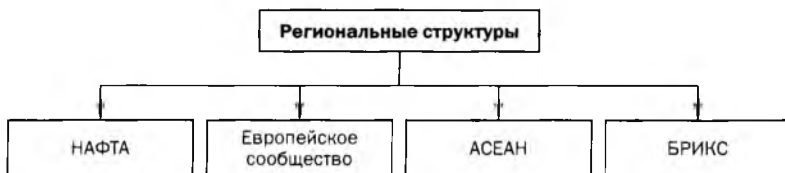


Рис. 4.7. Крупнейшие региональные объединения

НАФТА — Североамериканское (США — Канада — Мексика) соглашение о свободной торговле, в котором лидирующие позиции занимают США.

ЕС — фактический провал евро как валютного союза множества стран с разной структурой экономики, находящихся в разных фазах экономического цикла, при отсутствии финансового союза привел к росту неопределенности (Эксперт. 2011. № 22. С. 25).

БРИКС — это не только и не столько экономическое объединение быстро развивающихся стран (Китай, Индии, России, Бра-

зилии, ЮАР), сколько политическое лидерство «двадчатки» направленное на подрыв влияния США и их ближайших партнеров на мировое развитие.

Страны АСЕАН стремятся превратить объединение в один из мировых политических и экономических центров, стимулируя формирование зоны свободной торговли; введение единой валюты, создание общей инфраструктуры.

Крупнейшее международное объединение — Европейский союз, в состав которого входят 27 государств. В рамках ЕС достигнута наивысшая на сегодняшний день степень хозяйственного взаимодействия. Первый шаг — создание Европейского объединения угля и стали в 1951 г. В 1957 г. — Европейское экономическое сообщество — ЕЭС. В 1992 г. ЕЭС преобразован в Европейский союз на основе Маастрихтского договора — программа вплоть до перехода к единой валюте 2004 г. 10 стран Восточной Европы и бывших республик СССР входят в ЕС.

ЕС — 500 млн человек; 40% мировой торговли. Созданы управленческие структуры и механизмы. Стремятся сотрудничать — огромный региональный рынок. ЕС — это и экономическое, и валютное, и политическое объединение; поэтапное создание механизмов и правил международного сотрудничества.

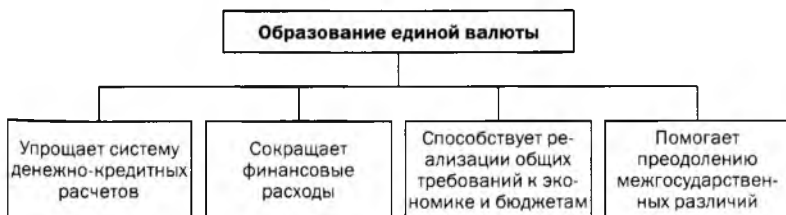


Рис. 4.8. Чему способствует образование единой валюты — евро

Образование единой валюты — евро облегчает сделки на фондовых биржах, упрощает слияния и поглощения предприятий, сокращает расходы на денежное обслуживание. И не только. Те, кто вошел, реализуют специфические требования в отношении уровня инфляции, государственной задолженности, бюджетного дефицита, процентных ставок.

Менее развитые и устойчивые связи имеют место в рамках других интеграционных объединений.

Наиболее продвинутые НАФТА, АСЕАН. Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА), образованное США, Канадой и Мексикой. США стремятся навязать опыт объединения на всю Америку. Бразилия, Аргентина, Венесуэла противодействуют американскому влиянию и диктату.

О БРИКС — подробнее в одной из следующих глав.

4.3. Развитие транснациональных компаний и банков

Транснациональные компании и банки занимают ведущие позиции и контролируют ключевые сферы — международную торговлю, организацию и ведение НИОКР. На рис. 4.9 выделены основные виды (организации) транснациональной деятельности.

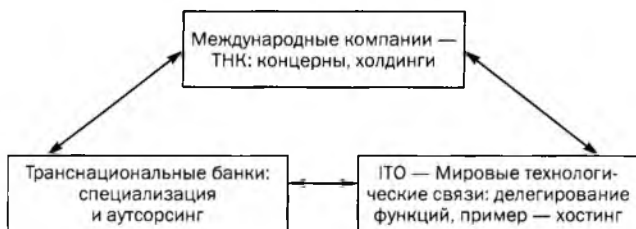


Рис. 4.9. «Составляющие» транснационализации

Транснационализация — международное движение капиталов и соответствующее взаимодействие между странами. Главную роль играют инвестиции:

- в основные фонды (оборудование, станочный парк, инфраструктуру);
- в ценные бумаги и «нематериальные активы» (патенты, торговые марки);
- в технологию — финансирование НИОКР. На современном этапе определяющее воздействие на развитие торговли оказывают движение капиталов, политические и (нередко) военные интересы и аргументы.

Крупнейшие бизнесмены, финансисты имеют банки, различные фонды, предприятия по всему миру. Центральные банки связаны соглашениями по обмену валюты по принципу «своп». А эта операция породила процентные (спекулятивные) свопы по условной (фиктивной) сумме.

Транснациональные корпорации (ТНК) обладают огромным весом в регионах, так как располагают обширными финансовыми средствами, международными связями, политическим влиянием. В 1968 г. насчитывалось свыше 7 тыс. ТНК. В 2006 г. — в мире функционировало в 10 раз больше ТНК, имевших 780 тыс. филиалов.

Классический пример ТНК — международная компания «Единый Форд». Его предприятия выпускают модель Ford Focus в США, Германии, России, Мексике, Британии, Аргентине, Испании, Канаде, Италии. Выручка только Ford of Europe по US GAAP в 2010 г. составила 29,5 млрд долл.

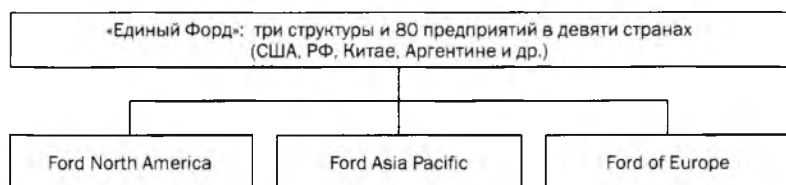


Рис. 4.10. Крупнейшая ТНК «Единый Форд»

Международные компании стремятся диверсифицировать производство и занимаются не только производственной деятельностью. В сфере их интересов находятся:



Рис. 4.11. Основные операции, проводимые ТНК

Приведем примеры широко известных в России транснациональных компаний: КАМАЗ и De Beers. Их масштабы и характер производственной и сбытовой деятельности в самом общем виде представлены на рис. 4.12, 4.13.

На современном этапе процессы внешнеэкономической деятельности непосредственно связаны с развитием производственных, технологических, информационных связей в масштабах мировой экономики. Все более существенное значение приобретают

4. Структурные преобразования и интеграция

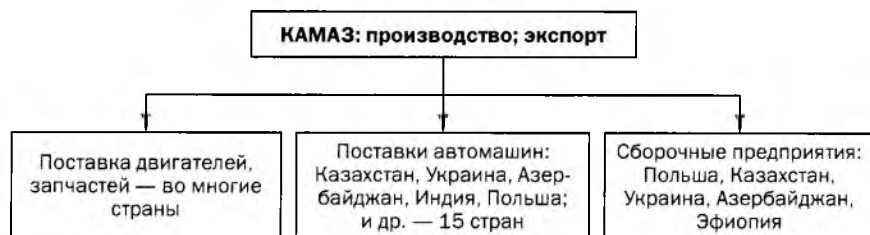


Рис. 4.12. Российская компания КАМАЗ прочно удерживает позиции на мировых рынках грузовых (и ряда других) автомашин

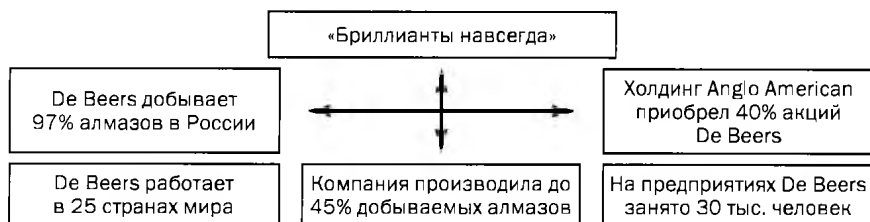


Рис. 4.13. Де Бирс — международная корпорация — добыча, обработка, продажа природных алмазов, производство синтетических алмазов для промышленных целей

глобальные финансовые системы и вместе с тем специализация и аутсорсинг на уровне мировой экономики.

Эти процессы опосредствуют транснациональные компании и банки. Свыше 40% оборота финансовых активов в ведущих странах (Группа 7) приходится на операции на зарубежных финансовых рынках. Особенно развиты краткосрочные, как правило, спекулятивные капиталы. Глобализация финансовых рынков опережает соответствующие операции в сфере производства и внешнеторгового обмена.

Транснациональные компании контролируют около половины мировой торговли. На их предприятиях занято свыше 25% мировой рабочей силы. Они осуществляют свыше $\frac{4}{5}$ мировых инвестиций; на их долю приходится 95% патентов и лицензий. Именно им принадлежат господствующие позиции во всех сферах мировой экономики. Свыше 40% мировых товарных потоков приходилось на поставки, проводимые в рамках транснациональных компаний (см.: Деньги и кредит. 2009. № 10).

4.3. Развитие транснациональных компаний и банков

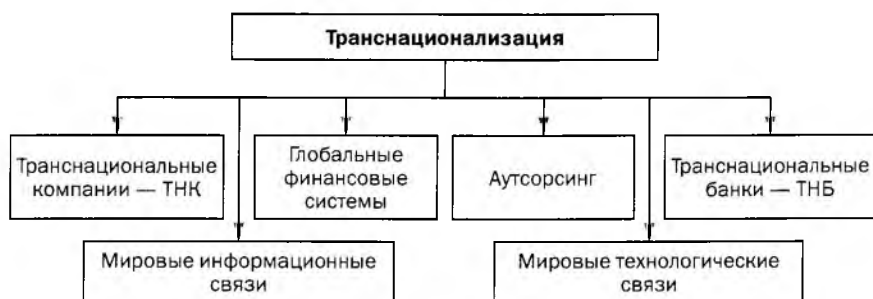


Рис. 4.14. Транснационализация: сфера и методы международной деятельности

Согласно данным ЮНКТАД, зарубежные активы международных корпораций увеличились с 6 трлн долл. в 1990 г. до 68,7 трлн в 2007 г. Объем зарубежных продаж с 1,5 трлн в 1990 г. вырос до 6 трлн долл. в 2007 г. В дочерних компаниях и зарубежных филиалах занято 81,7 млн человек (см.: Проблемы теории и практики управления. 2009. № 6. С. 34).

О развитии транснациональных компаний и банков принято судить по специфическому показателю — индексу транснационализации. Индексы транснационализации хозяйственной деятельности используются по оценке стран, куда идут прямые иностранные инвестиции.

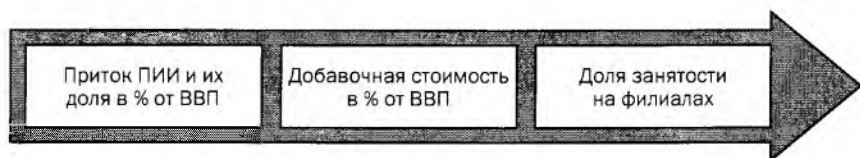


Рис. 4.15. Индекс транснационализации: показатели

Индекс синтезирует четыре показателя: приток ПИИ, объем ПИИ в процентах от ВВП, добавленная стоимость в процентах к ВВП, доля занятости на филиалах. При всей относительности индекса по нему принято судить о степени зависимости страны от иностранного капитала. Она может быть невысокой (Германия) или значительной (Португалия, Греция).

За последние годы произошли существенные изменения в управлении и организации производственных процессов. Преобладающим типом ТНК стали международные концерны и холдинговые компании. Они занимаются не каким-либо одним произ-

4. Структурные преобразования и интеграция

**Индекс транс-
национализации, %**

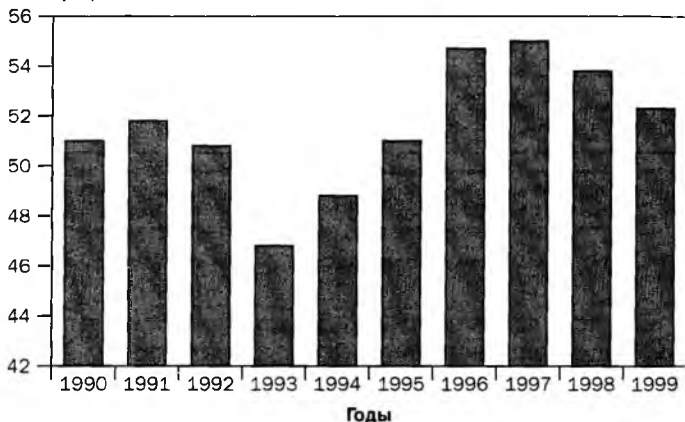


Рис. 4.16. Динамика индекса транснационализации

водством, а стремятся идти по пути диверсификации. При этом их в первую очередь интересуют ключевые элементы, скажем, НИОКР и организация сбыта. Тем самым достигается сохранение ключевых позиций и извлечение высоких прибылей.

Таблица 4.1. Динамика развития ТНК по объемам продаж

	1990 г.	2007 г.
Объем продаж крупнейшей ТНК, млрд долл.	127	390
Объем прибыли крупнейшей ТНК, млрд долл.	4.2	40.6
Количество ТНК с объемами продаж более 50 млрд долл.	6	125
Количество ТНК с объемами продаж более 100 млрд долл.	1	39

Источник: Проблемы теории и практики управления. 2009. № 6. С. 35.

Современная техника, с одной стороны, как бы становится автономной по отношению к человеку как непосредственному участнику производства: она сама обрабатывает детали, производит сборку, решает технические задачи, создает документацию, правит тексты, занимается переводом с одного языка на другой и т.д. А с другой стороны, техника воспроизводит природные процессы,

4. Структурные преобразования и интеграция

Ежесуточные обороты операций только на мировых валютных рынках составляют триллионы долларов.

Международные коммерческие (и специализированные) банки выполняют многообразные операции. Наиболее значимые из них отображены на схеме. Важнейшая функция — кредитование как способ трансформации сбережений в инвестиции.



Рис. 4.18. Основные операции международных (транснациональных) банков

Регулировать «работу» банков весьма трудно. С этой целью используется система ограничений, требований, стандартов, которые нередко стараются обходить. Процентное покрытие — отношение прибыли (до уплаты налогов и процентов) к процентным начислениям. Оно не должно быть ниже минимального значения, например 2,5.

Чтобы уйти от надзора, американские банки прибегли к созданию международных отделений. Долговой кризис породил рынки долговых обязательств. Чтобы уйти от налогов, практикуют переключение банковской деятельности на офшорные зоны (например, Багамские острова).

Развитие международного банковского дела способствовало поиску новых подходов и методов, созданию новых организационных форм.

Рассматривая формы иностранного участия в российской банковской системе, специалисты различают две формы иностранного участия: приток иностранных кредитных ресурсов в нашу экономику и деятельность в России иностранных банковских учреждений (см.: Эксперт 2005. № 48. С. 63).

Между тем форм международного представительства, используемых коммерческими банками, довольно много (рис. 4.19).

4.3. Развитие транснациональных компаний и банков

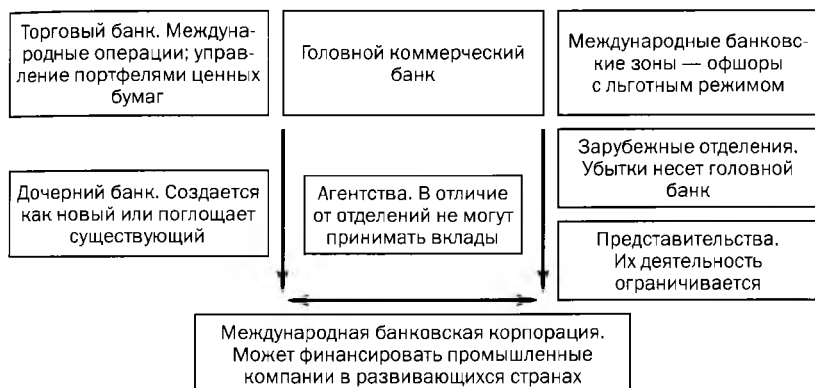


Рис. 4.19. Формы международного представительства коммерческих банков

Контроль над движением капитала по своему экономическому содержанию соответствует валютному контролю, который регламентирует операции с валютой.

Нормально функционирующий международный кредит (или международные потоки капитала) воздействует на благосостояние, как и международная торговля.

Но «свободного рынка кредитов» как такового не существует. Однако мировой кризис задолженности ясно показал, насколько рынок кредита для суверенных заемщиков не соответствует принципам нормально функционирующего международного кредита. Долги ведут к падению международной эффективности.

Контроль над международными потоками капитала						
Административный			Косвенный — рыночный			
Ограничения операций	Платежи, трансферты	Количественные лимиты	Множественность валютных курсов	Налоги и сборы (явные и скрытые)	Резервные обязательства или депозитные требования	Ценовой контроль: страхование, рейтинги

Рис. 4.20. Контроль над международными потоками капитала

4.4. Информационная экономика

Экономическая деятельность (и ее ориентир — информация) все стремительнее выходит за пределы национальных границ. Приоритетные позиции на мировых рынках удерживают мощные лидеры, а остальные (малые и средние) попадают в положение зависимых структур, вынужденных «играть» по правилам, навязываемым извне.

Характерной тенденцией мирового развития является повышение роли информации, *формирование информационного сектора*. Он занимается получением, переработкой, передачей, преобразованием, распределением, использованием информации. Чем выше уровень информатизации, тем эффективнее, производительнее трудовая деятельность во всех сферах — в производстве, сбыте, торговле, финансах, управлении, образовании, военном деле.

Противоборство идет теперь не просто в сфере материального производства, но и в сфере услуг, связи, финансов, в области организации основных структур, в управлении. Характерные моменты развития информационного сектора в сжатом виде изображены на рис. 4.21.



Рис. 4.21. Механизм и функции информационной экономики

В свое время капитал понимался в вещественной форме: как совокупность вещей (земля, здания, машины, сырье), способных посредством приложения труда увеличивать богатство (создавать доход). Это справедливо для экономики, в которой уровень развития производства, измеряемый потенциальным выпуском, относительно незначителен и основные события происходят в производственной сфере. Затем, когда деньги стали играть большую роль в экономике, капитал стали понимать в денежной форме: как

совокупность денег, за которые можно приобрести орудия труда и нанять услуги труда. Теперь источником развития становятся информация и знания.

Информационная революция способствует становлению новой экономической системы. Происходит замещение машинной техники — главного производственного ресурса индустриальной эпохи информацией, знанием, интеллектом.

Информационная экономика — неотъемлемая часть международной экономики, ее подсистема; значимость информационной сферы можно выразить следующим образом.

- Информация и информационные технологии выступают как важнейший производственный ресурс. Происходит замещение машинной техники как главного ресурса индустриальной эпохи информацией, знанием, интеллектом. Трудовые усилия концентрируются на сфере интеллектуального производства — обеспечивая производительность и международные позиции.

- Приоритетным становится формирование и умножение человеческого капитала. Экономическое развитие проявляется не столько в увеличении количества производимых благ, сколько в изменении структуры производства в результате использования новых технологий и изменения институтов.

- Информации как экономическому ресурсу присуща дихотомия распространенности и редкости. С одной стороны информация легко тиражируема, не уничтожается, а, напротив, самовозрастает в процессе потребления. В то же время она является редким ресурсом благодаря уникальности ее производства и распространения.

- Развитие технологий сбора, обработки, накопления и распространения информации, организации процесса коммуникаций послужили стимулом к появлению и повсеместному распространению новых форм организации бизнеса в целом и отдельных бизнес-процессов.

- Виртуальные компании, сетевые организации, ТНК и ТНБ в своей деятельности базируются на эффективной организации информационных взаимодействий, создании и накоплении знаний, баз данных, обмене знаниями, позволяющих им достигать преимуществ в области инноваций, что обеспечивает высокий уровень конкурентоспособности.

Роль бизнес-информации в общественном производстве непрерывно возрастает, поскольку с ее помощью происходит передача

ча новых технологий; процессы информатизации различных сфер общественной деятельности все в большей степени определяют положительную динамику развития соответствующих отраслей экономики и процессы интеграции и глобализации в современном бизнесе.

Информационные сети обеспечивают доступность информации пользователю практически в любом месте планеты. Изменились темпы устаревания информации: если еще в начале XX в. скорость информационных потоков измерялась скоростью передвижения курьеров, в середине века — скоростью почтовых перевозок, то в настоящее время она ограничивается лишь пропускной способностью коммуникационных линий, т.е. информация передается практически в реальном масштабе времени.

Государственные границы и большие расстояния уже не играют столь значительной роли, как в прошлом, и на первый план начинают выступать транснациональные структуры и организации.

Разработка основных компонентов компьютерной техники и общего программного обеспечения сосредоточена, прежде всего, в США. Например, тенденции развития средств телекоммуникаций во многом диктуются американским концерном AT&T, а важнейшее место на рынке предоставления провайдерских услуг (обеспечение доступа в Интернет) принадлежит компании «America OnLine», которая, в частности, контролирует и каналы подключения России к этой сети.

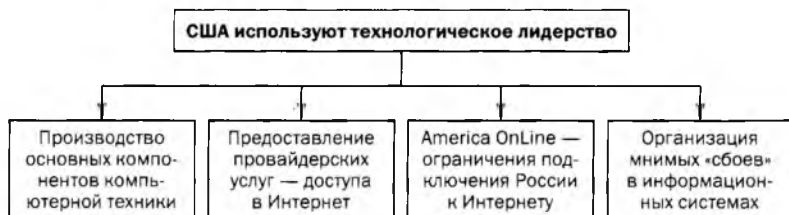


Рис. 4.22. Информационные войны, проводимые США

Контролируя организацию услуг связи и обладая неоспоримым технологическим и экономическим превосходством, США пытаются создать также и международно-правовую базу для своего лидерства в этой области. Например, в качестве условия подписания Пакта о глобализации рынка связи США выдвигали пакет требо-

ваний, призванных закрепить нынешнее лидирующее положение Америки и обеспечить ее интересы в этой области в будущем.

Экономическая информационная блокада становится крайне гибким и эффективным методом воздействия на потенциального противника. В отличие от введения эмбарго на тот или иной вид товаров или других экономических санкций, информационная блокада может носить скрытый характер, а соответствующие информационные операции могут быть завуалированы под случайные сбои информационных систем. В ходе операции «Буря в пустыне» и во время войны в Югославии были заморожены счета этих стран, размещенные в банках США и Европы.

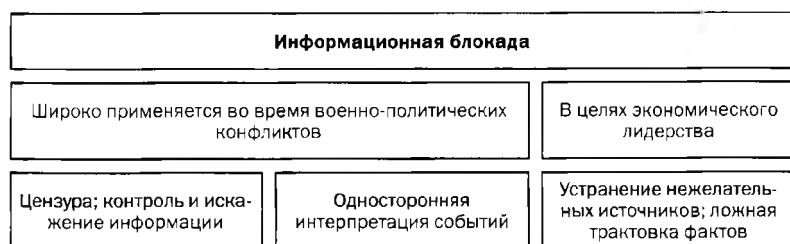


Рис. 4.23. Что такое информационная блокада

Вместе с тем информационная блокада все же является одним из крайних в перечне возможных средств воздействия на потенциального противника; ее эффективность определяется уровнем контроля над информационными ресурсами в глобальном масштабе.

О зависимости России от предоставления коммуникационных услуг американской стороной говорит факт отключения ее в начале января 1997 г. от системы «America OnLine», являющейся основным шлюзом выхода российских провайдеров в Интернет. В результате не только резко снизились скорости передачи информации и объемы потоков, но и значительно (в десятки раз) увеличились тарифы на почтовые отправления и передачу факсимильных сообщений.

Информационное взаимодействие в международном масштабе открывает новые возможности согласования и унификации экономической деятельности и вместе с тем порождает источник новых противоречий и конфликтов. Информация способствует росту

4. Структурные преобразования и интеграция

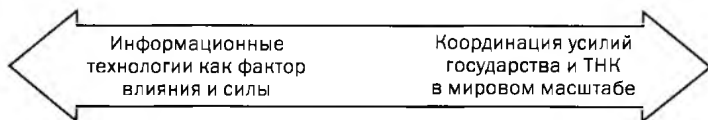


Рис. 4.24. Информация как стратегический ресурс

конкурентоспособности, становится фактором влияния на партнеров и конкурентов. Отсюда вытекает потребность в поисках путей взаимодействия государства и частного бизнеса в глобальном масштабе.

Трансформация валютной системы

5.1. Почему не сохранился золотой стандарт? / 5.2. Эволюция мировых финансов / 5.3. Глобализация финансовых рынков / 5.4. Мировой валютный рынок / 5.5. Трансформация валютной системы / 5.6. От моновалютной — к поливалютной системе / 5.7. Финансовый кризис: катализаторы и дисбалансы

5.1. Почему не сохранился золотой стандарт?

Золотой стандарт означает принятие золота в качестве основы сопоставления национальных валют. Стоимость денежной единицы — доллара, франка, марки, фунта стерлингов — официально приравнивается к определенному весовому количеству золота. Бумажные деньги (банкноты) обмениваются на золото по установленному курсу.

Считается, что золотой стандарт способствует стабильности цен. Небольшие колебания происходят в случае притока или оттока золота. Резкий приток золота мог иметь место во время открытия новых месторождений.

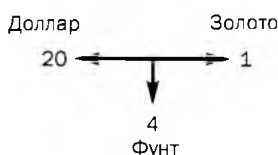


Рис. 5.1. Один грамм золота соответствовал 20 долларам и 4 фунтам

В международных операциях роль мирового стандарта стало выполнять золото, золотые монеты и золотые слитки определенной пробы и веса. Тем самым гарантировались устойчивость и надежность системы международных расчетов. При оформлении платежей и конвертировании национальных валют определяющим критерием служили вес, качество золотых монет, сложившееся на рынке соотношение покупательной силы серебра и золота.

5. Трансформация валютной системы

В системе золотого стандарта валюта могла непосредственно обмениваться на золото. К примеру, американские долларовые банкноты можно было вернуть в Казначейство США и обменять приблизительно на $\frac{1}{20}$ унции золота за каждый доллар. Аналогично этому и Казначейство Великобритании давало $\frac{1}{4}$ унции золота за 1 фунт стерлингов. Таким образом, американцы могли обратить 20 долл. в 1 унцию золота, за которую, в свою очередь, можно было получить 4 фунта стерлингов. Привязка валют к золоту способствовала установлению фиксированных валютных курсов.

Проблема состояла в том, чтобы постоянно обеспечивать строгое соотношение между золотом и деньгами, выпускаемыми банком.

Это достигалось путем регулирования учетной ставки (валютного курса) и обменными операциями на мировом рынке. Золото и товары свободно пересекали границы, и автоматически складывались мировые цены.

Золотой стандарт в его классическом виде — в качестве всеобщего стоимостного эквивалента — предполагает наличие: (1) твердой фиксации золотого содержания в бумажной валюте (банкнотах); (2) обеспечения свободного обмена банкнот на золотые монеты (табл. 5.1).

Таблица 5.1. Условия функционирования золотого стандарта

Фиксация твердого содержания золота в банкнотах	В конце XVIII в. одна унция золота (31 грамм) равнялась трем фунтам стерлингов
Свободный обмен банкнот на золото	В Лондоне на банковских депозитах фунты стерлингов приравнивались к монетарному золоту
Наличие золотого запаса в центральном банке страны	Британия сохраняла запасы золота; США их накапливали
Высокий международный авторитет национальной валюты, обмениваемой на золото	Британия имела высокий торгово-промышленный рейтинг; Лондон выступал в качестве мирового финансового центра

Но вернемся немного назад. Система золотого стандарта в XVIII—XIX вв. опиралась на торгово-промышленный авторитет Британии и финансовую роль Лондона как мирового центра международных расчетов (рис. 5.2).

5.1. Почему не сохранился золотой стандарт?

Лондон как банкир мира

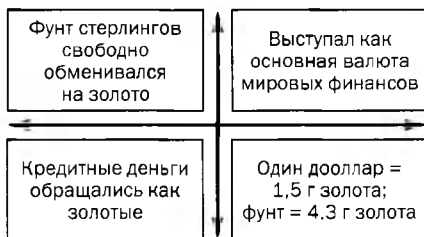


Рис. 5.2. Параметры и практика золотого стандарта

Во внутреннем обращении функционировали серебряные деньги (пенсы, затем шиллинги). Золото использовалось в качестве платежного средства преимущественно при крупных сделках. Еще в начале XVIII в. была установлена официальная цена золота: один фунт стерлингов = 4,3 г золота (одна унция золота стоила 3 фунта стерлингов, 17 шиллингов и 10,5 пенсов. Определенная таким образом цена одной унции золота сохранялась довольно длительное время.

Фунт стерлингов выполнял роль мировой валюты. Лондон выступал в качестве банкира мира. Любой шаг, предпринятый банком Англии, должен был повлиять на ситуацию во многих других странах.

В тот период фунты стерлингов на депозитах в Лондоне были равноценны монетарному золоту. Фунт стерлингов предпочитали использовать в качестве валюты международных сделок. Такое положение сложилось благодаря исключительному положению Великобритании как экспортера готовых изделий и импортера сырьевых материалов, ее лидирующей роли в качестве международного инвестора и устойчивости фунта стерлингов.

Соблюсти такие условия оказывалось не так просто — страна должна иметь золотой запас (хранимый в центральном банке); национальная валюта — обладать международным авторитетом, приниматься в качестве платежного средства

Сильнейшая дестабилизация международных финансов началась в период Первой мировой войны. Военные расходы воюющих государств резко возросли. А золотые запасы резко упали. Зато США, предоставлявшие кредиты другим странам, стремительно выросли. Американский доллар подорвал позиции британского

5. Трансформация валютной системы

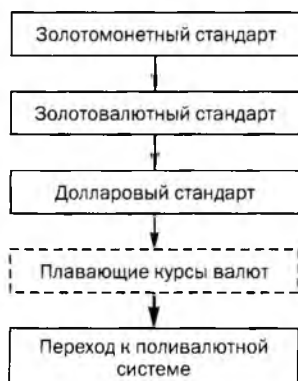


Рис. 5.3. Этапы эволюции мировой валютной системы

фунта. Если до войны США были должником, то после войны превратились в мирового кредитора и сосредоточили в запасах подавляющую часть золота. Увеличилась эмиссия европейских национальных валют и была приостановлена их конвертация в золото. Американцев это мало волновало.

В результате перестал действовать золотой (золотомонетный) стандарт. Золото перестало служить свободным регулятором мировых цен. Между бумажными и металлическими (золотыми) деньгами образовались и постоянно росли разрывы. Возникла проблема сопоставления реальной покупательной способности марки, фунта, франка, доллара.

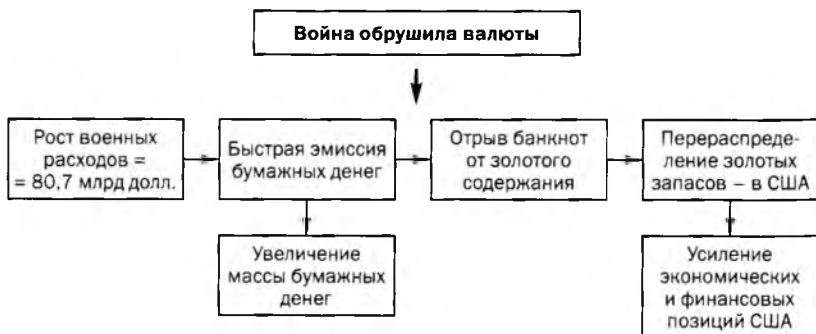


Рис. 5.4. Первая мировая война разрушила систему золотого стандарта

5.2. Эволюция мировых финансов

Начиная с 20-х гг. XX в. лидером в мировой валютной системе становятся США. Международные финансы приобретают новое качество.

Официальный отказ от золотомонетного стандарта и переход к золотовалютному, или золотодевизному, стандарту был зафиксирован 1922 г. на Генуэзской конференции.

5.2. Эволюция мировых финансов

Серьезным испытанием для мировой валютной системы стала Вторая мировая война.

В годы войны мировые финансовые потоки претерпели серьезные изменения. Произошло очередное глобальное перераспределение капиталов и золотовалютных резервов.

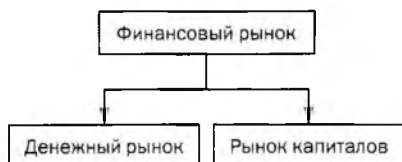


Рис. 5.5. Мировой финансовый рынок

В структуре мирового финансового рынка принято различать денежный рынок (краткосрочные инструменты) и рынок капиталов (долгосрочные инструменты). Денежный рынок и рынок капиталов взаимосвязаны и «перемежаются» через посредство рынка ценных бумаг и кредитный рынок.

В 1944 г. состоялась Бреттон-Вудская конференция, в которой приняли участие 44 государства. Соглашение, подписанное странами-участницами в Бреттон-Вудсе, на многие годы определило принципы и порядок функционирования мировой валютной системы и закрепило лидирующую роль США в международной финансовой системе.



Рис. 5.6. Здание в Бреттон-Вудсе, где состоялась конференция

Напомним, что экономические отношения между странами все больше находят свое отражение в финансовых связях. Это и разнообразные кредиты, перемещения денежного капитала, торговля финансовыми инструментами, например ценными бумагами, и торговля валютой. Если сравнить количество сделок с обменом валюты, совершаемых в течение одного дня, то окажется, что количество обменных операций в десятки раз превосходит расчеты по торговым сделкам.

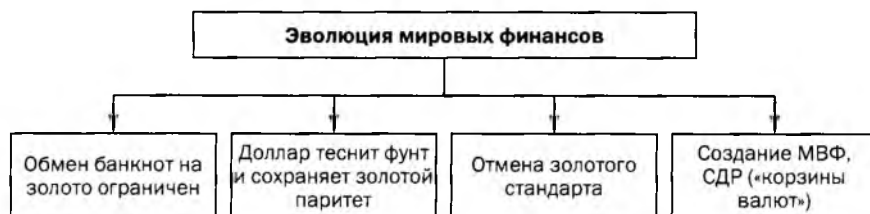


Рис. 5.7. Как проходила эволюция мировых финансов

После Второй мировой войны американский доллар вновь оказался в фаворе. Ведение войны финансировалось путем выпуска кредитных денег и внешних займов. После завершения военных операций все нуждались в продуктах питания, одежде, строительстве и ремонте жилья, но национальная валюта «падала» и обесценивалась. Бумажных денег много, а товаров не было. Чтобы притормозить растущую девальвацию, США предоставили западным странам доллары — практически без последующего возмещения.

Продавать золото правительству США по 35 долл. за унцию стало невыгодно, и все, кто мог, стали уклоняться от этого, предпочитая продавать его неофициально, по более высокой цене.

Огромный бюджетный дефицит США и активная экспансионистская политика привели к избытку долларов и необходимости массовой покупки их центральными банками других государств для соблюдения установленных пределов колебаний валютных курсов.

Бреттон-Вудская валютная система основывалась на долларе США и золоте. Ее характеризовали следующие основные черты (рис. 5.8).

Официально конец существованию Бреттон-Вудской валютной системы был положен на Ямайской конференции (1976—1978 гг.). Появилась так называемая Ямайская валютная система.

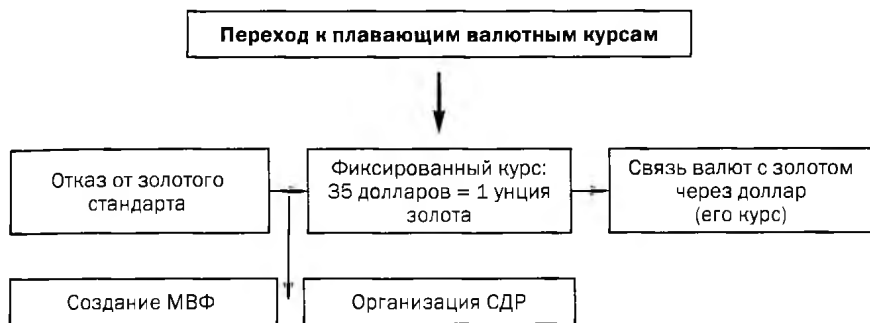


Рис. 5.8. Схема перехода к плавающим валютным курсам

Постепенное укрепление экономических позиций стран Западной Европы и Японии привело к необходимости перехода от стандарта СДР (фактически долларового стандарта) к мультивалютному стандарту на основе ведущих валют (марки ФРГ, японской иены, швейцарского франка и др.).

С 1 января 1970 г. был введен механизм СДР (специальных прав заимствования).

Использовать СДР как наднациональную денежную единицу, могут только страны — участницы МВФ. СДР функционируют только на официальном уровне в межгосударственных расчетах через центральные банки и международные организации. СДР не имеют собственной стоимости и реального обеспечения.

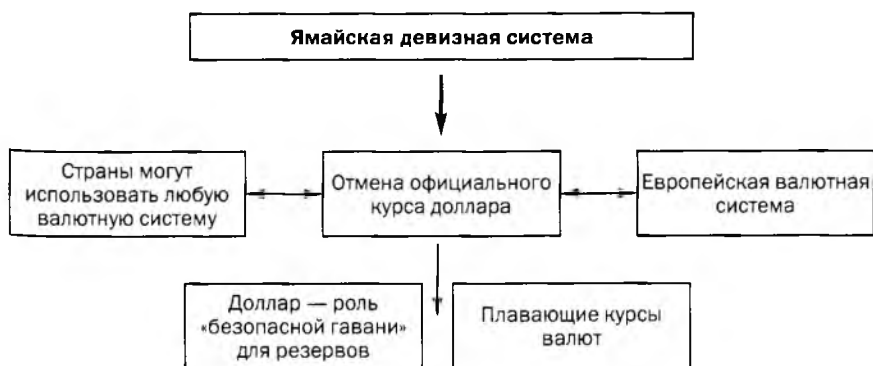


Рис. 5.9. Узловые параметры Ямайской девизной системы

В марте 1979 г. странами Европейского экономического сообщества (ныне Европейский союз — ЕС) была создана Европейская валютная система (ЕВС), чтобы оградить Европейское экономическое сообщество от экспансии доллара.

5.3. Глобализация финансовых рынков

Валютный курс меняется под влиянием спроса и предложения. Изменение валютного курса продолжается до тех пор, пока не уравниваются текущие операции и движение капитала. Если происходит удешевление рубля по отношению к иностранной валюте, то усиливается экспорт, а импорт сокращается. В результате изменяется торговый баланс. Сальдо торгового баланса регулируется с помощью изменения валютного курса.

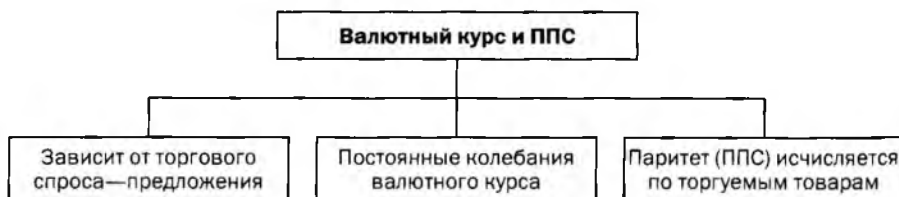


Рис. 5.10. От чего зависит валютный курс и как исчисляется ППС

Традиционно считалось, что в основу формирования валютного курса кладется товарный подход. То есть пропорции, в которых формируются валютные курсы, зависят от сальдо торгового баланса и соотношения цен на торгуемые товары.

Если растет российский экспорт, то вслед за этим повышается валютный курс рубля; если же растет импорт, торговое сальдо сокращается, а это ведет к сокращению спроса на рубли и снижению курса рубля.

Но подобный принцип сохранялся, пока не получило развитие свободное движение капиталов между странами. Теперь все более существенную роль стал играть баланс движения капитала. Объем валютных сделок по сравнению с объемом торговых операций резко возрос. Торговые операции составляют не более 5% объема валютных сделок.

Специфика формирования валютных курсов в России объясняется динамикой внешнего долга, различиями в структуре внутренних цен, противоречивым процессом их трансформации. Ва-

лютные курсы отражают не только состояние внутренних цен, но и в немалой степени влияют на внутренние цены.

В современных условиях валютный курс превратился в самостоятельный фактор, порой более значимый, чем снижение издержек производства. От валютного курса зависит уровень конкурентоспособности, направленность и структура импортно-экспортных связей между странами.



Рис. 5.11. Системы валютных курсов, используемые в различных странах

Мировая финансовая система имеет следующую структуру (рис. 5.12).

Финансовые рынки	Инфраструктурные элементы	Участники
Валютные рынки	Биржи	Государства и центральные банки
Рынки акций		Население и частные инвесторы
Рынки облигаций		Компании: национальные и ТНК
Рынки обязательств (долговые)	Электронные рынки	Банки: национальные и ТНБ
Рынки деривативов		Страховые компании
Кредитные рынки		Инвестиционные компании
Страховые рынки		Пенсионные компании

Рис. 5.12. Структура мировой финансовой системы

Справа на схеме представлены основные участники, в том числе международные финансовые органы — мировая банковская система и международные организации, осуществляющие регулирование. 500 крупнейших транснациональных банков контролируют 85% мировых банковских активов. Именно они играют ведущую роль и «управляют» банковскими и другими финансовыми операциями через посредство инфраструктурных элементов — биржи и электронные системы.

Чтобы представить, как работают дилеры и брокеры, приведем фрагмент из пояснений российского трейдера, торговавшего валютными облигациями. Торговля ведется по электронной сети Reuters.

Сделки заключает один человек, работая на Московской центральной бирже, затем они исполняются в течение нескольких дней подразделениями банков. Самым крупным является Внешторгбанк России (ВТБ), хотя по сравнению с западными банками он не входит в число «гигантов».

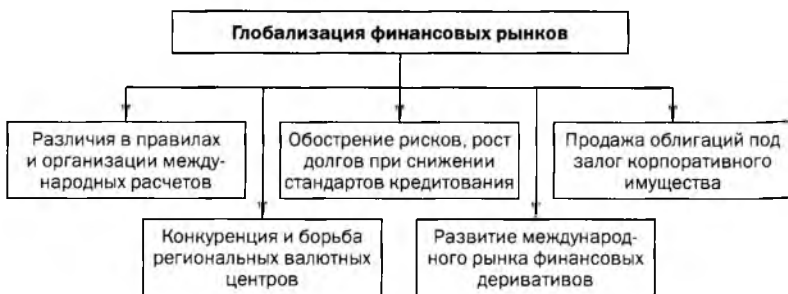


Рис. 5.13. Глобализация финансовых рынков: проблемы и противоречия

Финансовые рынки взаимосвязаны и как бы перетекают и перекрывают друг друга. Как протекает процесс глобализации финансовых рынков и какие негативные явления здесь возникают?

Интеграции мирового рынка банковских услуг способствуют компьютеризация, совершенствование техники международных операций и расчетов. А что тормозит и препятствует? Различия в деятельности банков отдельных стран. Они касаются организации расчетов, правил международной конкуренции, организации и объемов взаимного кредитования (немцы кредитуют американ-

ские фирмы, а американцы не отвечают тем же), различий в степени концентрации банков.

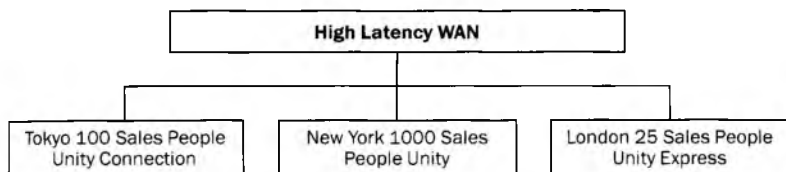


Рис. 5.14. Финансовые центры мира

Основные центры — Лондон, Нью-Йорк, Токио. Наличие нескольких валют усложняет расчеты и порождает валютные риски и расчетные риски. Проблема — создание многосторонней расчетной системы.

В последнее время идет процесс образования региональных валютных центров (объединений) и не только поиск компромиссов, заключение соглашений, но и неослабевающая острая борьба между ними.

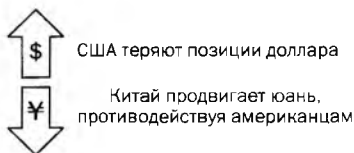


Рис. 5.15. Американский доллар испытывает натиск китайского юаня

США теряют позиции доллара на мировом рынке, но упорно противодействуют этому процессу.

США в общей сложности назанимали у всего мира на фантастическую сумму — более 14 трлн долл. Если разделить эту сумму на всех граждан страны, то каждый американец должен по 45 тыс. долл. И это без учета внутренних займов, ведь, как правило, непогашенные кредиты имеет практически каждая среднестатистическая американская семья.

Американские банки снизили до минимума процентные ставки и приблизили экономику США к сегодняшнему кризису. Внебиржевые рынки и сложные продукты менее ликвидны, более рискованны. На рынке облигаций гарантийный депозит составляет 10%, рынок CDS — всего 1%.

Китай использует современную ситуацию для продвижения юаня в качестве региональной торговой валюты. Развитие международной торговли в юанях отвечает интересам стран Юго-Восточной Азии (например, Бирмы). Китай снижает таможенные тарифы и расширяет инвестиции в экономики азиатских стран.

В настоящее время формирование валютных курсов не унифицировано. В международных финансах используются различные системы валютных курсов.

Тем не менее каждая страна берет на себя обязательства по соблюдению ряда принципов, установленных МВФ, для поддержания мировой валютной системы. Например, отказ от административного регулирования валютных курсов и проведения валютных интервенций для устранения краткосрочных колебаний курса.

5.4. Мировой валютный рынок

Валютный рынок — это межбанковский рынок. Он оказывает большое влияние на развитие мировых рынков капиталов. Участниками валютного рынка выступают банковские дилеры. В каждый момент времени и для каждой валюты они сообщают курс, по которому готовы продать или купить валюту.

Определение валютного курса основано на котировке валют. Косвенная котировка означает, что за единицу принимается национальная валюта, курс которой выражается в определенном количестве единиц иностранной валюты.

Различают курс продавца и курс покупателя. Банки продают валюту дороже — это курс продавца, или продажи, а покупают дешевле — это курс покупателя, или покупки. Разница между этими курсами, или маржа, покрывает расходы банка и частично валютные риски.

Купля и продажа иностранной валюты осуществляется на валютных рынках, представляющих собой официальные центры, где такие сделки совершаются по определенному курсу.

В более широком смысле под валютным рынком понимают сферу экономических отношений, возникающих при совершении операций по купле-продаже иностранной валюты. На валютных рынках также осуществляются операции, связанные с движением

5.4. Мировой валютный рынок

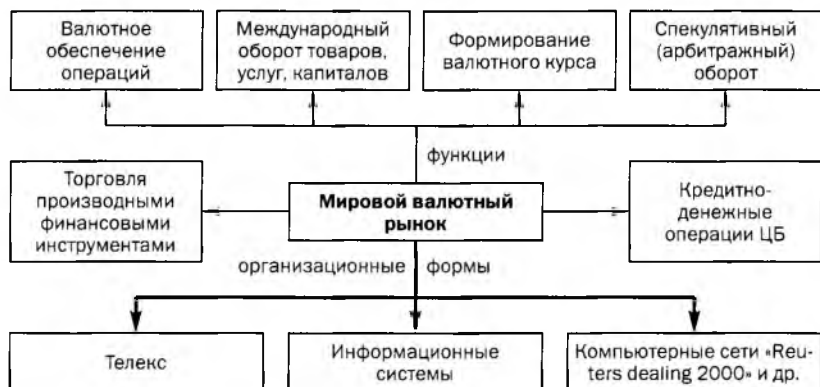


Рис. 5.16. Мировой валютный рынок: организационные формы

капитала (купля-продажа ценных бумаг в иностранной валюте, валютное инвестирование).

Валютные рынки сложились в XIX в. В зависимости от объема торговли валютой, числа торгуемых валют среди валютных рынков можно выделить национальные (локальные), региональные и мировые. Рост объемов операций на национальных рынках и углубление взаимных связей между ними по мере усиления тенденции к интернационализации хозяйственной жизни привели к образованию мирового валютного рынка.

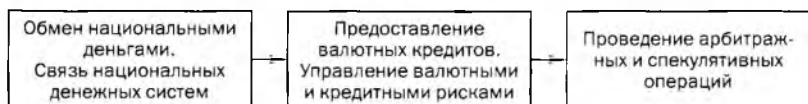


Рис. 5.17. Какие задачи выполняют валютные рынки?

Международный обмен товаров, услуг и капиталов вовлекает в свою орбиту валютный рынок. Импортёры обменивают национальную валюту на валюту той страны, где они покупают товары и услуги. Экспортёры, в свою очередь, получив экспортную выручку в иностранной валюте, продают ее в обмен на национальную валюту. Инвесторы, вкладывая капитал в экономику той или иной страны, испытывают потребность в ее валюте.

5. Трансформация валютной системы

С точки зрения объема, характера валютных операций, количества валют, участвующих в операциях, валютные рынки подразделяются на национальные, региональные и мировые. Национальные валютные рынки обслуживают движение денежных потоков внутри страны и связь с мировыми валютными центрами. Региональные валютные рынки возникают на волне интеграции (например, европейский валютный рынок).

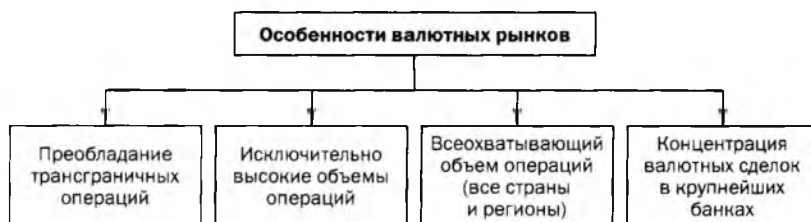


Рис. 5.18. Характерные особенности валютных рынков

В настоящее время складывается *глобальный валютный рынок*, который работает 24 часа в сутки попеременно во всех частях света. Он получил название «международная валютная биржа».



Рис. 5.19. Формирование валютных курсов

Формирование валютного курса (на валютном рынке) неразрывно связано с процессами, протекающими на денежном рынке. Подобная связь наиболее четко прослеживается в курсовой политике ЦБ РФ в 1999—2002 гг. Изменения курсовых соотношений «рубль — доллар» с 22,05 до 30,47 (1999—2001) не сдерживали рост денежной массы, между тем темп инфляции снижался. В целом кредитно-денежная и валютная политика способствовала росту

5.5. Трансформация валютной системы

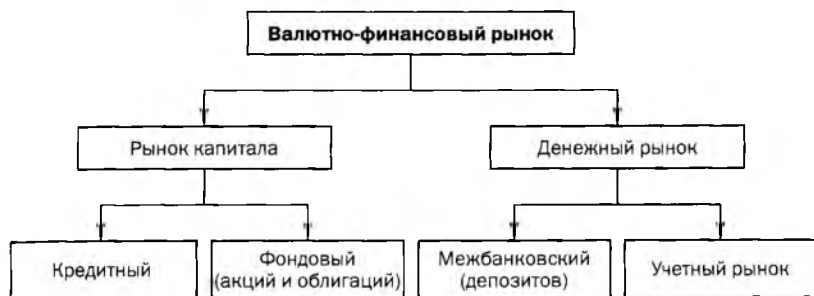


Рис. 5.20. Мировой валютно-финансовый рынок

ВВП и повышению реальных доходов, хотя практически не удалось притормозить их дифференциации.

Сама торговля валютой на валютном рынке не привязана к какой-либо одной географической точке, а также не имеет фиксированного времени открытия и закрытия.

Мировые финансовые операции стали динамичной силой, оказывающей существенное воздействие на финансовые системы отдельных стран, и во взаимодействии с мировой экономической средой — мощным инструментом интеграции экономических и финансовых рынков стран и регионов. Они также способствуют международному распространению кризисных явлений.

5.5. Трансформация валютной системы

Для современных валютных рынков свойственны следующие особенности:

- преобладание трансграничных операций в общей массе заключаемых сделок;
- высокая концентрация валютных сделок. Около $\frac{2}{3}$ сделок приходится на банки, 20% — на иные финансовые институты (компании — дилеры по ценным бумагам, инвестиционные, паевые фонды и др.) и 16% — на нефинансовые учреждения (включая отдельных крупных спекулянтов). При этом для банковского сектора характерен высокий уровень концентрации. Например, в Нью-Йорке через 20 банков проходило 70% оборота валютных сделок рынка, а в Лондоне — 68%.

На рис. 5.21 приведен пример возникновения банковского кредитного кризиса. Кризисные дисбалансы зависят от соотношения

5. Трансформация валютной системы

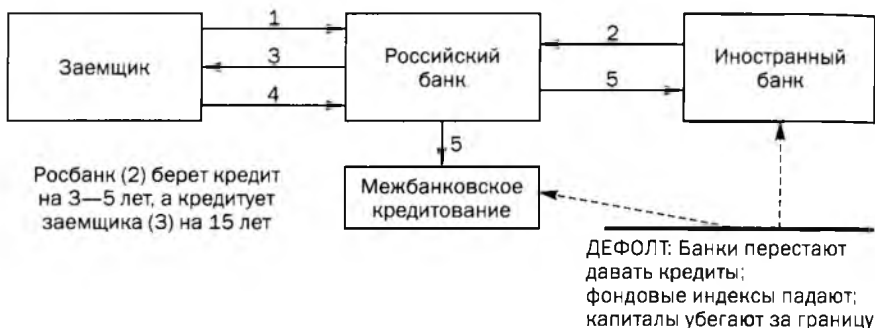


Рис. 5.21. Межбанковское кредитование и кризис

между активами и пассивами; точнее, от потоков денежных средств, капиталов. Активы — это кредиты, пассивы — депозиты. Если банки кредитуют на длительные сроки, а заимствуют на короткие, то с изменением процентной ставки падает чистый доход. Постепенно накапливается процентный дисбаланс.

При работе на валютном рынке торгуют безналичной валютой (форекс) и наличной валютой (банкнотами). Так, безналичные активы, которыми оперирует валютный отдел банка, есть не что иное, как остатки на счетах в иностранной валюте. Здесь необходимые платежи переводятся с одного счета на другой посредством бухгалтерской записи.

При торговле банкнотами валюта физически перемещается в пространстве. При этом повышаются расходы на транспортировку, охрану, страхование и хранение валюты, что увеличивает спрэд по котировкам иностранных банкнот. Наличная торговля валютой осуществляется в целях поставки в страну иностранной валюты для работы банков с физическими лицами.

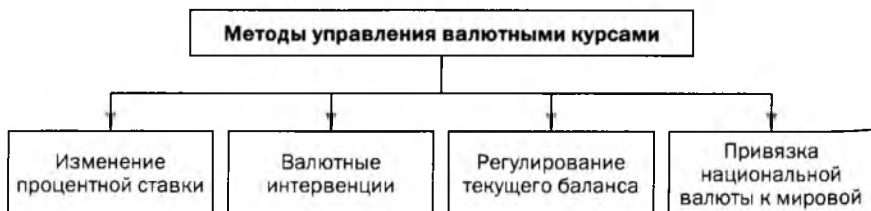


Рис. 5.22. Управление валютными курсами

5.6. От моновалютной к поливалютной системе

Проблема регулирования валютного курса рубля стала более сложной. Как отмечалось, обменные курсы перестали формироваться под влиянием процессов, протекающих преимущественно в сфере внешней торговли. Валютные курсы оторвались от тесной привязки к движению товарных потоков. Сошлемся еще раз на противоречивое воздействие на курсообразование различных факторов.

5.6. От моновалютной к поливалютной системе

Соединенные Штаты Америки обладали крупнейшими в мире запасами золота (20—25 млрд долл.), составлявшими $\frac{3}{4}$ всех официальных резервов. Но имея отрицательный платежный баланс, США всячески препятствовали «утечке» золота из подвалов Казначейства. Между тем гонка за долларами постепенно сменяется стремлением освободиться от американской валюты, ибо доверие к ней падало.

Теперь доллары не обеспечиваются золотом. Нынешняя мировая финансовая система переживает трансформацию. От моновалютной идет движение к поливалютной системе. Постепенно банки, экспортеры, государства переходят на расчеты в евро, юанях, рублях. Но сразу (единовременно) отказаться от доллара нельзя: вся мировая система развалится и последствия никто не берется предсказать.

Какие изменения наблюдаются в последние 10—15 лет? Можно выделить следующие моменты (рис. 5.23).



Рис. 5.23. Современная валютная система

Обменный курс перестал формироваться непосредственно во внешней торговле. Это объясняется многократным увеличением объемов международного перемещения капиталов. Вплоть до на-

5. Трансформация валютной системы

чала 70-х гг. западные страны, как правило, не разрешали свободное перемещение капиталов.

В 80—90-е гг. началась ускоренная либерализация рынка капиталов. Чтобы получить доступ на международные рынки капиталов, нужно было следовать предписаниям МВФ и Всемирного банка. В соответствии с рекомендациями Международного валютного фонда был осуществлен отказ от применения множественности валютных курсов, снимались ограничения в движении капиталов по текущим операциям.

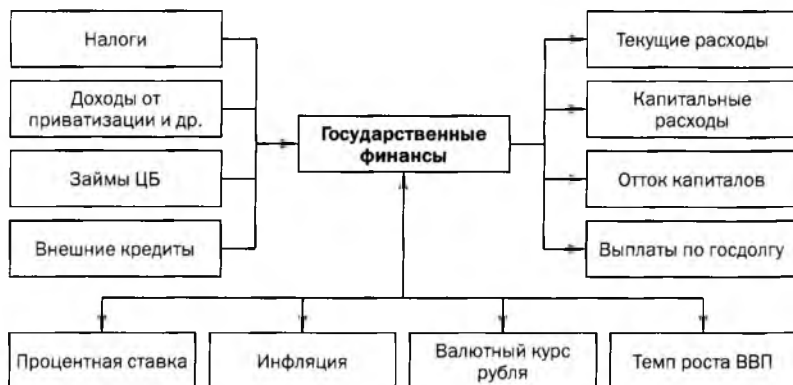


Рис. 5.24. Примерная схема формирования доходов и расходов в нестационарной экономике

В международных расчетах все более широко стали использоваться новые технологии. Переход на новые технологии позволил перевести расчеты по обмену валют в режим реального времени. Расчеты и операции проходят теперь в большинстве случаев в течение одного дня.

5.7. Финансовый кризис: катализаторы и дисбалансы

Финансовый кризис в США порожден рискованной политикой американских банков. Чтобы втянуть больше людей в кредитную гонку, банки понижали стандарты выдачи кредитов, что вызвало рост ипотечных кредитов категории *subprime* (высокорисковый кредит для заемщиков с низким уровнем кредитоспособности). Были разработаны новые финансовые продукты, позволившие снизить

первоначальный взнос, что позволило людям брать более крупные займы.

Американские финансы оторвались от реальных условий и возможностей. Занимая деньги под низкие проценты, американцы покупали и строили квартиры. Но за долги надо расплачиваться. А денег для своевременного погашения кредитов не хватало.

Почему при дефиците бюджета и минусовом платежном балансе доллары США продолжают выполнять роль мировой валюты? Это очень выгодно американцам. 60% мировых расчетов осуществляется в долларах. США выпускают в обращение бумажные доллары, а взамен от других стран поступают реальные (а не бумажные) товары и услуги.

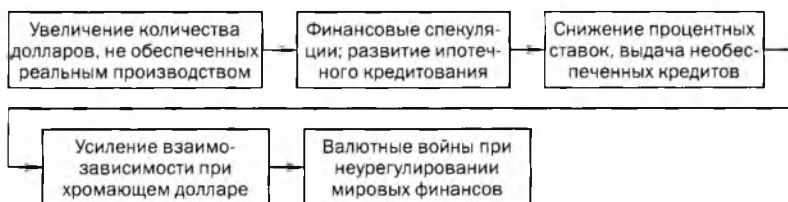


Рис. 5.25. Причины финансового кризиса

Нынешний финансовый кризис отличается как глубиной, так и размахом. После Великой депрессии 30-х гг. кризис впервые охватил практически весь мир. «Спусковым крючком», приведшим в действие кризисный механизм, послужили неоправданные катаклизмы на рынке ипотечного кредитования в США.

Конечно, в основе кризисных процессов лежат более фундаментальные причины. Ведущей макроэкономической причиной оказался избыток ликвидности в американской экономике. А это, в свою очередь, обусловлено многими факторами. Золотовалютный стандарт и расчеты по американским кредитам существенно обогатили США. Но партнеры проигрывали. Америка выпускала бумажные доллары, а все остальные приобретали бумажную валюту за поставку реальных ценностей.

Пока сохраняется единая валютная основа в виде доллара. Как считают специалисты, в перспективе будет происходить постепенный переход к поливалютной системе. Между тем международная

5. Трансформация валютной системы

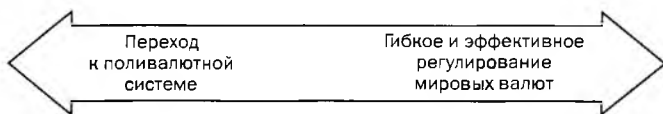


Рис. 5.26. Трансформация мировой валютной системы

валютная система стала весьма неустойчивой, усилилась ее нестабильность.

Мировую валютную систему периодически сотрясают и расшатывают валютные кризисы. Отсюда вытекает необходимость координировать международную финансовую и экономическую политику, обеспечивая гибкость и эффективное регулирование мировых валют.

Международное движение технологий, капиталов, населения

6.1. Международный обмен технологиями / 6.2. Международное движение капиталов / 6.3. Формирование международного рынка рабочей силы

6.1. Международный обмен технологиями

В конце прошлого — начале нынешнего века международный обмен технологиями становится ведущей основой международной торговли. Это обусловлено научно-техническим прогрессом, существенными сдвигами в промышленном производстве, сфере услуг. Увеличивается доля наиболее сложных и наукоемких изделий, усложняется их обустройство и комплектация. Каждые семь — 10 лет удваиваются расходы на научные и технические разработки. В чем причина?

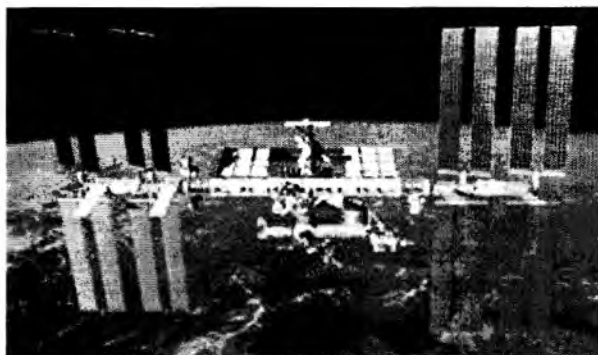


Рис. 6.1. Космос и суперкомпьютеры — барометры высокотехнологичной динамики

Высокие темпы научно-технического прогресса привели к тому, что более или менее сложные изделия создаются на основе широкого технологического обмена. Так производятся, например,

швейные машины, кондиционеры, водонагреватели, холодильники, стиральные машины. На мировом рынке технологий функционируют наукоемкие отрасли — приборостроение, электронная, фармацевтическая промышленность, автомобилестроение.

Решающую роль в развитии мирового рынка технологий играют США, Япония, ведущие страны Западной Европы. В целом на долю развитых стран приходится 90% мирового рынка технологий.

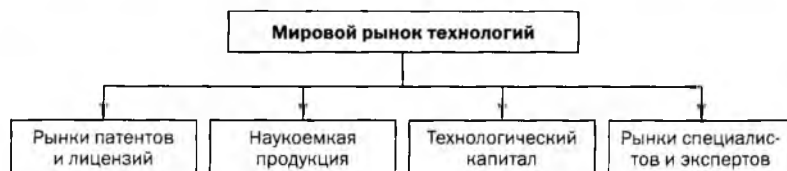


Рис. 6.2. Мировой рынок технологий — его основные сегменты

Суммарная стоимость создаваемых в различных странах технологий составляет свыше 60% общемирового валового продукта. Производство многосложных наукоемких изделий превалирует. Соответственно растут объемы реализации и продаж. На первый план выступает проблема качества продукции, ее соответствия мировым стандартам.

Обмен технологиями не следует трактовать в качестве одного из продуктов обычной международной торговли. Тем более что используются многообразные и специфические способы передачи технологий, скажем, международное техническое содействие. Обмен технологиями — не просто передвижение ресурса с тем, чтобы приобрести в процессе обмена другой товар или ресурс. Технологии сплошь и рядом не существуют в готовом виде. Их нельзя просто «упаковать и продать». И неизвестно, какова степень новизны и эффективности приобретаемой технологии. Какова ее действительная стоимость.

Мировой рынок технологий имеет свои нормативы и правила передачи и приобретения промышленных образцов, новинок, изобретений, товарных знаков, торговли лицензиями. При этом участники технологического обмена призваны соблюдать предписания и требования международных организаций (Комитет по передаче технологий ЮНКТАД, КОКОМ и др.).

На рис. 6.3 изображены различные виды или каналы приобретения технологий. Они отнюдь не являются исчерпывающими. Тем более что пока не разработана общезначимая классификация передачи и обмена технологиями, хотя сам процесс приобретает в известной степени «привычные» нормы. За последнее время доминирующей формой организации технологического обмена становится межфирменное сотрудничество. Таковы, к примеру, международные стратегические альянсы в автомобильной промышленности.

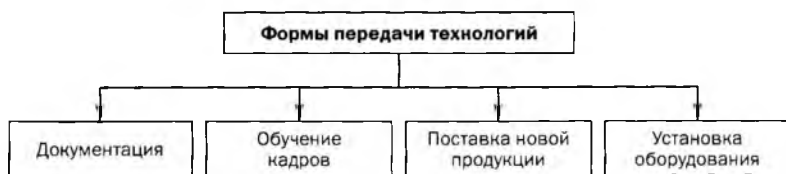


Рис. 6.3. Формы передачи международных технологий

Все более значимую роль в международной трансформации технологий играют ТНК. Практически они выработали организационные формы обмена технологиями между основными и дочерними компаниями. Так, на рынке бытовых приборов одним из лидеров является британская *Vaumatic*. Чтобы сохранять и наращивать позиции, компания наряду с выставочным центром в Британии имеет торговые представительства в 65 странах. Покупателей привлекает отличный дизайн, инновационные технологии, специальные студии, рекламирующие современную продукцию.

Выделенные на рис. 6.4 особенности международного взаимодействия технологий носят в известной мере формальный характер. Они не исчерпывают чрезвычайно многосложный механизм и специфику мирового рынка технологий. Конечно, сказанное опирается на рассмотренные в предшествующих главах перемены в технологическом укладе. Но тогда не были убедительно и рельефно обрисованы качественно новые моменты развития международных технологий. Между тем технологический разрыв между развитыми и менее развитыми странами и регионами — не просто особенность мирового рынка, а один из определяющих моментов.

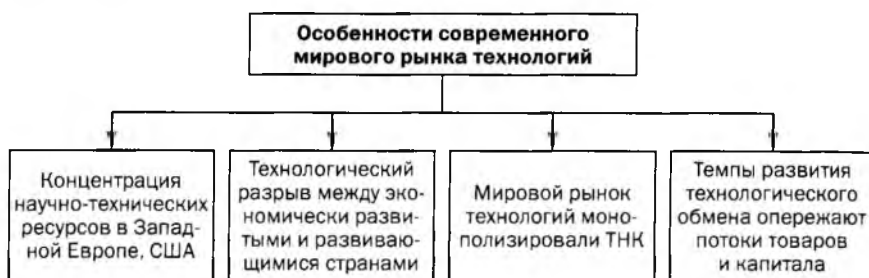


Рис. 6.4. Особенности мирового рынка технологий

Из транснациональных мировые рынки становятся глобальными. ТНК корректируют политику. Вначале продажа значимых товаров. Затем технологический обмен посредством зарубежных инвестиций. В последующем — торговля лицензиями. От внутрифирменного обмена происходит движение к созданию межфирменной кооперации; формируются международные альянсы. В договоренностях и соглашениях участвуют и мировые компании, и правительственные организации. Формируется более сложная научно-организационная инфраструктура.

Развивающиеся страны «приобщаются» к более совершенной технологии, но (за некоторым исключением) не поспевают за лидерами, которые стремятся притормозить догоняющих. Подавляющая часть научно-технической продукции в развитые страны вывозится из развитых стран.

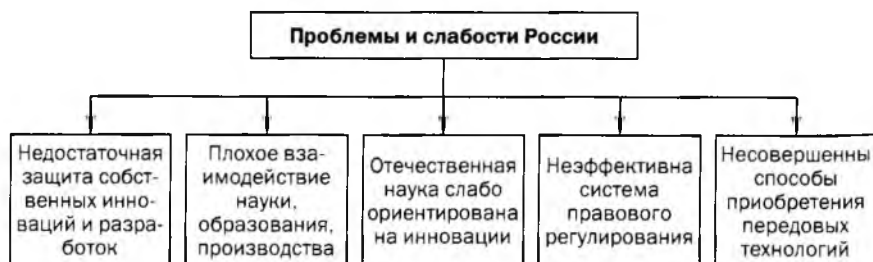


Рис. 6.5. Проблемы и слабости России в международном технологическом обмене

Необходимы самые привлекательные условия для широкого привлечения иностранных капиталов в Россию, другие страны. Считается, что современные западные капиталы не находят хороших мест приложения. Но не только это. Западный рынок, лиди-

рующий в выпуске научно-технической продукции, занимает не просто осторожную, но нередко враждебную позицию.

В общем плане позиция Запада заключается в следующем: либо готовиться к череде новых конфликтов за ресурсы, либо формировать новую рыночную среду, которая поможет растущим странам создавать современные производительные силы там и тогда, где и когда возникает социальный заказ.

Рис. 6.6 демонстрирует многообразие форм и методов обмена и передачи качественной технически значимой продукции, передовых знаний и услуг. Увеличивается продажа лицензий на отдельные операции, изобретения, технологию производства при сохранении права на создание готового изделия. Формируется особый рынок международной торговли лицензиями, патентами и нелцензионных ноу-хау.



Рис. 6.6. Формы международного технологического обмена

Рис. 6.7 конкретизирует формы передачи международных технологий. Эти формы, виды, подходы развиваются; изменяются механизмы и значимость рассматриваемых процессов. Доля про-

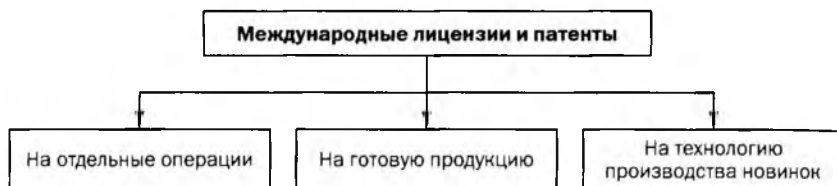


Рис. 6.7. Рынок международной торговли лицензиями и патентами

мышленных и аграрных ресурсов в параметрах экономики снижается. Кризисы развиваются как неотъемлемое звено развития технологий, в конечном счете — смены технологических укладов.

Не экономика определяется финансовой системой, а финансовая система формируется под запросы экономики, интересы политики. Это не отвергает того, что на коротких промежутках времени в оперативном плане экономическая ситуация зависит от того, как регулируется и работает финансовая система.

Технологический обмен и лицензирование способствуют развитию международного кредитования, капитального строительства, миграции работников, интенсификации внешней торговли.

6.2. Международное движение капиталов

Мировые потоки капитала находятся в тесной зависимости от сферы производства и международной торговли. В последние десятилетия усиливается зависимость мировой торговли от международного движения капиталов.

Рост мировых потоков капитала стал опережать товарные потоки. Увеличение международных потоков капитала нашло свое проявление на рынке евровалюты и рынке международных облигаций. Размеры этих рынков заметно возросли; наибольшая активность наблюдалась на втором рынке, который, по сути, является долговым.

Потребность нашей страны в иностранных инвестициях составляет 150—200 млрд долл. в ближайшие 5—10 лет. По сравнению с другими странами Россия привлекает сравнительно немного; ее доля в ввозе иностранного капитала примерно 0,5% от общемирового уровня. Вывозит около 1% к мировому показателю.

Прямое инвестирование — не простое перемещение капитала. Крупные компании создают (открывают) филиалы в других странах. Они заинтересованы в нормальном функционировании «до-

6.2. Международное движение капиталов



Рис. 6.8. Международный кредит и его параметры

чек». Ведут с ними торгово-денежные расчеты, предоставляют льготные кредиты. Особенно важно, что «дочки» часто получают доступ к управленческим навыкам, торговым секретам, технологии, право использовать торговую марку родительской компании и рекомендации, какую производственную и торговую политику надлежит вести.



Рис. 6.9 Активы и обязательства международного кредита

Почему образуется нехватка «длинных денег», тормозится приток иностранных вложений? Кратко говоря, потому, что они не находят выгодного и не рискованного вложения в России. Иностранные инвесторы вкладывают ПИИ (прямые инвестиции) главным образом в топливно-сырьевые отрасли (33%), в недвижимость (23%). Мы слабо регулируем этот процесс, и иностранцы сами определяют, куда выгоднее вложить средства.

Финансовую поддержку получают крупные банки и крупные компании (Газпром, ЛУКОЙЛ). А это не машиностроительный, а сырьевой сектор.

На практике перемещение капиталов проходит посредством регулирования валютных курсов и изменения процентных ставок.

6. Международное движение технологий, капиталов, населения



Рис. 6.10. Факторы, от которых зависит «здоровье» российской валюты

Контроль над движением капитала по своему экономическому содержанию соответствует валютному контролю, который регламентирует операции с валютой.

Цели контроля — увеличение государственных доходов для финансирования военных расходов; корректировка дефицита или избытка платежного баланса.

Контроль над международными потоками капитала

Административный			Косвенный — рыночный			
Ограничения операций	Платежи, трансферты	Количественные лимиты	Множественность валютных курсов	Налоги и сборы (явные и скрытые)	Резервные обязательства или депозитные требования	Ценовой контроль: страхование, рейтинги

Рис. 6.11. Контроль над международными потоками капитала

Движение капитала играет ключевую роль в кризисе платежного баланса. На практике порой выдвигаются три (несовместимые) цели: стабильность валютного курса; мобильность капитала; денежно-кредитная независимость. Но достичь одновременно трех целей обычно не удается.

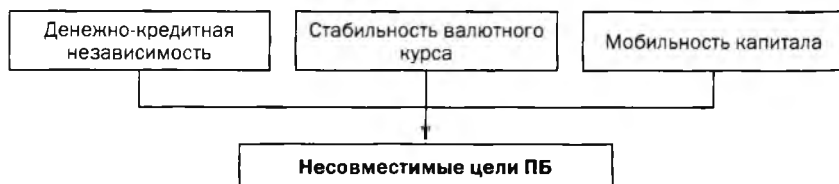


Рис. 6.12. Противоречивые цели — причина кризиса платежного баланса

6.3. Формирование международного рынка рабочей силы

Вмешательство государства может быть полезным. Введение контроля позволяет сохранить сбережения для инвестирования в национальную экономику. Внутренних сбережений мало, надо использовать и внешние. «Свободного рынка кредитов» как такового не существует. Долги ведут к падению международной эффективности.

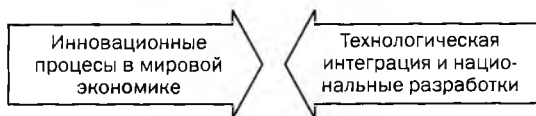


Рис. 6.13. Глобализация исследований и технологические новации

Процесс глобализации интенсивно развивается в результате активного внедрения в мировую экономику транснациональных компаний. В 1968 г. их насчитывалось свыше 7 тыс. с 27 тыс. филиалов. В 2006 г. в мире функционировало в 10 раз больше ТНК, располагавших 780 тыс. филиалов.

Транснациональные компании контролировали 50% мировой торговли. На их предприятиях было занято свыше 25% мировой рабочей силы. Они осуществляли свыше $\frac{4}{5}$ мировых инвестиций; на их долю приходилось 95% патентов и лицензий. Именно им принадлежат господствующие позиции во всех сферах мировой экономики. Свыше 40% мировых товарных потоков приходилось на поставки, проводимые в рамках транснациональных компаний.

6.3. Формирование международного рынка рабочей силы

Основы формирования хозяйственной и социальной структуры современной России закладывались веками и тысячелетиями. С ростом и миграцией населения складывался этнический и профессиональный состав рабочей силы.

Процессы мировой интеграции идут не только в сфере экономики, но все теснее охватывают сферу демографии, трудовых и социальных отношений. Перемещение людей и рабочей силы выходит за рамки отдельных стран. Это неразрывно связано с развитием и активной деятельностью межнациональных предприятий, составные элементы которых разбросаны по всему миру. В струк-

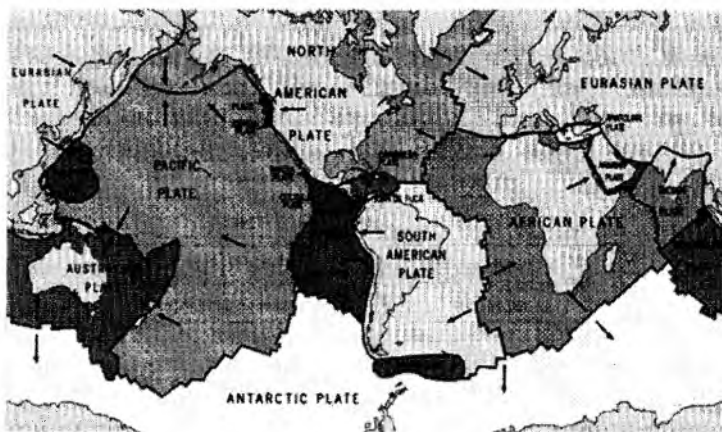


Рис. 6.14. Переселения народов (IV—VII вв.) и миграции славян (VIII—IX вв.)

туре ТНК постоянно перемещаются капиталы и занятые на основной фирме и в филиалах.

Международный рынок рабочей силы — не совокупность национальных рынков, а практически новая система международных связей и перемещений, качественно иной механизм интернационализации производства и социальных отношений.

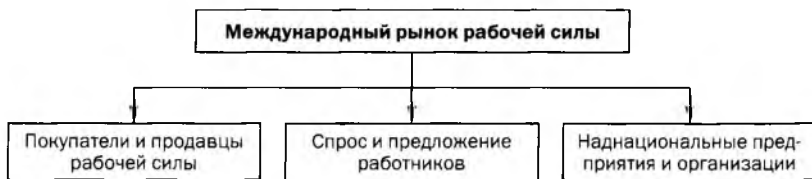


Рис. 6.15. Международный рынок рабочей силы

Практически немалое число стран сочетают иммиграционные и экспортные потоки людей, а заодно служат устойчивыми каналами транзита. Такого или подобного рода статус отличает Грецию, Италию, Португалию и немалое число стран Азии (Малайзия, Тайвань, Южная Корея, Таиланд). Непростые сдвиги демографического плана затронули и страны Африки, Среднего Востока, Восточной Европы. Неоднозначные процессы разворачиваются в последние десятилетия на территории России.

Процессы демографического развития и интернационализации международной миграции имеют давнюю историю. Изменение темпов и характера демографических процессов началось в XIX в., когда страны Западной Европы стали переходить на путь промышленного развития.

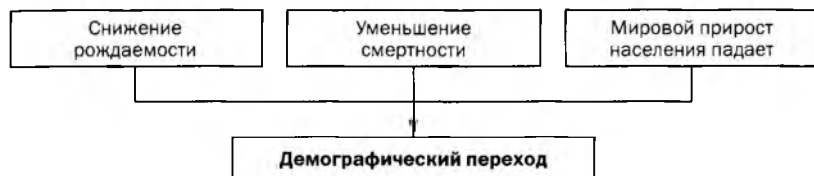


Рис. 6.16. Что такое демографический переход?

В последующем аналогичные процессы развернулись в других странах. По существу, обозначилась смена типа воспроизводства населения, получившая название демографического перехода. Вслед за уменьшением смертности стало происходить снижение рождаемости. Показатели смертности и рождаемости сближались и прирост населения заметно снижался.

Демографические переходы происходили и в других экономически развитых странах (табл. 6.1).

Таблица 6.1. Параметры демографического перехода в основных странах

Страна	Год начала	Год конца	Длительность
Франция	1785	1970	185
Германия	1876	1965	89
СССР	1895	1965	70
Индия	1920	2010	90
Китай	1930	2000	70
Египет	1946	2010	64
Расчет для мира в целом	1960	2050	90

Источник: Капица С. П. Общая теория роста человечества. М., 1999. С. 99.

В России особенно значимы последствия войны и соответственно половозрастной состав населения (численность разных поколений). По сравнению с 2002 г. население сократилось на

2,2 млн человек. Незначительный рост рождаемости связан с вступлением в соответствующий возраст «большого» поколения 1980-х гг. Реальную картину пояснит публикация итогов переписи.

На рубеже христианской эры, примерно две тысячи лет назад, на Земле проживало 250 млн — менее нынешней численности США. К началу промышленного переворота, в 1750 г., численность населения земного шара возросла почти втрое (730 млн). В последующие 100 лет оно увеличилось в 1,6 раза, составив 1 млрд 170 млн человек (1850 г.).

В ноябре 2011 г. общая численность населения земли достигла 7 млрд человек.



Рис. 6.17. Динамика роста численности населения в мире

В США в течение XIX в. население выросло с 5,3 млн до 76 млн человек. Страна в последней трети этого столетия выдвинулась в число лидеров среди промышленных стран мира. Существенную роль в увеличении населения и количества занятых в США и многих других странах играла миграция — приток в страну преимущественно молодого и экономически активного населения.

Основные регионы (центры), в которые шли миграционные потоки населения и рабочей силы, следующие:

США;

Австралия;

Ближний Восток;

Западная Европа.

6.3. Формирование международного рынка рабочей силы

Таблица 6.2. **ТОП-10 стран по количеству эмигрантов, 2007—2008 г.**

№ п/п	Страна	Количество эмигрантов, млн чел.
1	Россия	12,1
2	Мексика	10,1
3	Индия	9,1
4	Бангладеш	6,8
5	Украина	5,9
6	КНР	5,8
7	Великобритания	4,2
8	Казахстан	3,6
9	Пакистан	3,4
10	Филиппины	3,4

Основная причина миграции — различия в уровнях доходов. Наиболее существенна миграция рабочей силы. Это обмен не товарами и услугами, а теми, кто их производит.

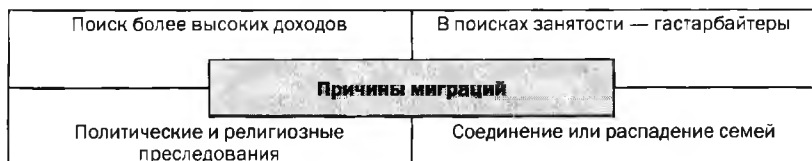


Рис. 6.18. Побудительные причины мировой миграции

Врачи, инженеры из Индии или Бангладеш смогут многократно поднять свои доходы, эмигрировав в США, Австралию или Саудовскую Аравию. Мексиканские рабочие устраиваются на работу в Калифорнии, Техасе и, выйдя на пенсию, покупают дом или квартиру в Мексике и щедро помогают своим детям и родственникам. Турецкие гастарбайтеры, отправившись в Германию, довольно быстро превращаются в достаточно состоятельных людей.

Миграция обеспечивает соединение территориально распределенных (по континентам, странам, регионам внутри стран) природных ресурсов и средств производства с рабочей силой, способствует удовлетворению потребностей населения в получении

работы, жилья, средств к существованию, социально-профессиональной мобильности, изменении социального статуса, других характеристик жизненного положения населения и т.д.

В чем преимущества миграции? Приток квалифицированных работников, экономическая заинтересованность, поступление доходов от мигрирующих работников, повышение квалификации. От эмиграции заметно выигрывают США, получая сравнительно дешевых, но нередко высококвалифицированных работников.

Международные перемещения рабочей силы регулируются в рамках национальных хозяйств. И в большинстве случаев это весьма строгое регулирование. Страны используют многочисленные «заборы» и «заборчики», чтобы ограничить иммиграционные потоки.

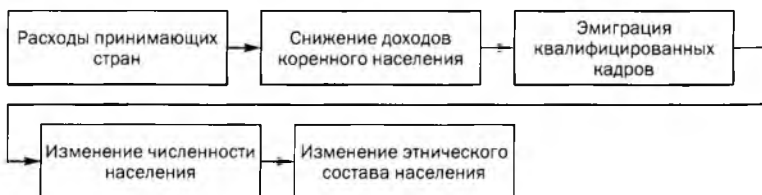


Рис. 6.19. Неоднозначные последствия движения миграционных потоков

В результате международного перемещения рабочей силы одни страны и группы населения выигрывают, другие проигрывают. Западная Германия получила хороший допинг в виде притока квалифицированной рабочей силы из Восточной Германии, а также из Польши и Чехословакии.

В ФРГ переселились 3,5 млн беженцев из ГДР и почти 10 млн из стран Восточной Европы (Эксперт. 2010. № . С. 71). Только на притоке специалистов из других стран Германия сэкономила не менее 30 млрд марок.

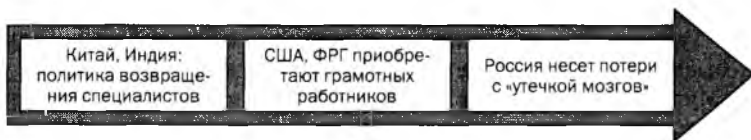


Рис. 6.20. Последствия миграции для Китая, Индии, США, России

Продуманную демографическую политику проводил Китай. Индия стала признанным центром по разработке новых компьютерных программ благодаря вернувшимся на родину специалистам, приобретшим необходимый опыт в Силиконовой долине США.

Миграция несет с собой не только выгоды, но и неприятности для принимающей страны. Она ведет к выравниванию уровня доходов (заработной платы), которые растут в стране, экспортирующей труд, и падает в стране, принимающей трудовых мигрантов.

Если в результате эмиграции квалифицированных российских рабочих выпуск увеличивается в Германии, то в этом отнюдь не заинтересована Россия. Зачем ослаблять свой демографический и производственный потенциал и усиливать соответствующий потенциал другой страны, тем более конкурента.

В небольших по размеру странах, но лидирующих по масштабам миграции переводы эмигрантов составляют подавляющую часть экспорта — 25—50% (Египет, Греция, Ямайка, Турция, Иордания). Кроме того, принимающие страны несут и другие, преимущественно социальные расходы — по обучению, медицинскому обслуживанию. Получение престижной квалификации у самих эмигрантов может стоять на одном из первых мест.

По размерам миграция составляет сравнительно небольшой процент к общей численности населения мира (и отдельных стран), но ее влияние на экономическое развитие весьма значительно. И продолжает возрастать. Процессы, ранее протекавшие сравнительно плавно, становятся все более сложными и трудно управляемыми.

Миграционные потоки в нашу страну носят стихийный характер; плохо поддаются учету. В 1990-е гг. основные потоки шли из Украины; в настоящее время все активнее идет приток бизнес-тор-

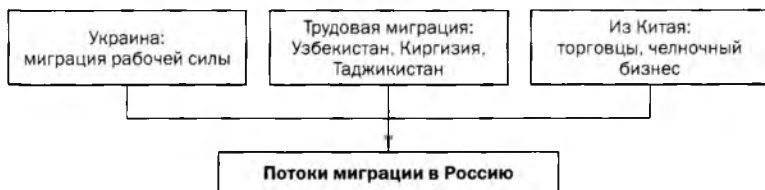


Рис. 6.21. Миграция рабочей силы в России

6. Международное движение технологий, капиталов, населения

говцев и строителей из Китая. Не ослабевает движение дешевой, как правило, малоквалифицированной рабочей силы из стран Средней Азии.

По различным подсчетам, общее число мигрантов в нашей стране составляет от 5 до 10 млн человек.

Таким образом, последствия перемещения рабочей силы — весьма непростой и противоречивый процесс. Этот феномен проявляется и в условиях благоприятной экономической погоды. Тем более в период депрессии приток рабочей силы вызывает негативные последствия и в стране принимающей.

Глобальные проблемы в мировом хозяйстве

7.1. Пределы и противоречия глобализации / 7.2. Проблемы международной интеграции / 7.3. Энергетическая проблема / 7.4. Продовольственная проблема / 7.5. Экологическая проблема

7.1. Пределы и противоречия глобализации

Глобализация охватывает все области жизни, не только экономику, торговлю. И несет с собой как позитивные, так и негативные последствия.



Рис. 7.1. Проблемы глобализации

Ежедневные финансовые сделки на валютных рынках Нью-Йорка или Лондона составляют триллионы долларов. Крупнейшие валютные рынки работают круглосуточно с понедельника до пятницы.

Торговцы валютой (дилеры), заключая телефонные сделки, экономят каждую минуту. Применяя профессиональную терминологию, они каждый миллион долларов называют «долларом»: счет идет на тысячи и миллионы.

7. Глобальные проблемы в мировом хозяйстве

Экономические сбои и финансовые кризисы распространяются из одних регионов мира в другие, а при определенном сочетании негативных факторов — приобретают глобальный характер. Миграция краткосрочных спекулятивных капиталов приводит к отрыву динамики стоимости фиктивного капитала от динамики производства мирового валового продукта.

К концу 2008 г. стоимость обращающихся на мировых финансовых рынках деривативов (516 трлн долл.) примерно в 10 раз превысила величину мирового ВВП, что стало одним из ключевых факторов, обусловивших рецессию 2008—2009 гг. (рис. 7.2).



Рис. 7.2. Мировые финансы многократно превосходят мировой ВВП

Усиливается дифференциация мира на страны, выигравшие от глобализации и проигравшие от нее. В выигрыше до сих пор находились США и другие развитые страны. Обостряется глобальная проблема бедности и отсталости, которая наряду с традиционными принимает новые формы проявления.

О ее глубине наглядно свидетельствует, например, тот факт, что 2,6 млрд человек из более чем 7 млрд населения Земли сегодня, по данным Всемирного банка, живут менее чем на 2 долл. в день, т.е. за порогом бедности (рис. 7.3).

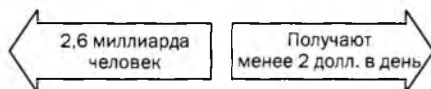


Рис. 7.3. Контрасты в уровнях жизни: 2 доллара в день — черта бедности

Лидерство в области финансовых операций имеет исключительно важное значение для развития других сфер бизнеса. Глав-

7.2. Проблемы международной интеграции

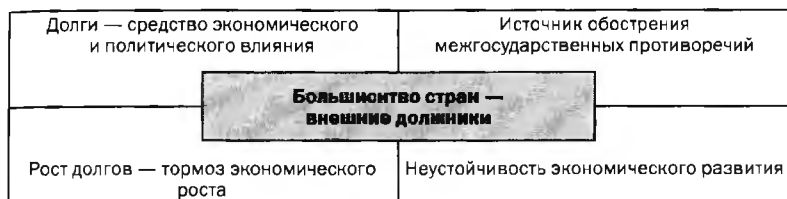


Рис. 7.4. США и другие западные лидеры доминируют, а мировые долги растут

ная карта лондонского Сити (второго центра в мире после Уолл-стрит) — успешный бизнес. Британской культуре предпринимательства, во многом построенной на примере американской организации управления и производства, завидуют европейские соседи. Она «не дает спокойно спать» континентальным центрам в Брюсселе, Париже, Франкфурте. Иностранные компании по-прежнему инвестируют и существенно расширяют свою деятельность именно на Британских островах.

7.2. Проблемы международной интеграции

На развитии национальных экономик и мировой системы хозяйства все ощутимее сказывается противоречивость глобальных процессов. Финансовые потрясения перебрасываются и охватывают одну за другой страны, казалось бы, занимающие прочные позиции в экономике.

Позиции доллара как мировой валюты в перспективе будут ослабевать. Доллар не вечен. Состояние национальных экономик зависит от международных сделок с валютой, облигациями, акциями. Но в этих межстрановых операциях значительны риски.

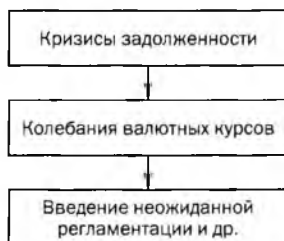


Рис. 7.5. Факторы, порождающие глобальные риски

7. Глобальные проблемы в мировом хозяйстве

Остановимся на проблемах международных организаций. Они взаимосвязанны, но далеко не однозначны.

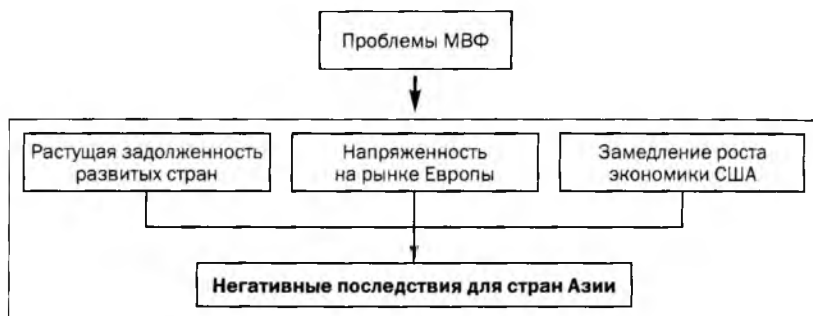


Рис. 7.6. Проблемы МВФ: негативные последствия для стран Азии

Интеграционные процессы, глобализация внешних связей усиливают неустойчивость, и пока еще не выработано взаимоприемлемых и достаточно эффективных средств глобального регулирования.

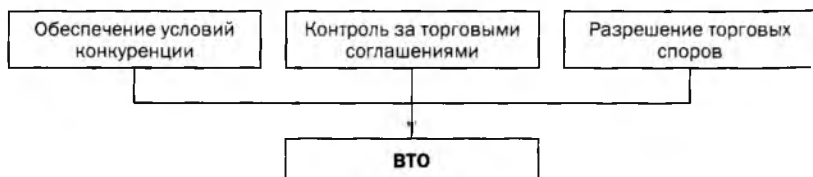


Рис. 7.7. Узловые проблемы ВТО

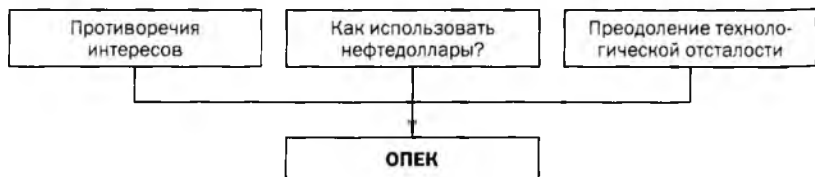


Рис. 7.8. Проблемы ОПЕК

7.3. Энергетическая проблема

Энергетический фактор приобрел глобальные масштабы. Мировое производство первичных энергоносителей (нефти, газа, угля) составляет около 10 млрд т условного топлива в год. При этом 7,5 млрд т потребляют индустриально развитые страны (США, Западная Европа, Япония и др.), где проживает $\frac{1}{6}$ населения. Между тем потребление топлива и энергии растет и в других странах (с преобладающей численностью населения).

Причины (факторы) роста			Среднегодовые темпы роста потребления составят 1,8%		
Ухудшение условий добычи при недостаточном финансировании мирового топливно-энергетического комплекса	Существенный рост потребления всех видов топливно-энергетических ресурсов	Отставание научно-технического прогресса: нет альтернативы горючему для дизельных двигателей	Потребление энергии к 2030 г. возрастет на 50%, при этом импортная зависимость только по нефти к 2030 г. составит		
			США — 75%	Китай — 80%	Японии — 100%

Рис. 7.9. Мировой спрос на энергетические ресурсы

Сейчас в мире добывается около 3500 млн т нефти, в среднем на одного жителя приходится 0,6 т; потребление нефти и нефтепродуктов в США — на порядок выше. Попробуем представить, что произойдет, если другие страны будут активно наращивать потребление топлива, других энергоносителей, приближаясь по уровню потребления к среднему показателю США или Западной Европы. Можно без преувеличения сказать, что запасов не хватит, а экология не выдержит катастрофической нагрузки.

Спрос на энергию продолжает расти. По имеющимся оценкам, спрос на нефть в мире будет увеличиваться ежегодно на 2%. Новые энергетические мощности, вступающие в строй, усугубляют проблемы экологической безопасности. В ближайшие 10—15 лет Китай, Бразилия выйдут на первое место в мире по масштабам и темпам развития энергетики. Общий баланс остается прежним, запасы сокращаются, а потребности растут.

Крупнейшими запасами энергетического сырья располагает Россия (в прогнозных запасах на ее долю приходится 13% мировых запасов нефти и 42% — газа).

Россия — мировой экспортер энергетических ресурсов. Россия удовлетворяет потребности ЕС: по нефти — на 35%; по газу — на 50%; по углю — на 20%; по обогащенному урану — на 20%.

Россия является единственным крупным государством, целиком обеспечивающим свои потребности в энергии; она — крупнейший экспортер топлива. Но хозяевами на мировом рынке остаются страны Запада. Именно «Большая семерка» решает, сколько производить, какой уровень цен следует поддерживать; через посредство гигантских корпораций осуществляет контроль над производством и торговлей нефтью.

России, располагающей крупнейшими запасами топлива на прибрежном шельфе Севера, потребуются крупные затраты для освоения новых технологий, для более глубокой переработки жидкого топлива. Необходимо поднять выход конечных нефтепродуктов до 85—90%.

При всей противоречивости оценок, нефть и другие источники энергии — наиболее острая и важная сфера противоборства. Главное даже не столько строгая оценка запасов, сколько технология. Шельфовые и труднодоступные месторождения требуют современных технологий и мирового опыта.

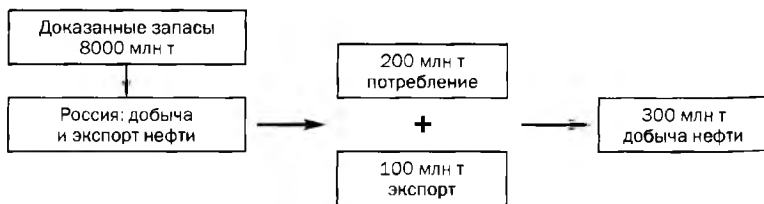


Рис. 7.10. Российское потребление и экспорт нефти

Для нас — несмотря на снижение мировых цен на нефть — ТЭК служит основным (45—50%) источником валюты. Доказанные запасы — 8000 млн т. Добыча в нашей стране — около 300 млн т: 100 млн идет на экспорт; 200 млн — внутреннее потребление. Простой расчет: доказанных запасов хватит на 25 лет.

В перспективе мы станем импортерами. Пока же мы единственное крупное государство, полностью обеспечивающее себя собственными топливно-энергетическими ресурсами.

7.4. Продовольственная проблема

Проблема, приобретая глобальный характер и исключительную остроту — продовольственная. Оптимистические перспективы относительно путей развития агропромышленного сектора мировой экономики сменяются более трезвыми и сдержанными оценками.

В динамике мирового производства продовольствия появились новые аспекты.

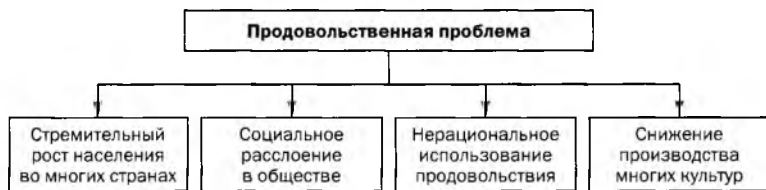


Рис. 7.11. Узловые звенья мировой продовольственной проблемы

Спрос на продукты питания — хлеб, рис, кукурузу — происходит в связи с повышением уровня жизни в Китае, Индии, ряде других стран. Чтобы увеличить выпуск и восстановить запасы, потребуется несколько лет.

Рост цен обостряет проблему продовольственной безопасности. Ограничились возможности роста урожайности. Растет нехватка воды; ограничены перспективы роста пастбищного животноводства; не безграничны ресурсы Мирового океана.

Мировые производители и экспортеры пшеницы — США, Канада, Россия, Австралия. Крупнейшие импортеры — Египет, Иран, Бразилия, Япония, Индонезия. Лидирующие позиции в экспорте риса занимают Таиланд, Вьетнам, Пакистан, а основными импортерами являются Филиппины, Нигерия, Иран, Саудовская Аравия. Бесспорные лидеры в экспорте кукурузы — США, а в импорте — Япония. Американцы экспортируют больше, чем следующие за ними десять стран, вместе взятые (Бразилия, Аргентина, Украина и др.).

7. Глобальные проблемы в мировом хозяйстве

Зерно — 2250—2300 млн т			Мясо — 271 млн т			Молоко — 710—730 млн т		
Основные производители, млн т								
Китай 390	США 320	Индия 215	Россия 85—90	Китай 76	США 44	Бра- зилия 13	Запад- ная Европа 170	Россия, США, Ки- тай, Индия 200

Рис. 7.12. Мировые производители зерна, мяса, молока

Если за период 1950—1980 гг. производство зерна в мире увеличилось в 2,5 раза: с 650 до 1650 млн т, то в последующие 10 лет (1985—1995 гг.) оно стало сокращаться, затем положение несколько выправилось. Мировое производство мяса за 40 лет выросло в четыре раза — с 45 до 180 млн т, а затем (2007 г.) достигло 271 млн т.

В мире недоедает 800 млн человек. В продовольственной помощи нуждаются 37 стран мира. Выигрывают экспортеры — США, Канада, Франция, Австралия. Развивающиеся страны, снижая пошлины, поощряют импорт.

Таблица 7.1. Мировое производство продовольственных культур, млн т

Зерновые	1970 г.	2010—2011 гг.
Всего	1250	2250—2300
Пшеница	316	650—700
Рис	305	450—480
Кукуруза	260	750—800

По данным ФАО, в последние годы обозначился рост производства зерна, включая три основные культуры — пшеницу, рис, кукурузу. Увеличиваются запасы некоторых культур. Изменяется не только динамика, но и структура потребления (спрос производителей биодизельного топлива; постоянные сдвиги цен; снижение доходов социально слабых слоев).

7.4. Продовольственная проблема

Таблица 7.2. **Динамика среднедушевого потребления в мире, кг на душу, в среднем за год**

Продукт	1988 г.	1996 г.	2010—2011 г.
Продовольственное зерно			154
Мясо	34	29	42
Рыба	20	18	19
Сахар		22	24

Почему в последнее десятилетие произошел перелом? С чем это связано?

1. Сократились пахотные земли планеты. Их динамика может быть выражена тремя цифрами: 600 млн га (1950), 736 млн га (1985), 695 млн га (1996).

2. Ограничились возможности роста урожайности. Правда, в более отдаленной перспективе открываются возможности использования принципиально новых технологий, например, «аккуратного» земледелия, опирающегося на широкое применение компьютеров, программных средств, дозированного внесения удобрений. Компьютерная технология переводит агропроизводство на экологически чистую основу.

3. Растет нехватка пресной воды. Если раньше площади с искусственным орошением увеличивались, достигнув 250 млн га, то с середины 1980-х гг. рост притормозился, и максимальный показатель, который может быть доведен до 260 млн га к 2020 г., является пределом и явно недостаточен.

В каналах вода буквально «уходит в песок», реки мелеют, речные акватории пересыхают, грунтовые воды резко снижаются.

Сокращение ресурсов и производства

- Колебания климата. Рост цен
- Дисбалансы в распределении
- Глобализация. Коммерциализация
- Переработка продовольствия в биотопливо
- Исчерпание природных условий (площадей, воды, лесов)

Рис. 7.13. Мировая проблема — сокращение ресурсов и производства

4. Возможности развития пастбищного скотоводства заметно сузились. Потребности в кормах для скота уже сегодня не удовле-

творяются. Луга и пастбища, занимающие 20% земной суши, используются на полную мощность. Расширять производство говядины и баранины становится все труднее — не хватает зерна. Выгоднее на тех же площадях производить свинину и мясо птицы (а не коров, овец, коз).

5. Не являются бездонными и ресурсы океана. Во многих районах интенсивного рыболовства ресурсы рыбы вылавливаются в объемах, превышающих допустимую норму; часть районов находится на грани полного истощения. Спрос на продовольствие продолжает расти.

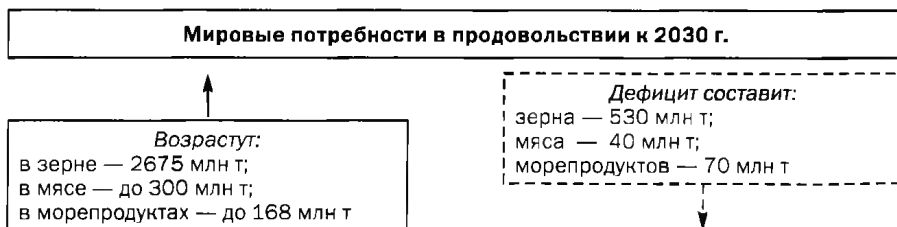


Рис. 7.14. Перспективы не внушают оптимизма

Потребности возрастут: в зерне — до 2675 млн т, в мясе — до 300 млн тонн, в морепродуктах — до 168 млн т. Некоторое увеличение продовольственных ресурсов за эти 35 лет произойдет, но дефицит зерна составит 530 млн т, мяса — 40 млн т, морепродуктов — 70 млн т.

Вывод, вытекающий из сказанного: усиление диспропорций, усиливающийся дефицит продовольствия и источников энергии становятся важным фактором развития международных отношений. Эти проблемы будут оказывать все более заметное воздействие на внутреннюю и внешнюю политику всех стран.

7.5. Экологическая проблема

Все более острым становится противоречие между использованием природных ресурсов и их ограниченностью, между применением все более эффективной технологии и разрушением природной среды. За время писаной истории человечество потеряло 20 млн кв. км земельных ресурсов — больше, чем совокупная площадь современных пахотных земель.



Рис. 7.15. Индустрия «убивает» природу

Почвенные массивы, леса, воздух, водные источники, Мировой океан не выдерживают непрерывно возрастающих, катастрофических нагрузок. В составе общественного продукта помимо фонда потребления и фонда накопления необходимо иметь фонд восполнения природных ресурсов. Реальный экономический рост возможен лишь при отказе от «проедания» природного потенциала.

Искажаются и стремительно сокращаются необходимые людям условия жизнедеятельности. Мировой океан из источника богатства становится основой опасных катаклизмов. Истощаются и становятся все более труднодоступными полезные ископаемые. Истребление лесов, сокращение земельных угодий ведут к острой нехватке природных ресурсов и умножению нежелательных по-

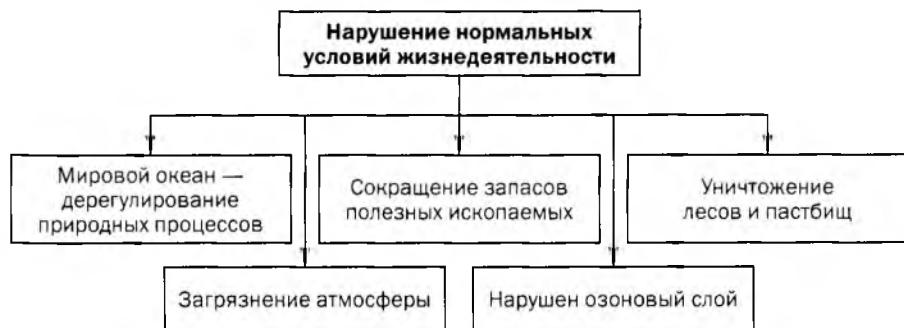


Рис. 7.16. Нарушение нормальных условий жизнедеятельности

следствий в атмосфере, трансформации озонового покрывала. Эти негативы находят отражение в отношениях между странами.

России как соседу Китая необходимо учитывать и то, что вместе с экономическими достижениями Пекин с 2000 г. вышел на первое место в мире как самый крупный импортер оружия. В год Китай закупает военной техники на сумму более чем 3 млрд долл.

Проблемой становятся экологические последствия — они обостряются в результате позиций и деятельности китайской стороны. В Китае сокращаются площади пахотных земель. Активно осваиваются северо-восточные и северо-западные районы — погранич-

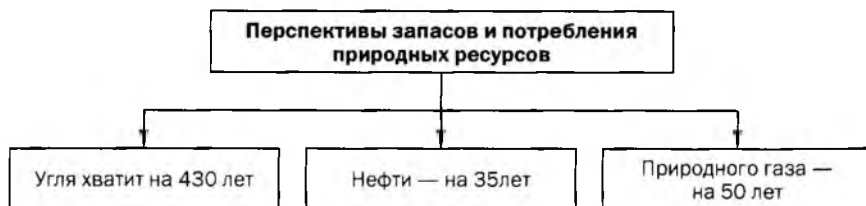


Рис. 7.17. Запасы и потребление невозобновляемых ресурсов

ные с Россией. Строятся новые промышленные предприятия, существенно нарушающие экологическую ситуацию.

В мировом энергобалансе необходимы разумные структурные изменения в сторону расширения применения атомной энергии, а также поиск новых эффективных, безопасных и максимально безвредных для природы источников энергии, включая космическую.

Необходимы новые технологии охраны окружающей среды, позволяющие осуществлять утилизацию и переработку отходов, безопасную ликвидацию АЭС после их вывода из эксплуатации.

Как отмечается в докладе Technology's Promise, «в штате Калифорния строится 13 заводов по опреснению, которые смогут обеспечить 10—20% общей потребности этого штата в чистой воде. Во Флориде строится крупнейший в Западном полушарии опреснительный завод, в Техасе запланирована постройка девяти таких заводов. Полным ходом идет работа в этом направлении в Израиле. По нашим оценкам, опреснение должно перейти в стадию мейнстрима в районе 2020 г.».

Глобальное регулирование и национальные интересы

8.1. Циклическое развитие мировой экономики / 8.2. Система международного регулирования / 8.3. Международное посредничество и координация

8.1. Циклическое развитие мировой экономики

Регулирование циклического развития экономики с учетом мировых особенностей и тенденций — одна из узловых проблем макро- и мирового развития. Регулирование экономического развития — это вместе с тем и регулирование мирового экономического цикла.

Международное регулирование циклических колебаний	
<ul style="list-style-type: none"> • учет особенностей мирового цикла; продолжительности и «разброса» колебаний; • противоречивость международного механизма (инструментов и норм регулирования); несовпадение мировых и национальных, суверенных интересов и целей 	<ul style="list-style-type: none"> • изменение основных параметров (и показателей) информации; корректировка методов регулирования; • отсутствие международных властных структур; согласование и заключение международных договоров, следование традиционным нормам деятельности

Рис. 8.1. Международное регулирование цикла

Экономическое развитие — это противоречивый процесс, который не происходит прямолинейно по восходящей линии. Само развитие характеризуется неравномерностью, включает периоды роста и спада, количественные и качественные изменения в экономике, позитивные и негативные тенденции.

Это наглядно проявилось в России, когда прогрессивные реформы по трансформации экономической системы, созданию условий для развития в стране предпринимательства и рыночных отношений сопровождалась инфляцией, сокращением производ-

ства, резкой дифференциацией доходов, ростом безработицы. Неравномерность и цикличность — одна из особенностей экономического развития.

На рис. 8.2 показана лишь традиционная последовательность колебаний общественного производства и непрерывность (или повторяемость) основных фаз классического цикла: зарождение нового цикла в недрах старого, становление, депрессия, оживление, подъем, стабильное развитие.

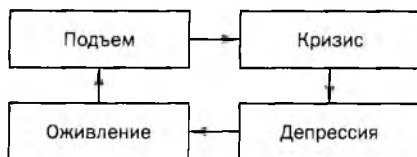


Рис. 8.2. Фазы экономического цикла

Сам цикл — это временной отрезок от одной высшей точки экономического развития — пика до следующей (пика), что видно из приводимого классического графика колебаний цикла (рис. 8.3). Как правило, такие циклы заканчиваются кризисами, за которыми следует этап перехода производительных сил на более высокий уровень развития.

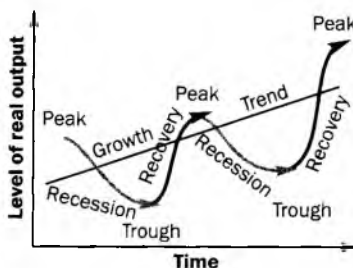


Рис. 8.3. График колебаний цикла

Циклические колебания выступают как следствие неравновесия экономики. Цикл — результат технологических изменений, технологического прогресса и других факторов.

Проблема цикла — одна из наиболее сложных и противоречивых проблем экономического развития, особенно в рамках импортируемой инфляции.

8.1. Циклическое развитие мировой экономики

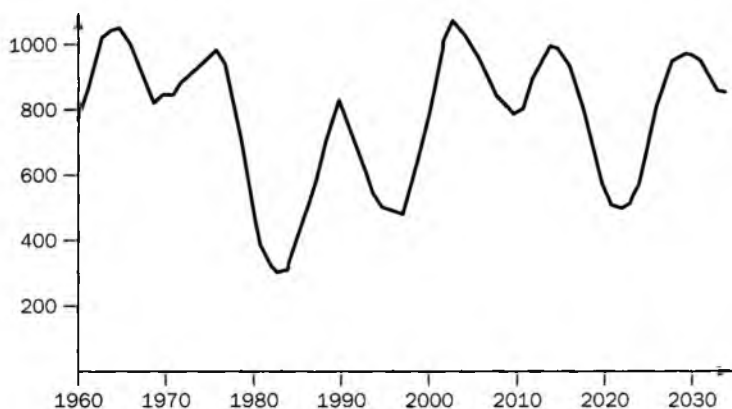


Рис. 8.4. Мировые экономические тенденции во второй половине XX — первой трети XXI в.

Имеются особенности циклического движения «составляющих» — инвестиций, товарных запасов, динамики цен, потребительских расходов. Это привело к заключению: циклические кризисы неповторимы, каждый из них имеет свою специфику.

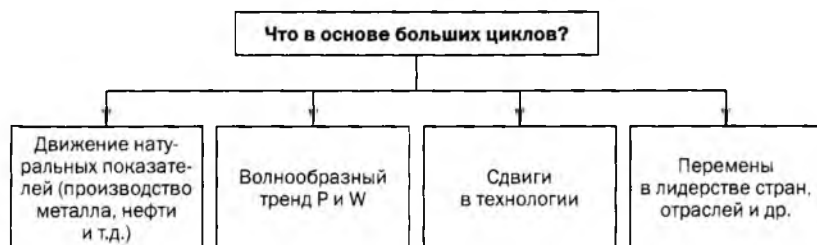


Рис. 8.5. Факторы формирования больших циклов

Концепция длинных волн помогает уяснить и выделить этапы и рубежи перемен и преобразований, органично связанные с техническими революциями и структурными преобразованиями экономики.

8.2. Система международного регулирования

Межгосударственное регулирование призвано отвечать не только критериям эффективности, но и принципам сочетания интересов и согласованного развития государств, находящихся в неравных «весовых» экономических категориях (рис. 8.6).

Сглаживание циклических колебаний	Устранение или «нейтрализация» кризисов
Позиции в межстрановой конкуренции	Условия и предпосылки экономического развития

Рис. 8.6. Основные цели международного регулирования

Актуальные вопросы межгосударственного регулирования	
Необходимость сочетания национального и международного регулирования	Трансформация целей и методов международного регулирования
«Провалы рынка» не реализуются на национальном уровне	Противоречивое влияние международных организаций на национальную политику
Механизм регулирования определяют ведущие страны	Финансово-кредитная сфера (а не производство) — важнейший инструмент глобального управления

Рис. 8.7. Актуальные вопросы межгосударственного регулирования

Одним из объектов государственного регулирования является платежный баланс. Нестабильность баланса международных расчетов влияет на динамику валютного курса, миграцию капиталов, состояние экономики. Например, покрывая дефицит текущих операций платежного баланса национальной валютой, США способствовали экспорту инфляции в другие страны, созданию избытка долларов в международном обороте, что подорвало Бреттон-Вудскую систему в середине 1970-х гг.

Основы регулирования платежных балансов:

- политика лидеров и регионов;
- международная регламентация;
- межгосударственные соглашения;
- золотовалютные резервы.

Материальной основой регулирования платежного баланса служат: 1) официальные золотовалютные резервы; 2) националь-

ный доход, перераспределяемый через государственный бюджет; 3) непосредственное участие государства в международных экономических отношениях как экспортера капиталов, кредитора, гаранта, заемщика; 4) регламентация внешнеэкономических операций с помощью нормативных актов и органов государственного контроля.

Инструменты межгосударственного регулирования многообразны и динамично уточняются и изменяются.

Инструменты и методы международного регулирования:

- субсидии, демпинг;
- международная организация;
- технические ограничения;
- таможенные пошлины;
- лицензии;
- квотирование.

Традиционная политика свободной торговли в сочетании с избирательной практикой протекционизма, которой следовали США, другие западные страны, не принесла развивающимся странам ощутимых выгод. Условия торговли для этой группы стран постоянно ухудшались.

Мировые цены на сырье и сельскохозяйственную продукцию, поставляемую странами Азии, Африки, Латинской Америки, падали. Усиливались, за небольшими исключениями, разрывы в уровнях экономического развития индустриально развитых и развивающихся стран.

В то же время в США, ЕС, Японии широко применялось и применяется субсидирование, особенно поддержка сельского хозяйства. Наиболее активно используются субсидии в Норвегии, Швейцарии, Японии, Финляндии — 70—75% от стоимости продукции этих стран.

Во второй половине 1970-х гг. обострилась проблема внешней задолженности. В 1970—1982 гг. внешние долги развивающихся стран выросли в 10 раз. Проценты, уплачиваемые по внешним долгам, превышали экспортную выручку.

8.3. Международное посредничество и координация

Международные организации

Комплексные	Финансовые	Торговые	Региональные
Организации системы ООН	Группа Всемирного банка	Всемирная торговая организация — ВТО	ЕС- Европейский союз
Совет Европы	МВФ	ЮНКТАД	НАФТА
ОБСЕ	Банк международных расчетов — БМР	Международные организации по отдельным рынкам	АТЭС
ОИК	Исламский банк развития — ИБР		МЕРКОСУР
Организации системы ОЭСР			СНГ

Рис. 8.8. Международные организации

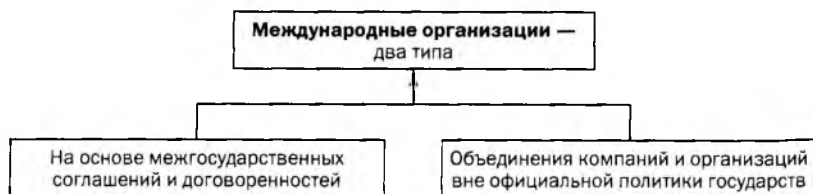


Рис. 8.9. Два типа международных организаций

В работе Банка международных расчетов, созданного в 1930 г., принимает участие Россия.

Центральные банки ведущих торговых государств являются его учредителями, каждый назначает своего представителя в совет директоров. Под эгидой БМР действуют Комиссия по платежным системам, Комитет по глобальной финансовой стабильности, Группа по борьбе с подделкой денежных знаков и ряд других структур.

Конференция по торговле и развитию (ЮНКТАД; UNCTAD) призвана содействовать международной торговле и экономическому развитию; координировать деятельность органов ООН по международной торговле. В ЮНКТАД участвует 191 страна, в том числе и Россия.



Рис. 8.10. Банк международных расчетов БМР — BIS

АТЭС — сотрудничество азиатских стран в области региональной торговли и развития капиталовложений. Входит 21 страна Азиатско-Тихоокеанского региона. Проживает около 40% мирового населения, на них приходится приблизительно 54% ВВП и 44% мировой торговли. Символ форума — роза.

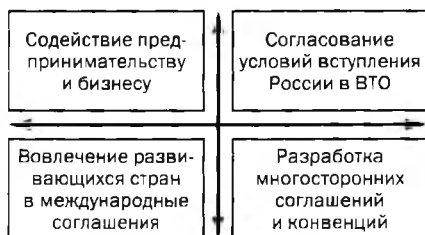


Рис. 8.11. Функции ЮНКТАД

Отметим пути и методы решения проблем регулирования мировых финансовых отношений, которые должны дополнять друг друга.

Проблема в том, в чьих интересах проводится регулирование. Предоставляя кредиты, международные структуры, в том числе МВФ, стремятся сохранить и усилить воздействие на процессы реформирования, иметь мощные рычаги управления мероприятиями, проводимыми в других регионах и странах.

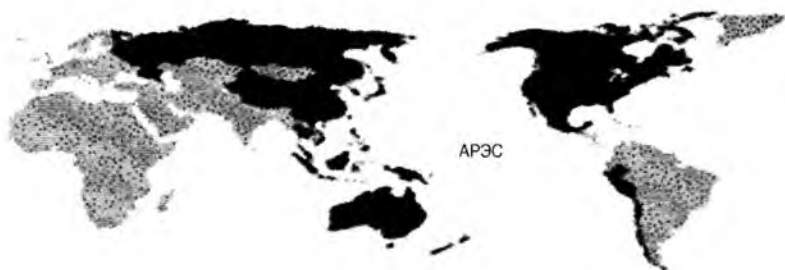


Рис. 8.12. География — страны, входящие в АПЭС

«Поворотные рубежи» в развитии мировой экономики, падения и взлеты цен, военно-политические конфликты и войны оказывают постоянное воздействие на состояние национальных экономик. Современное общество достигло условий регулирования в международном масштабе. Компьютерная технология облегчила связи; международные расчеты между участниками сделок занимают буквально минуты. Унифицируются стандарты, правовые нормы, умножаются и совершенствуются международные органы.

Возникают механизмы, создаваемые коллективным творчеством государств, организаций, объединений. Они проходят процесс отбора через множество проб и ошибок. Число действующих факторов весьма велико, что затрудняет их выявление и оценку. Формируются институциональные правила, которым следуют бессознательно, они облегчают выбор решений, способствуют формированию рыночных структур. Международное посредничество и координация становятся своего рода неписанным правилом.

Страны и регионы в мировой экономике

9.1. Социально-экономическая классификация / 9.2. Взаимодействие ведущих государств / 9.3. Источники мирового финансового дисбаланса / 9.4. Центры силы и международное соперничество

9.1. Социально-экономическая классификация

Иерархия и взаимосвязанность государств весьма многообразна и не остается неизменной. Причем страной считаются не только традиционные страны, но и некоторые островные территории, находящиеся в зависимости от Великобритании, Франции, Нидерландов. Они не являются политически самостоятельными, но в соответствии с принятой трактовкой рассматриваются как отдельные государства.

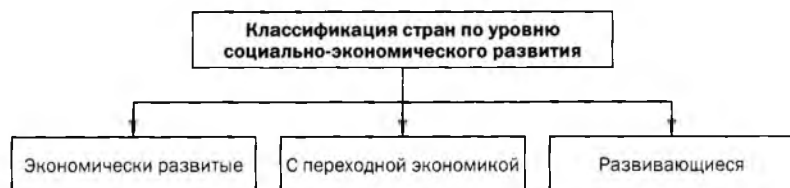


Рис. 9.1. Классификация стран по уровню развития (группировка ООН)

По классификации ООН выделяются три группы стран: индустриально развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой. При этом учитывается несколько критериев, отражающих особенности развития. Сопоставления ведутся по показателям объема, структуры, темпов развития валового внутреннего продукта, участия в международной торговле. Из 184 стран, по которым имеются сопоставимые показатели, ведущую роль занимают индустриально развитые страны.

На практике классификация может проводиться и проводится по различным критериям:

- по синтетическим показателям, главное — по уровням экономического развития;
- по географическому критерию: островные, полуостровные, континентальные, встроенные архипелаги и др.;
- по международным и интеграционным группировкам: ЕС, НАФТА и др.;
- по видам деятельности: продукция и услуги, обрабатывающая промышленность, внешняя торговля;
- по финансовым параметрам: кредиторы, заемщики, должники, валюты-лидеры.

Было бы неправильно использовать какой-либо один критерий группировки. При такого рода группировках используются преимущественно показатели по уровням доходов на душу населения. Эти показатели ежегодно пересчитываются. Но они недостаточно точны и не всегда достаточно сопоставимы. Подходы к группировкам стран могут быть весьма многообразными, выше приведена лишь часть применяемых в международной практике.

Наряду с общезначимыми в рамках тех или иных группировок могут применяться и другие критерии и показатели. Например, отражающие особенности географического положения государств.

По географическому положению:	
• островные — Ирландия	• острова-архипелаги: Индонезия, Япония
• континенты	• полуостровные — Индия

Рис. 9.2. Группировка стран по географическому положению

Экономически развитые страны в целом охватывают 25 государств с общей численностью населения в 1,2 млрд человек («золотой миллиард»). Они производят 70% мирового ВВП. Новые индустриальные страны (НИС) опередили многие развивающиеся страны. Группировка экономически развитых стран обозначена на схеме 9.3:

Экономически развитые страны	
Семерка лидеров: США, ФРГ, Великобритания, Франция, Канада, Италия, Испания	14 небольших стран: Австрия, Швеция и др. Австралия, ЮАР, Израиль

Рис. 9.3. Три группы экономически развитых стран

Далеко не проста группировка развивающихся стран. Эти страны занимают более половины всей площади земной суши и концентрируют более 75% населения мира. Они образуют обширный пояс, простирающийся в Азии, Африке, Латинской Америке и Океании к северу и особенно к югу от экватора. Некоторые из них обладали независимостью до Второй мировой войны, но большинство завоевало ее в послевоенный период, когда образовалось около 100 молодых государств, которые принято называть освободившимися странами. Среди развивающихся стран выделяют пять групп (рис. 9.4).

Последняя из этих групп составляет большинство развивающихся стран. К категории наименее развитых ООН относит 42 страны с общим населением более 400 млн человек. В их числе в Азии: Бангладеш, Непал, Афганистан; в Африке: Эфиопия, Сомали, Нигер, Чад. Среднедушевой ВВП в этих странах составляет 100—200 долларов в год.

9.2. Взаимодействие ведущих государств

Все более значимое влияние на процессы, протекающие в мировой экономике, оказывают государства, обладающие наиболее крупной экономикой, национальные валюты которых выполняют функции мировой валюты, страны, владеющие мощной военной и политической силой. Состояние их экономик, темпы развития, крепость валюты оказывают приоритетное воздействие на позиции и развитие других, и основной массы государств. Таковы — прежде всего — позиции и политика США и Китая, ЕС, стран Ближнего Востока.

Таблица 9.1. Динамика и уровень экономического роста стран G8

Страны	Темпы роста ВВП, %		Уровень безработицы, %		Инвестиции, % к ВВП		ВВП на душу населения по ППС, тыс. долл.	
	2008	2009	2008	2009	2008	2009	2008	2009
США	0,4	-2,7	5,8	9,3	18,2	15,0	47,4	46,4
Япония	-0,7	-5,4	4,0	5,4	23,5	21,3	34,1	32,8
Великобритания	0,7	-4,4	5,8	7,7	17,0	13,7	36,4	35,2
Германия	1,2	-5,3	7,4	8,0	19,2	16,9	35,5	34,2
Франция	0,3	-2,4	7,9	9,5	22,2	19,9	34,2	33,8

Страны	Темпы роста ВВП, %		Уровень безработицы, %		Инвестиции, % к ВВП		ВВП на душу населения по ППС, тыс. долл.	
	2008	2009	2008	2009	2008	2009	2008	2009
Россия	5,6	-7,5	6,5	7,6	21,1	17,1	16,0	15,0
Италия	-1,0	-5,1	6,8	9,1	21,2	18,1	30,6	29,3
Канада	0,4	-2,5	6,2	8,3	23,2	21,2	39,1	38,3

Источник: Банковское дело. 2009. № 12. С. 39.

В свое время основная масса мирового богатства была сосредоточена в Азии (прежде всего, в Китае и Индии), где производилось примерно 65% всей мировой продукции. Однако затем центр экономического, политического и военного могущества переместился в Европу, которая стала родиной новых промышленных технологий. Еще через два века центр мирового богатства сдвинулся в США. К тому времени в этой стране была создана более совершенная институциональная система, благодаря которой она стала местом притяжения инвестиций.

Но и этот новый центр осуществил очередной дрейф в свою исходную географическую точку — в страны Азии (преимущественно в Японию, Китай и Индию), которые сейчас и составляют ядро мирового богатства. Китай обеспечивает треть мирового экономического роста.

Страны Латинской Америки и НИС	Нефтедобывающие: Саудовская Аравия, Ирак, Кувейт	«Срединные»: Колумбия, Гватемала и др.
Пакистан, Индонезия, Индия, Мексика	Наименее развитые: Афганистан, Чад, Нигерия	

Рис. 9.4. Страны, относимые к развивающимся

Выделяя Индию, Мексику, Бразилию, их называют ключевыми странами. Они производят почти столько же промышленной продукции, сколько все остальные страны, вместе взятые. Однако ВВП на душу населения составляет несколько сотен долларов. Для Индии — 340 долл.

Нефтедобывающими странами именуются государства Юго-Западной Азии. Они получают большие доходы от экспорта нефти,



Рис. 9.5. Китай — проблемы экономического роста

где благодаря притоку «нефтедолларов» ВВП на душу населения оценивается в 10—15 тыс. долл. и более.

Как считают специалисты, в Китае на макроэкономическом уровне речь идет уже не столько о переориентации с экспорта на внутреннее потребление, но о строительстве экономики, основанной на инновациях. Китайские власти убеждают иностранные компании перенести в Китай исследовательские центры. Нужны долгосрочные инвестиции для инноваций.

Определяющее влияние на приток и отток капиталов оказывают финансы стран — обладателей мировых валют. Ранее США выступали в качестве мирового экспортера капитала. С конца 1980-х гг. США аккумулируют притоки иностранного капитала. При дефиците торгового баланса они получают активное сальдо от притока иностранных инвестиций. Международная позиция и политика Америки — важнейший фактор мирового финансового дисбаланса.

Конечно, немалую роль играют и другие факторы. Основные изменения в соотношении мировых сил, происшедшие в результате Второй мировой войны и послевоенного периода, можно суммировать следующим образом:

Сдвиги в соотношении мировых сил	
Жесткое соперничество США — Китай	Дисбалансы в демографии
Новые региональные лидеры: Бразилия, ЮАР	Прогресс НИС: Южной Кореи, Тайваня и др.

Рис. 9.6. Сдвиги в соотношении мировых сил

9.3. Источники мирового финансового дисбаланса

Устойчивость национальных валют, состояние национальных экономик зависят от международных сделок с валютой, облигациями, акциями. Но в этих межстрановых операциях таятся значительные риски. В основе неизбежных потрясений — кризисы задолженности, введения неожиданных ограничений, непредвиденной регламентации, резкие колебания валютных курсов. В кризисных ситуациях «спасительные» рецепты МВФ, рассчитанные на нормальный ход развития, оказываются неубедительными.

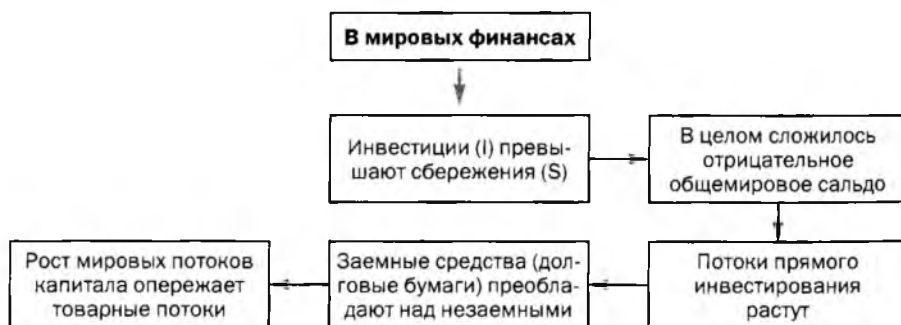


Рис. 9.7. Развитие мировых финансов

В результате финансовой глобализации в США сосредоточено свыше 48% финансовых активов «семерки». Разразившийся во второй половине 2008 г. кризис начался именно в США, а затем распространился на другие страны. В США он охватил вначале потребительский и ипотечный кредит. Огромные убытки — на десят-

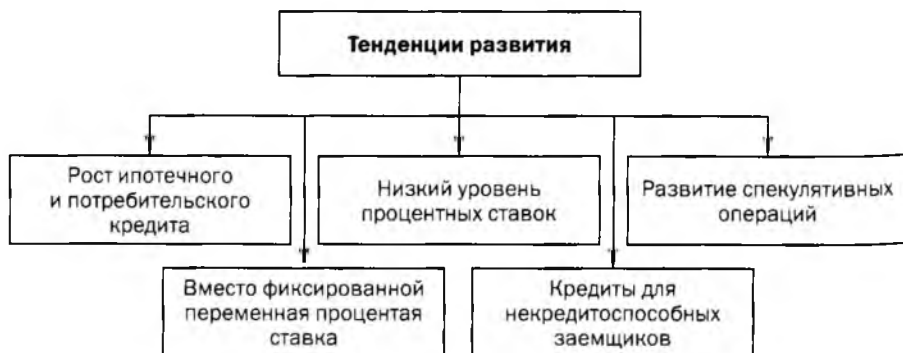


Рис. 9.8. Тенденции развития мировых финансовых рынков

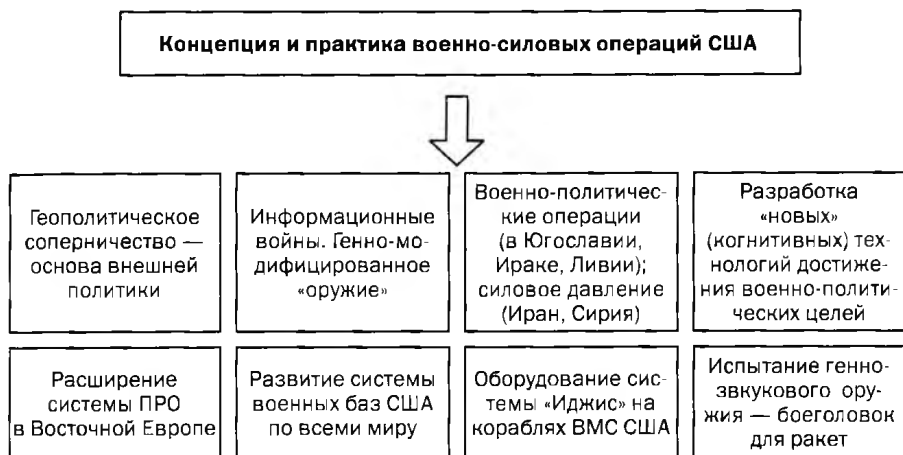


Рис. 9.9. США — концепция и практика военно-силовых операций

ки миллиардов долларов — понесли крупнейшие ипотечные агентства Freddie Mac и Fannie May.

В настоящее время США являются источником мирового финансового дисбаланса, покрывая дефицит по текущим статьям платежного баланса привлечением иностранных ресурсов и накачиванием долларовых средств в международное обращение. Всего про миру обращается 128 трлн долл., из которых только $\frac{1}{3}$ — в самих США. Экономика США более, чем экономика какой-либо другой страны, в сильнейшей степени зависит от состояния международных рынков капитала и иностранных вкладчиков, профинансировавших $\frac{2}{3}$ чистых капиталовложений в американской экономике в последние полтора десятилетия.

9.4. Центры силы и международное соперничество

Существенно изменил конфигурацию мировой экономической системы, соотношение социально-политических сил в мире развал СССР. Перестал существовать один из центров мировой деловой активности, в мировом хозяйстве практически стал доминировать один полюс — США.

Почти повсеместно возобладали капиталистические товарно-денежные отношения. Информационная революция — информатика, связь, широкое внедрение информационной техники и технологий сокращают значение временного фактора в экономиче-



Рис. 9.10. Сдвиги в конфигурации мировой экономики

ских процессах. Изменились облик и характер производства продукции.

Наибольшее развитие интеграционные процессы получили в Западной Европе, где во второй половине XX в. поэтапно создано единое экономическое пространство — Европейский союз. Для этого были объективные причины: как экономические, политические, так и религиозные и культурные традиции. В Западной Европе традиционно присутствуют хозяйственные связи различных стран, которые со временем все более усиливались. Религия и культура также сыграли в этом процессе не последнюю роль.

От США, чья валюта играет роль мировой резервной валюты, зависело и пока что зависит благополучие экономики, значит, и людей не только самой этой страны, но и всего мира. Особенно тех стран, которые являются держателями государственных облигаций или кредиторами США, хранящими свои государственные сбережения именно в этих ценных бумагах.

В итоге изменяется конфигурация центров мировой силы и цели, преследуемые ими (рис. 9.11).

США стремятся предотвратить усиление Европы и Китая и удержать под контролем Россию, всячески тормозить развитие Китая и пытаются снова подмять под себя европейцев.

Китаю нужен юань в качестве мировой валюты, подкрепленный заводами и фабриками на территории Поднебесной. Китаю нужна сильная армия, чтобы охранять по американскому примеру свой «банк». Для всего этого нужны природные ресурсы.

9.4. Центры силы и международное соперничество

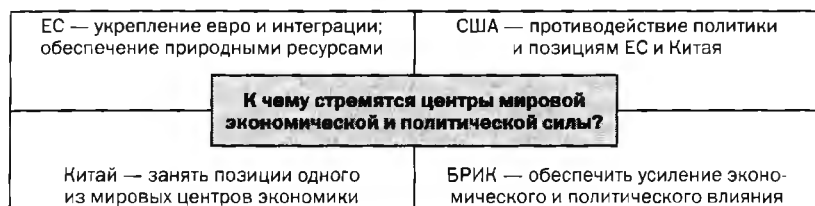


Рис. 9.11. Куда стремятся центры силы?

Политика российского руководства заключается в нежелании блокироваться с любой из этих сторон. Сохранить себе свободу действий и, оставаясь самостоятельной величиной, «под шумок» усилиться и перестать быть самым слабым центром мировой силы.

Между Россией и США возобновилось противостояние. Оно охватывает различные области, в том числе военно-политическую.

Таблица 9.2. Сопоставление показателей: Россия — США

Показатель	Россия	США
Площадь, км ²	17 075 400	9 518 900
Население, млн. чел.	141,9	304,2
Объем ВВП (ППС), млрд долл.	2271	14 246
ВВП на душу населения (ППС), долл.	18 000	47 100
Военные расходы, млрд долл.	70	711
Численность вооруженных сил	1 037 000	1 447 076

Источник: Интернет; Википедия

Сегодняшняя геополитическая ситуация характеризуется борьбой за контроль над ресурсами планеты. Борьбу ведут центры силы — прежде всего США, Великобритания, ЕС, Китай. Они стремятся сохранить и умножить долю от мирового пирога, который сегодня разрывается и меняет конфигурацию.

Сегодня и завтра мировой экономики

10.1. Информационно-технологическая трансформация / 10.2. Трансформация мировой экономики / 10.3. Компьютерная революция как фактор технологического развития

10.1. Информационно-технологическая трансформация

Многие финансовые процессы в последнее время проходят без учета территориального деления, а экономические показатели все в меньшей мере зависят от политических различий. Об этом напоминают финансовые кризисы, быстро следовавшие один за другим в Азии, Южной Америке, США, других регионах и странах.

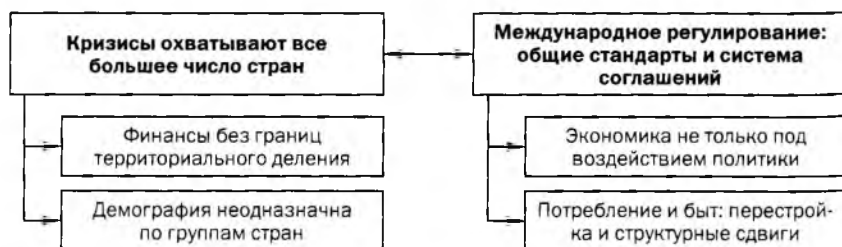


Рис. 10.1. Развитие экономических кризисов требует регулирования

Переход к неустойчивой и противоречивой системе международных отношений означает усиление нестабильности в первую очередь на финансовых рынках.

Вероятно, надо попытаться понять, что ожидает мир, мировое развитие в ближайшем или более отдаленном будущем, от чего это зависит. Сценариев и прогнозов разрабатывается немало. Остановимся на некоторых в известной мере приоритетных (по времени выдвижения), но в общем весьма схематичных.

10.1. Информационно-технологическая трансформация

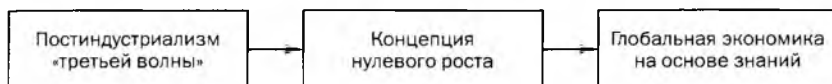


Рис. 10.2. Сценарии перспективного развития — неоднозначные подходы

О постиндустриальном обществе «третьей волны» пишут Д. Белл (рис.10.3), Э. Тоффлер (рис. 10.4).

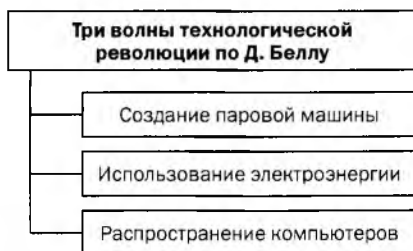


Рис. 10.3. Технологическая революция в трактовке Д. Белла

По мнению Белла, постиндустриальное общество означает движение от промышленной экономики к экономике с преобладанием сферы услуг. Большая часть работников будет занята не в сфере индустрии, не производством товаров, а созданием разнообразных услуг — в сфере науки, образования, медицины, культуры, отдыха, развлечений.

Белл выделяет компоненты, отличающие постиндустриальное общество. Среди них — расширение сферы услуг, доминирование профессионалов в системе занятости, подавляющая значимость технических знаний и технологий. Создание новой «интеллектуальной технологии», используемой для принятия решений.

Э. Тоффлер рассматривает технологическую революцию как «третью волну» в истории экономических переворотов.

Первой волной была аграрная революция. На смену пришла промышленная революция — вторая волна. Информационное общество представляет собой не замену, а дальнейшее развитие системы машин, в том числе — машинных средств обработки и передачи информации.

Экономическая власть перейдет от собственников к носителям знаний, обладателям информации. Вместо стандартного производства будет носить специализированный, индивидуальный ха-

рактически. Определяющую роль в обществе, которое придет на смену индустриальному, будет играть изменение целей, интересов, стимулов деятельности.

Примерно по той же схеме строится общество Тоффлера.

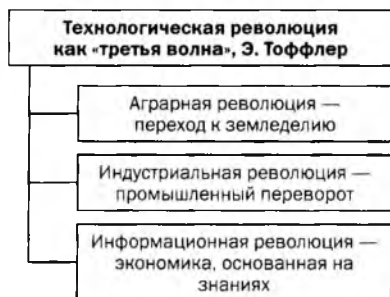


Рис. 10.4. Информационная революция — волна мировых технологий

По Тоффлеру, «третья волна» означает технологическую революцию. Он отмечает, что микроэлектронная техника — не только вспомогательное средство, но качественно новый инструмент повышения эффективности труда рабочего, инженера, конструктора, управляющего.

Переход к обществу «третьей волны» означает многообразие возможностей, развитие творчества, изобретательства. Но таит опасность обострения социальных конфликтов и катаклизмов.

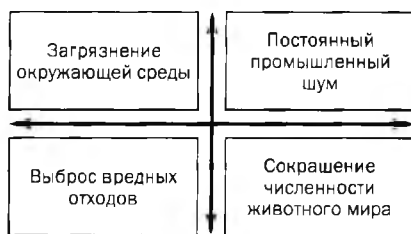


Рис. 10.5. Концепция нулевого экономического роста

Концепция нулевого роста исходит из опасности, вытекающей из ограниченности ресурсов при продолжающемся экономическом росте. Общество приближается к предельному рубежу, после

которого начнется процесс истощения природных ресурсов, развал городов, природные катаклизмы — предупреждает автор доклада Д. Мелоуз.

Сторонники концепции нулевого роста обращают внимание на усиливающееся загрязнение окружающей среды, негативные последствия промышленного шума, растущий выброс вредных отходов, гибель и сокращение животного мира на суше и в океанах. Отсюда делается вывод о неизбежности сокращения темпов роста, переходе к политике «нулевого роста».

Сценарии будущего в настоящее время активно разрабатываются во многих центрах, в экспертных публикациях. Эти сценарии, как правило, многовариантны. Их далеко не просто оценить, сравнить, уточнить. Сценарии и прогнозы можно найти в Интернете, в официальных документах, в работах экономистов-аналитиков, в прогнозах финансовых авторитетов, в отдельных трудах (С. Роузфилд, Л. В. Пономаренко, монографии ИМЭМО, статистические публикации).

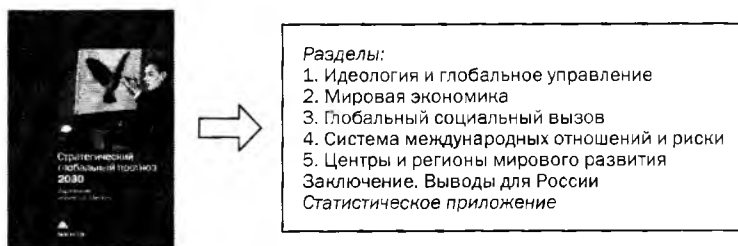


Рис. 10.6. ИМЭМО: Стратегический глобальный прогноз 2030

На наш взгляд, весьма содержательно исследование, проведенное группой специалистов ИМЭМО (рис. 10.6). Стратегический глобальный прогноз 2030 опубликован в обширном труде под редакцией академика А. А. Дынкина.

Специалисты ИМЭМО на обширном статистическом материале рассматривают проблемы мирового развития: глобализацию, инновационную динамику, вероятные сдвиги в основных секторах и отраслях мирового хозяйства. Обосновывая вероятные перспективы мирового хозяйства на ближайшие 15 лет, авторы полагают, что это будет развитие глобальной экономики, базирующейся на знаниях.

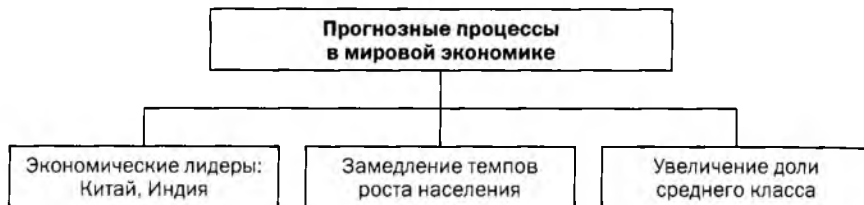


Рис. 10.7. Перспективные сдвиги в мировой экономике

Мировая экономика, очевидно, приблизится к темпам роста конца 1950-х и 1960-х гг., но в новых условиях и с новыми движущими силами. В ближайшие 15 лет в динамику темпов прироста мирового ВВП основной вклад будут вносить развивающиеся страны, прежде всего Китай и Индия. Эти две страны станут лидерами второй волны. К 2020 г. численность населения нашей планеты достигнет 7,3 млрд человек.

По оценкам авторов, в 2020 г. почти половина населения Земли (3,6 млрд человек) будет жить в странах со среднедушевым ВВП более 10 000 долл. в год. В 2005 г. в таких странах проживало 23,2% (1,48 млрд) населения планеты.

10.2. Трансформация мировой экономики

О создании единого экономического пространства, которое охватило бы весь земной шар, сегодня, даже заглядывая в третье тысячелетие, решатся говорить немногие. Большинство финансовых процессов уже сегодня проходят без учета территориального деления, а экономические показатели все меньше зависят от политических различий.

Следовавшие один за другим финансовые кризисы в Азии, Южной Америке, других континентах сделали очевидным, что экономические взаимосвязи отдельных стран и целых регионов становятся все более жизненно важными, а всеобщая уязвимость — все выше.

Все настойчивее ведут речь о перспективах формирования единой в мировом масштабе «глобальной финансовой инфраструктуры», которая не будет подчиняться «привычным» принципам; развитие мировых рынков в XXI в. становится менее предсказуемым. Особенно беспокоит нестабильность мировой валютной системы, опасность наступления финансовых кризисов.

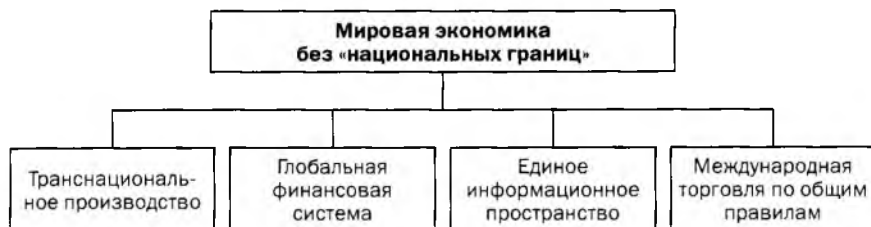


Рис. 10.8. Мировая экономика без «национальных границ»

Происходит своеобразное «стирание национальных границ», а мировая экономика постепенно приобретает общую основу, главными составляющими которой являются транснациональное производство, глобальная финансовая система, построенная на согласованных правилах система международной торговли, формирующееся единое информационное пространство.

Действия участников глобальных финансовых процессов должны быть согласованы и подчинены универсальным нормам международного права. Это создаст универсальную структуру управления финансовыми процессами и систему финансовой безопасности мирового сообщества.

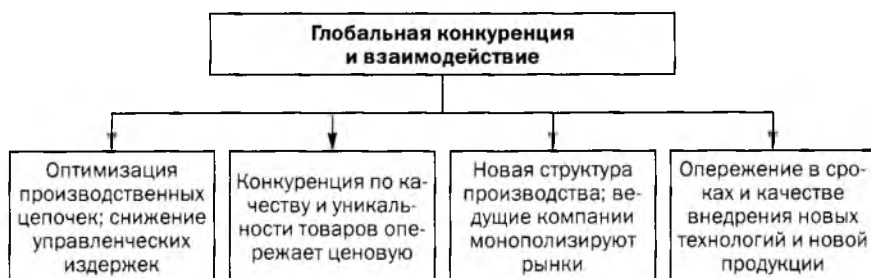


Рис. 10.9. Глобальная конкуренция и взаимодействие

В XXI в. мировое сообщество подойдет к необходимости создания универсальной организации, частного или государственного характера, способной принять на себя функции локального государственного управления и системы глобального контроля за новой финансовой инфраструктурой. Функционирование такой организации будет невозможно без создания универсальной нормативной базы финансового сотрудничества.

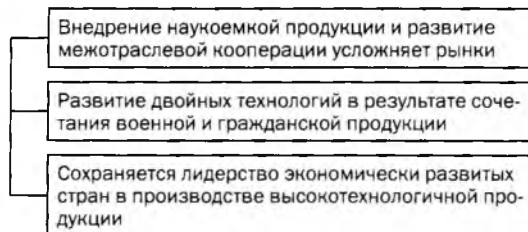


Рис. 10.10. Тенденции развития глобальных рынков

По мере формирования международного механизма регулирования инфраструктуры основное внимание перемещается на координацию совместных усилий для решения долгосрочных проблем развития отраслей инфраструктуры (разработка принципиально новых средств и сооружений, создание всемирной комплексной цифровой сети связи и т.д.).

Вместе с тем для современного этапа характерны многие существовавшие ранее тенденции. Эта преемственность особенно существенна, если мы обнаруживаем, что почти все развитые в настоящее время страны находились впереди остального мира и до эпохи современного роста, до начала индустриализации, имели относительное преимущество благодаря прошлым тенденциям.

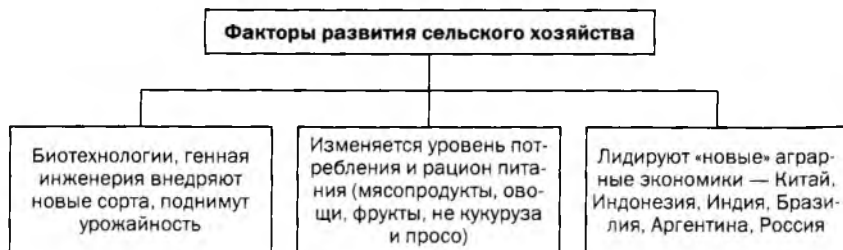


Рис. 10.11. Долгосрочные факторы в сельском хозяйстве

В сельском хозяйстве Интернет произведет в ближайшее время революцию, сравнимую с массовым внедрением удобрений в конце XIX — начале XX в. Многочисленные датчики, посылающие онлайн-сигналы о состоянии почвы, температуре, влажности, инсоляции и т.д., соединенные с интеллектуальной агросистемой, могут существенно повысить урожайность. И без Интернета в полях тут не обойтись.

Массовое применение технологических нововведений, составляющее в значительной степени суть современного экономического роста, тесно связано с дальнейшим прогрессом науки, который, в свою очередь, образует основу дальнейшего технического прогресса.

10.3. Компьютерная революция как фактор технологического развития

Вспомним, когда появились первые телевизоры? Это произошло около 80 лет назад. В центрах культуры десятки зрителей рассаживались вокруг одного телевизора с небольшим экраном и увеличителем. «Ящик» демонстрировал кинофильмы и хоккейные матчи. Никто не задумывался, что это всего лишь начало, за которым спустя полвека последует переворот в различных областях общественного развития, именуемый ныне компьютерной революцией.

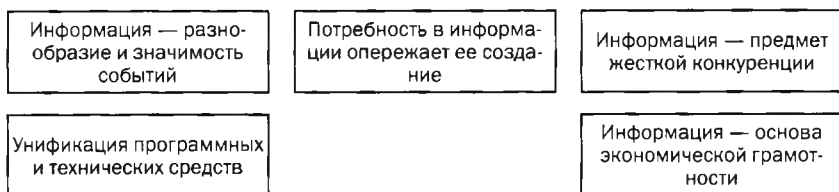


Рис. 10.12. Компьютерная технология — прорыв в мир информационных преобразований

Компьютерная революция началась более 40 лет назад. Появившиеся в тот период первые ЭВМ, громоздкие, работающие на вакуумных лампах, были неэкономичны, давали весьма нечеткое изображение и мало напоминали современные микрокомпьютеры. И тем не менее именно их появление ознаменовало громадный прорыв в новую область знаний, в развитие производства, информации, культуры.

Представим смысл современного компьютера: уникальное образование, способное согласовывать и выдавать информацию через все возможные источники в дополнение к традиционным (рис. 10.13).

Прогресс компьютерной технологии и техники — глубокий и значимый прорыв в области информации. Напомним основное об этом феномене.

10. Сегодня и завтра мировой экономики



Рис. 10.13. Интерактивное взаимодействие в одном представлении

Сегодня информация немыслима без компьютера в его поистине неисчерпаемых вариантах и возможностях.

Прообразом компьютера была электронно-вычислительная машина (ЭВМ) — весьма непростая конструкция, способная автоматически обрабатывать информацию. В 1950-е гг. предшествен-



Рис. 10.14. Электронные технологии

ник нынешнего компьютера мог осуществлять вычисления, затем «научился» работать с текстом, редактировать, строить графики, диаграммы. Переход на дисковые системы умножил память, многократно расширил возможности.

Техника прогрессировала от первого компьютера до современного iPhone, от уникальной чрезвычайно дорогой системы до портативного ноутбука. Первое поколение строилось на электронно-вакуумных лампах; последующее — на транзисторах; далее — на интегральных схемах; затем — микропроцессорах.

Информационная, или компьютерная, революция не что иное, как интенсивное и многообразное применение вычислительной техники и средств связи, включая спутниковую, традиционные телефонные и оптические каналы, практически во всех сферах деятельности. В свое время книгопечатание послужило могучим магнитом развития образования, информации, межгосударственных связей. А теперь компьютер решительно потеснил печать, книгу.

Печатные носители информации сдают позиции магнитным и оптическим средствам поиска и стремительной передачи информации. Электронные банки научных данных теснят и нередко делают ненужной и запоздалой журнальную публикацию.

Интернет — это глобальная компьютерная сеть. Объединяет компьютеры и пользователей (сотовые телефоны), неограниченное количество участников, действующих в соответствии с международными стандартами.

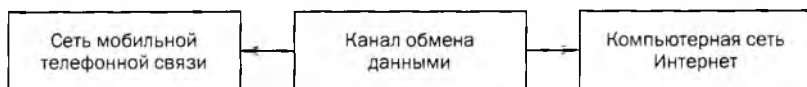


Рис. 10.15. Глобальная компьютерная сеть

Мобильная телефонная связь делится на соты (ячейки). Они взаимодействуют и перекрываются, образуя в целом сотовую сеть. Системы сотовой подвижной связи обычно включают центры коммуникации, базовые станции и абонентов (сотовые телефоны). Непросто представить перспективы сетей подвижной связи, но их организация вероятно будет включать сим-карты (модули идентификации абонентов), чип-ключи (электронные ключи), антенны. Представим это на рис. 10.16.

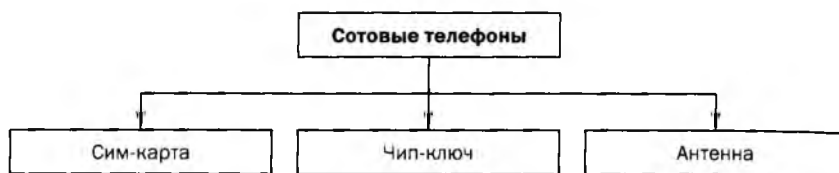


Рис. 10.16. Элементы сотовой мобильной связи

Взаимодействие различных видов информации и ее восприятия под воздействием современных технологий изменяет как общую картину, так и сами виды, ее составные элементы. Приведем в качестве примеров развитие образования, трансформацию условий быта и жизнеобеспечения.

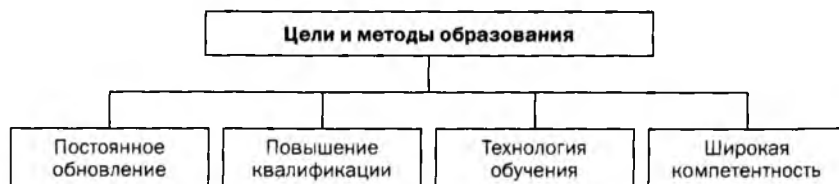


Рис. 10.17. Изменение целей и методов образования

Перемены в сфере образования носят широкий характер. Внедряется система информационного обеспечения обучения с помощью компьютера. Совершенствуется информационная технология обучения.

Компьютер служит инструментом, применение которого ведет к существенным изменениям в процессе обучения.

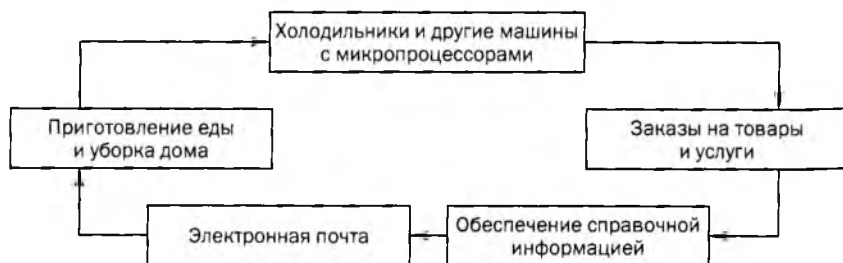


Рис. 10.18. Перемены в области быта и условий жизни

10.3. Компьютерная революция как фактор технологического развития

Компьютер выступает как альтернатива и трансформатор традиционных средств быта, обустройства, отдыха. Его применение вносит новые моменты в быту и жизнеобеспечении, перемены, которые порой невозможно предвидеть.

Отметим, что рост участников мобильной связи шел в последние годы преимущественно за счет огромного населения стран Азиатского региона, привлекаемого относительно низкими ценами на мобильные носители и тарифы.

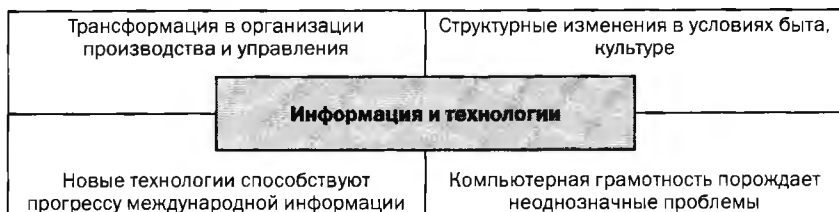


Рис. 10.19. Взаимодействие информации и технологий

В перспективе миллионы людей будут вовлечены в Интернет. Вместе с тем определяющую роль по-прежнему играют развитые страны и социально обеспеченные группы населения. Именно они обеспечивают растущее производство и многообразие телекоммуникационных услуг.

Позиции России в мировой экономике

11.1. Диспропорции и противоречия / 11.2. Иностранное инвестирование / 11.3. Включение в систему международных финансов / 11.4. Участие в международных экономических организациях / 11.5. Переход к инновационному развитию

11.1. Диспропорции и противоречия

Возможности экономического роста России на относительно свободных производственных мощностях исчерпали себя. Недостаточно продуманная политика реформирования привела к тому, что Россия утратила прежние позиции и, по существу, превратилась в сырьевой придаток или поставщика сырья и топлива для промышленно развитых стран.

Обратимся к показателям реального «веса» страны на мировой панораме.



11.1. Диспропорции и противоречия

Таблица 11.1. Позиции России в мировой экономике

Доля России в мировом экспорте товаров, %	2,5
В том числе на рынках высокотехнологичной продукции, %	0,2
Число российских инновационно активных предприятий, %	10
Доля затрат на НИОКР, % от уровня Китая	25
Удельный вес в мировом ВВП, %	
Россия	2,5
США	21

От утверждения, что «сама экономика без вмешательства правительства справится со стабилизацией и всеми другими проблемами», практически отказались. Признается, что низкий процент инфляции и снижение до приемлемых размеров процента на кредиты сами по себе не способны обеспечить поворот экономики к росту. Нужно не ждать, а предпринимать активные меры поддержки и стимулирования инвестиционной и производственной деятельности.

% роста к предыдущему году

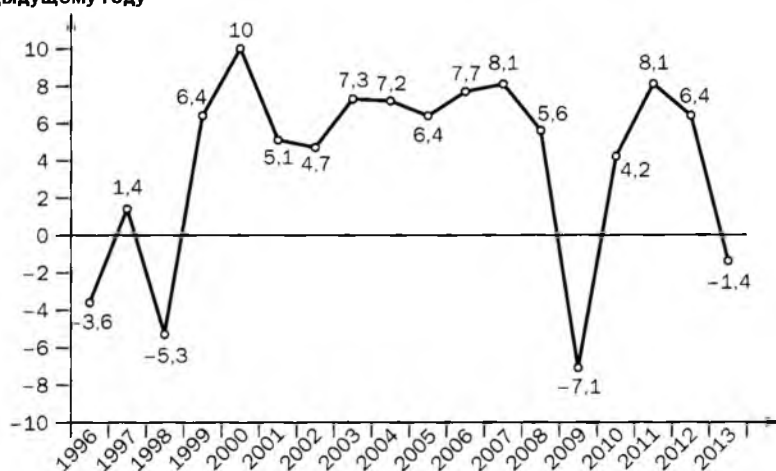


Рис. 11.1. Бум и спад экономики в период кризиса

Экономический рост был восстановительный, а не структурный. Чтобы обновлять производство, не хватало финансовых средств. А когда наступила полоса инвестиционного роста и обновления оборудования, возникли новые проблемы.

Глобальные проблемы в мировом хозяйстве были рассмотрены в гл. 7. Вполне очевидно, что проблемы и противоречия общемирового плана находили зримое отражение в экономике России, разумеется, с учетом особенностей и внешних взаимосвязей.

Если говорить в широком плане, то следует назвать: топливно-сырьевую зависимость России; структурные диспропорции в сфере торгово-экономических отношений; значительные различия в темпах и объемах национального воспроизводства; зависимость от состояния мировой экономики; значительные и сокращающиеся социальные диспропорции.

Выделенные на рис. 11.2, 11.3 проблемы и диспропорции неразрывно связаны с общей нерациональной структурой. В нашей экономике хорошо представлена и растет сфера услуг (торговля, транспорт, финансовая деятельность и др.). В обрабатывающей промышленности сильные позиции занимает химия, отстает машиностроение, станкостроение, приборостроение.

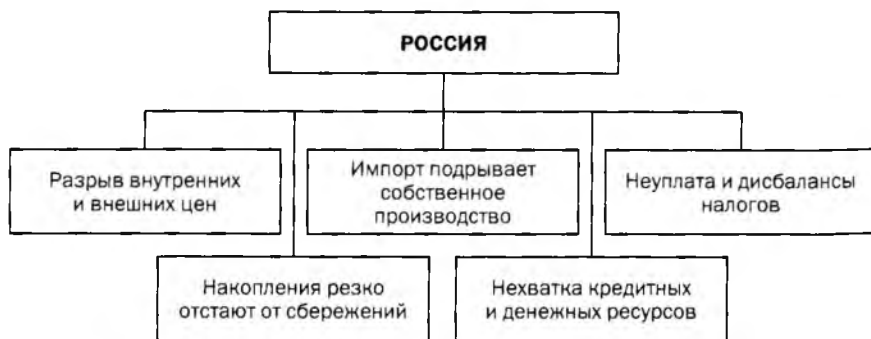


Рис. 11.2. Проблемы и диспропорции в экономике России.

В качестве примера: для производства в России 40 млрд экземпляров «конечной» продукции (газет, книг, журналов) требуется 400 тыс. т бумаги. Иначе говоря, в среднем на выпуск 10 «усредненных» экземпляров необходимо иметь (выпуск и импорт) 1 кг бумаги.

Если обратиться к показателю, характеризующему дисбалансы между социальными группами населения (коэффициенту Джини), то в нашей стране он демонстрирует более существенные разрывы, нежели в индустриально развитых странах Запада. В России коэффициент выше оптимально приемлемого, а именно превышает

11.1. Диспропорции и противоречия

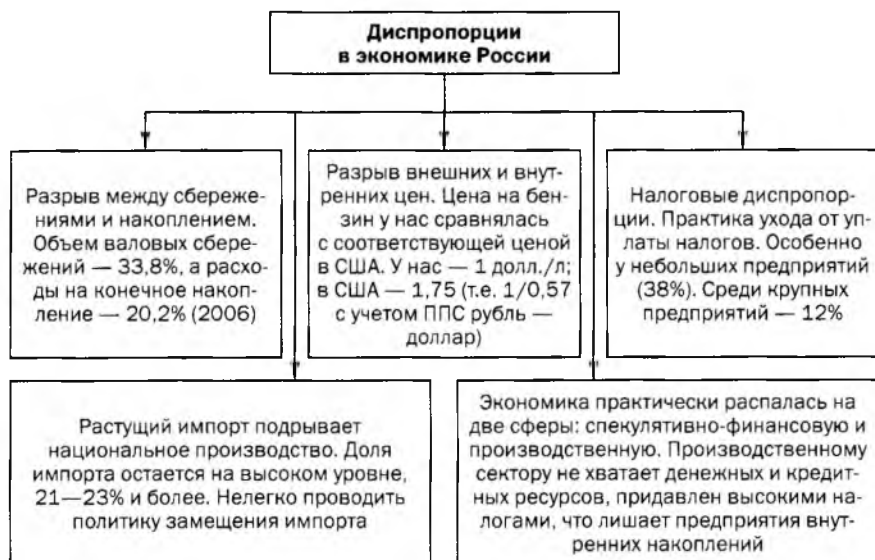


Рис. 11.3. Диспропорции в нашей экономике (детализация, показатели)

0,405, в то время как в Германии, Франции, Японии он находится в пределах 0,34—0,36, т.е. заметно ниже.

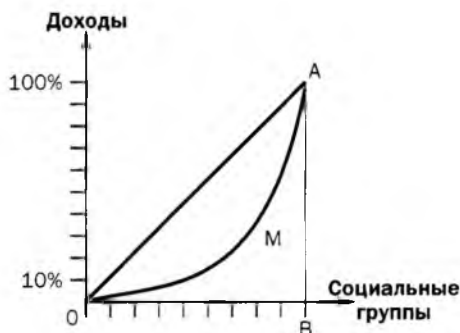


Рис. 11.4. Российский показатель дифференциации доходов (коэффициент Джини)

Диспропорции в уровнях доходов населения усиливаются в связи с ростом цен. Рост номинальных доходов отстает от темпов инфляции. Этому способствует практика, используемая российскими компаниями (рис. 11.5).

11. Позиции России в мировой экономике



Рис. 11.5. Конкретная «картинка» раздувания цен (российской фирмой)

В широком плане инфляция представляет собой нарушение нормального хода экономической деятельности, нарушение равновесия на рынке. Нередко инфляция возникает в результате просчетов в экономической политике. Нарушаются сложившиеся пропорции, деформируется народно-хозяйственная структура, образуются дефициты, растет нехватка товаров. А инструменты «обратной связи», способные поправить положение, оказываются недостаточными.

Отрицательное влияние оказывают резкие колебания цен на мировом рынке. Усиливают инфляцию рост внешних долгов, снижение экспортной выручки, разрывы торгово-производственных связей. Немалую роль играет и психология участников хозяйственной деятельности — потеря доверия к национальной валюте, инфляционные ожидания, стремление упредить очередной всплеск цен.

Политика таргетирования призвана помочь рынку учитывать прогнозы и политику центрального банка. Кредитно-денежная власть получает информацию прогнозного плана и, опираясь на нее, стремится влиять на инфляцию и безработицу.

Цепочка взаимосвязей параметров (ценовой ориентир — процентная ставка — денежная масса — цены и инвестиции) завершается тем, что с ростом капиталовложений увеличивается объем производства, растет ВВП. Соответственно повышается занятость, изменяются (растут) цены; при увеличении денежной массы M стимулируется деловая активность.

В условиях мировых структурных сдвигов российская экономика призвана модернизироваться, переходя на инновационный

путь развития. Для этого необходимо взаимодействовать и широко использовать достижения и опыт передовых стран. Ключевые звенья нового технологического уклада предполагают настойчивое привлечение иностранных инвестиций.

11.2. Иностранное инвестирование

Процессы привлечения иностранных инвестиций в целом зависят от уровня (нормы) доходности вложений. А эти уровни неодинаковы по различным странам.

Предпосылки (условия и стимулы) иностранного инвестирования:

- мировые цены;
- финансовые ресурсы (валютный курс);
- повышение статуса компании — ее бренд;
- интенсивность привлечения новых инвестиций.

Темпы иностранных вложений выше в развивающихся странах, например в Китае (где сравнительно дешевая рабочая сила), и ниже в странах, насыщенных капиталом, скажем, в США. Но существенную роль играют и факторы риска. А они, как правило, выше в развивающихся странах. После кризиса приток инвести-

**Иностранные инвестиции
в Россию, млрд долл.**

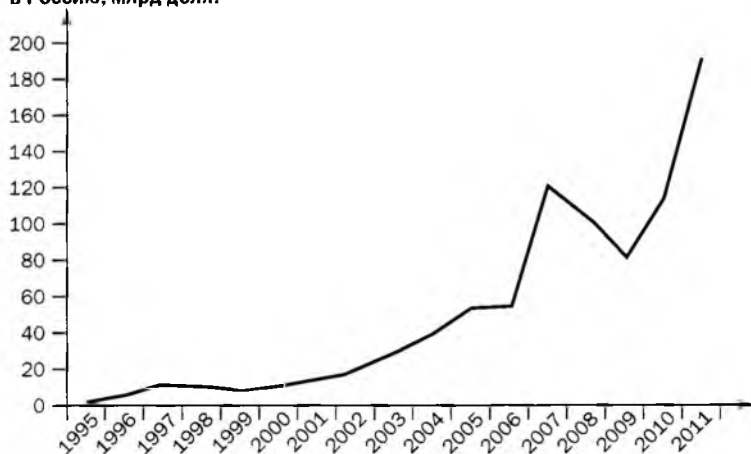


Рис. 11.6. Поступление иностранных инвестиций в Россию (1995—2011 гг.)

ций в Россию вновь активизировался. Об этом говорят данные по рынку лизинга — своего рода индикатора по вложениям в основной капитал.

Отметим две особенности: а) преобладают вложения в развитие действующих производств, сократились — в создание новых производственных площадок; б) финансовый фактор зачастую не является определяющим. Решения инвесторов опираются на обеспечение качественных параметров.

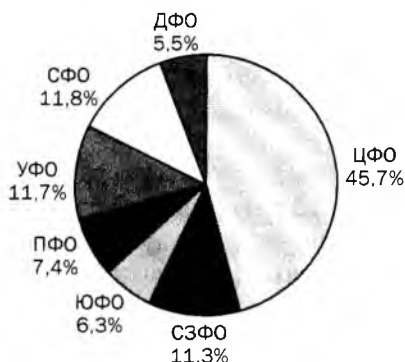


Рис. 11.7. Структура иностранных инвестиций по федеральным округам в 2002 г.

Изменения существа и характера внешних угроз, коррективы внешнеполитического курса США требуют формирования более четких подходов к определению роли государственного регулирования, как и его дифференциации по отношению к отдельным товарам и рынкам.

В принципе должны улучшаться условия бизнеса. А они ухудшались: распухал бюрократизм, давила бюрократизация, не хватало средств для развития производства.

11.3. Включение в систему международных финансов

Устойчивость национальных валют, состояние национальных экономик зависят от международных сделок с валютой, облигациями, акциями. Но в этих межстрановых операциях таятся значительные риски. В основе неизбежных потрясений — кризисы задолженности, введения неожиданных ограничений, непредвиденной регламентации, резкие колебания валютных курсов. В кризисных ситуа-

циях «спасительные» рецепты МВФ, рассчитанные на нормальный ход развития, оказываются провальными.

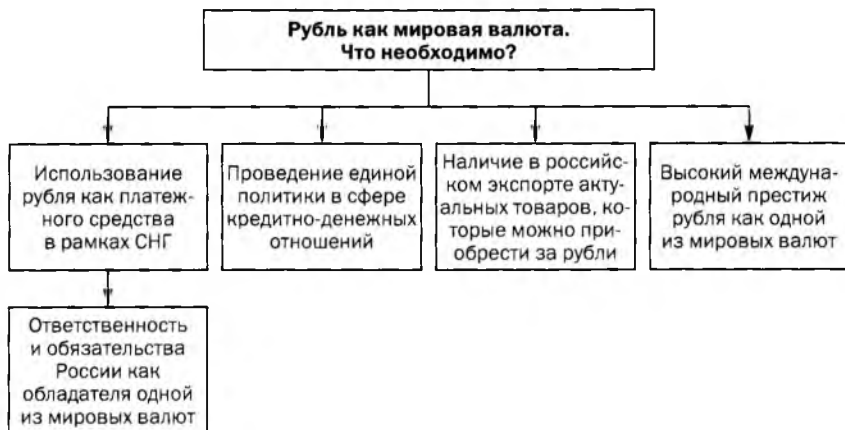


Рис. 11.8. Что необходимо для повышения статуса рубля?

На проведение политики финансовой унификации оказывает решающее влияние присутствие в регионе России, финансовая система которой в настоящее время способна стать основой для формирования валютного союза на постсоветском пространстве.

В свою очередь, обращение рубля на постсоветском пространстве создает предпосылки для его последующего использования в качестве региональной валюты.

В международных расчетах все более широко стали использоваться новые технологии. Переход на новые технологии позволил перевести расчеты по обмену валют в режим реального времени. Расчеты и операции проходят теперь в большинстве случаев в течение одного дня.

Изменились факторы, лежащие в основе курсообразования. Теперь это не соотношение уровней цен двух стран, хотя это и исходный фактор формирования обменного курса. Соотношение уровней цен не снимается с повестки дня, но как бы отступает на второй план. На один доллар в Москве и Нижнем Новгороде можно купить потребительских товаров в два или в три раза больше, чем в Бостоне или Сан-Франциско. Одна из причин — страны, имеющие внешние долги, вынуждены снижать валютный

курс, чтобы стимулировать экспорт и иметь валюту для расплаты по долгам.

11.4. Участие в международных экономических организациях

Россия является участником многих международных организаций, в некоторых является не членом, а наблюдателем. Так, наша страна не является участником Африканской модели валютного союза (расчетная валюта — франк КФА) и Латиноамериканского валютного союза, в котором участвуют некоторые европейские страны (Андорра, Косово, Монако, Черногория). Вместе с тем, не будучи членом западноевропейского валютно-финансового объединения, Россия активно сотрудничает с его членами, о чем несколько слов далее. А теперь еще раз о взаимодействии с международными структурами (об этом в некоторой степени шла речь и в предшествующих главах).

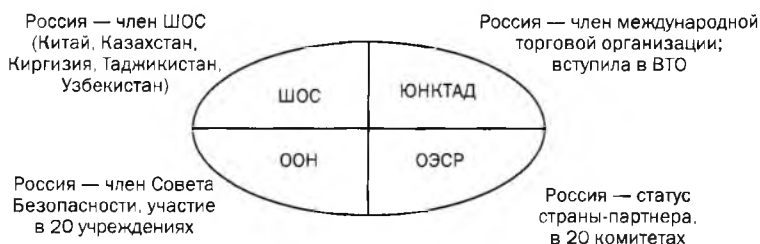


Рис. 11.9. Участие России в работе международных организаций

Проблема в том, в чьих интересах формируется и реализуется курс международных организаций, проводится регулирование.

Предоставляя нам кредиты, МВФ преследовал цель сохранить и усилить воздействие на процессы реформирования, иметь экономические рычаги управления проводимыми у нас мероприятиями. МВФ «отчаянно сопротивлялся любому изменению валютного курса», что не отвечало нашим интересам, ибо экономика несла от этого потери.

Было бы преждевременно утверждать, что ведущая роль США во многих международных организациях за последнее время существенно снизилась. Используя различные, в том числе силовые методы, США по-прежнему стремятся быть «запевалами» в международных объединениях и структурах.



Рис. 11.10. Международное соперничество США — БРИКС

Россия вместе с рядом других стран все настойчивее противодействует американскому давлению и диктату. Все эти и взаимосвязанные с ними моменты приходится учитывать в системе международных организаций и соответствующей координации внешнеполитической деятельности.

Для России важно представить тенденции макроэкономического развития стран БРИКС и влияние структурных сдвигов и макроэкономических показателей на конфигурацию мировой экономики.

БРИКС — это не политический союз, не новая международная организация, а пятерка стран-лидеров, оказывающих возрастающее влияние на мировую экономику, ее развитие и конфигурацию.

Россия		Индия
	ЮАР	
Бразилия		Китай

Рис. 11.11. Страны БРИКС координируют свою политику

Наряду с общностью национальных макроэкономических параметров сохраняется немало различий в экономических моделях, географическом положении, историческом развитии. Существуют противоречия (Индия — Китай), которые могут сглаживаться или нарастать. Неодинакова их роль в регионах. Различаются темпы и структура ВВП. Отличаются демографические процессы. Неоднозначны торговые интересы.

Несмотря на все различия, БРИКС объединяет общность политических интересов, «политической платформы». Их отличает возрастающая тенденция взаимодействия (не только экономического) и влияния на мировое развитие.

Исходя из анализа практического опыта взаимодействия государств в валютно-финансовой сфере, формирование валютных союзов, к примеру ЕС, означает острые схватки и катаклизмы.

Интенсификация интеграционных процессов обеспечивает, с одной стороны, решение задачи нейтрализации отрицательных последствий нестабильности мировой валютной системы, а с другой — ограничение использования мировых валют в межгосударственных расчетах стран СНГ. В перспективе создание валютного союза позволит региону также стать эмитентом одной из ключевых валют.

11.5. Переход к инновационному развитию

Инновации всегда служили основой развития любого общества. В далеком прошлом они протекали медленно и их было немного. Возникая в отдельных производственных коллективах и ареалах, постепенно инновации распространялись на другие регионы и двигали дальше производительные силы общества.



Рис. 11.12. Развитие инноваций за пять тысячелетий

Как считают историки, примерно пять тысячелетий назад появление парной упряжки животных и рала стимулировало создание колеса, а по цепной реакции — гончарного круга; использование горна для обжига керамики было связано с распространением искусственных сплавов металлов и их отливкой в литейных формах. Внедрение инноваций и рост производства открывали возможности для интеллектуальных поисков, кумулятивного развития основных областей материальной и духовной культуры.

Рассмотрение более близкого по времени развития технологии (см. гл. 1) помогает представить взаимосвязанную картину трансформации хозяйственной деятельности и ее элементов как целостной системы.

В настоящее время мировая экономика и мы вместе с ней входим в новую геополитическую ситуацию, в фазу более стремитель-

ного обновления производства и жесткого соперничества. Для решения возникающих проблем, преодоления противоречий, внешних угроз и обеспечения безопасности необходим не текущий ремонт национальной экономики, не привычная экономия, а последовательное умножение затрат и усилий на структурные преобразования при опережающем развитии локомотивов инноваций.

Стратегическая цель — сформировать высокотехнологичный конкурентоспособный комплекс ультрасовременной продукции, отвечающей мировым стандартам и способный к дальнейшему прогрессу. А для этого необходимо как минимум оптимальное использование существующих условий и предпосылок.



Рис. 11.13. Условия и предпосылки перехода на новый технологический уклад

Россия утратила значительную часть экономического потенциала и при разработке стратегии и определении приоритетов вынуждена исходить из реальных возможностей с учетом целого ряда ограничений и противоречий — ресурсных, экологических, финансовых, организационно-технических.

Выход России на мировой рынок неизбежно сталкивает ее с постановкой и решением неизвестных ранее проблем. Интеграция отечественной экономики в систему мировых экономических отношений — непростой и неоднозначно решаемый вопрос.

Мировой рынок — это не благожелательно распахнутые ворота. Это — острая конкуренция; это столкновение противоречивых интересов; это упорная борьба за выживание. Под флагом лозунгов о свободе торговли и конкуренции каждый участник, каждая страна упорно отстаивает собственные позиции и собственные выгоды, принимая во внимание лишь весомые аргументы партнеров и контрагентов.

11. Позиции России в мировой экономике



Рис. 11.14. Рост числа и размеров компаний

Источники: Инновационное бюро «Эксперт». 2010 № 36. С. 46.

Примеры развития российских инновационных компаний показаны на рис. 11.15.

- Отечественная авиапромышленность: новые модели; вертолеты; комплектация
- Вертолеты конкурентоспособны; идут на экспорт
- «Микробор» разработал инструмент, способный резать титан. Скорость резания подняли в десять раз. Создан материал-уникум мирового уровня

Рис. 11.15. Научеомкие виды отечественной продукции

Подводя итог, процитируем наиболее значимые заключения и выводы, к которым пришли участники Изборского клуба (см. Завтра. 2012. № 40 (985)).

Страна переживает переломный момент, когда жизненно необходим перевод экономики и страны в новое качество. Как утверждают эксперты, мы стоим на пороге новой длинной волны, тесно связанной с формированием шестого технологического уклада. Следует умножить инвестиции, чтобы обеспечить необходимое накопление и перераспределение капиталов и ресурсов.

Это касается не только нашей страны, но и всех ведущих стран мира, утверждает С. Глазьев, авторитетный экономист и политолог. По его расчетам, масштаб «инвестиционного импульса», потребного для перехода к новому технологическому укладу, очень велик. Для России он требует увеличения капиталовложений примерно вдвое, увеличения расходов на научно-исследовательские и



Кризис 1 — выявленное в ходе войны отставание в радиолокации и других электронных устройствах. Кризис 2 — выявившееся отставание в переходе от дискретной к микроэлектронике. Кризис 3 — выявившееся отставание в переходе от микросхем к СБИС. Кризис 4 — полная зависимость от импортной электроники. Переход от импортозамещения к импорту изделий электронного машиностроения и далее к импорту изделий электроники.

Рис. 11.16. Необходим перелом в развитии российской электроники

Источник: материалы Бориса Малешевича (ОАО «Ангстрем»).

опытно-конструкторские работы — в 3—4 раза, а в комплекс новых технологий — примерно в 50 раз. Это требует грандиозного напряжения всех наших сил, мобилизации всех ресурсов на период 5—10 лет.

К сожалению, с позиций ускоренного развития на базе форсированного формирования нового технологического уклада действующая в России финансово-экономическая модель несостоятельна, это касается и бюджетного механизма, и кредитной сферы, вследствие чего на протяжении последних 20 лет мы реализуем наш инвестиционный потенциал от силы на половину возможного. Те капиталы, которые создаются в нашей экономике, активно вывозятся за границу и финансируют зарубежное технологическое развитие.

Создание новой технологической модели неразрывно связано с приведением в действие мощных стимулирующих сил. Речь идет о мобилизующей роли государства. И не только об этом. Надо менять систему в целом. Ведь если не будет сменена система, не будет

1.1. Позиции России в мировой экономике

никакого поворота. Ситуация последних десятилетий показывает, что те политические, властные формы, которые доминировали в мире в XX в., уходят. И одна из важнейших задач ближайшего десятилетия — это создание новой конфигурации власти, новой формы организации власти, которая способна переломить ситуацию.

XXI век выиграет тот, кто создаст новое организационное оружие, новую форму власти. Для мобилизационного прорыва России необходимо сплочение здоровых сил. Их высокая концентрация. Только так можно сформировать когорту людей, объединенных социальной ответственностью, благородным служением Общему Делу, верой в Россию.

Вместо заключения

Как известно, проблемы мировой экономики непростые, неоднозначные. Чтобы раскрутить их взаимосвязи, почувствовать тенденции, динамику, столкновения, мы постарались совместить рассуждения с иллюстрациями.

Некоторое время назад в качестве учебного материала была опубликована «История экономических учений: курс в схемах». Теперь перед вами курс мировой экономики, в котором изложение представлено в тесной связке с рисунками и таблицами.

Предлагаемое пособие поможет понять:

Что происходит в мировой системе?

Как меняется структура современного мира?

Как эволюционирует мировое соотношение сил?

Что понимается под «целостным представлением о мире»?

Курс мировой экономики — один из фундаментальных разделов управления и регулирования отраслями народного хозяйства, включая оборонный сектор. Базовая основа развития навыков современного менеджмента, необходимая предпосылка формирования творческого подхода к разработке и реализации выверенных и эффективных решений.

Технологические уклады



Мировое производство продовольственных культур, млн метрич. т

Продукт	1990 г.	2000 г.	2003 г.	2010—2011 гг.
Зерновые	1769	1839	1830	2250—2300
В том числе пшеница	588	582	548	650—700
Сахар	113	136	140	165—170
Домашняя птица	37	57	60	103
Говядина, свинина	117	132	139	180
Молоко — млн т в пересчете на молоко	441	386	398	715—730

Основные производители минеральной продукции

Товары	Единица измерения	1990	2000	2008—2010	Ведущие производители
<i>Минеральное топливо</i>					
Уголь	млн коротк. т	5354	4951	6940	Китай, США, Индия
Газ	млрд куб. м	73 700	88 400	115 000	Россия, США, Канада
Нефть	млн баррелей	22 079	25 001	30 000	Россия, Саудовская Аравия, США
<i>Металлы</i>					
Алюминий	млн т	19,3	24,0	38,0	Китай, Россия, Канада
Медь	1000 метр. т	8950	13 200	15 700	Чили, США, Перу
Золото	метр. т	2180	2550	2650	Южная Африка, Австралия, США
Железная руда	млн метр. т	—	1060	2000	Китай, Бразилия, Австралия
Никель	1000 метр. т	974	1250	1680	Россия, Канада, Австралия
Олово	1000 метр. т	220	238	320	Китай, Индонезия, Перу
<i>Неметаллические минералы</i>					
Цемент	млн метр. т	1160	1600	3400	Китай, Индия, США
Алмазы	млн карат	111	—	400	Австралия, Россия, Ботсвана
Нитроген и аммоний	млн метр. т	96	109	140—150	Китай, Индия, Россия
Фосфаты	млн метр. т	162	133	156	Китай, США, Марокко
Поташ	млн метр. т	28	25	35	Канада, Россия, Белоруссия
Соль	млн метр. т	183	214	257	США, Китай, Германия
Сера	млн метр. т	58	57	68	Канада, США, Китай

Качественные сдвиги в мировой экономике

Циклы	Источники энергии	Дешевые ресурсы	Транспорт, связь	Ведущие отрасли
1790—1840	Гидроэнергия	Хлопок	Каналы, грунтовые дороги	Текстильная
1840—1896	Энергия пара	Уголь, железо	Железные дороги, телеграф	Металлургия, транспортное машиностроение
1896—1940	Электроэнергия	Дешевая сталь; электролампа	Железнодорожный, морской; пароход, паровоз с котлом высокого давления	Сталелитейная, электрификация
1945—1975	Атомная, бензин, дизель, мазут	Нефть, пластмассы; алюминий	Автострады, авиалинии, телефон, радио	Автомобильная, телевидение
1980—2000	По-прежнему — атомная; нефть, газ	Кремний, чипы, синтетические материалы	Скоростные магистрали, авиация, радиотелефон, трубопроводы	Компьютерная революция, электронная техника
2000—...	Совершенствование традиционных источников и альтернативные виды энергии: солнце, ветер, вода	Высокоточная электроника	Новые средства коммуникации: Интернет, высокoeffективные навигационные системы	Высокоточная электроника, микроприборы, робототехника, нанотехнологии

Периодизация основных волн инновационного развития

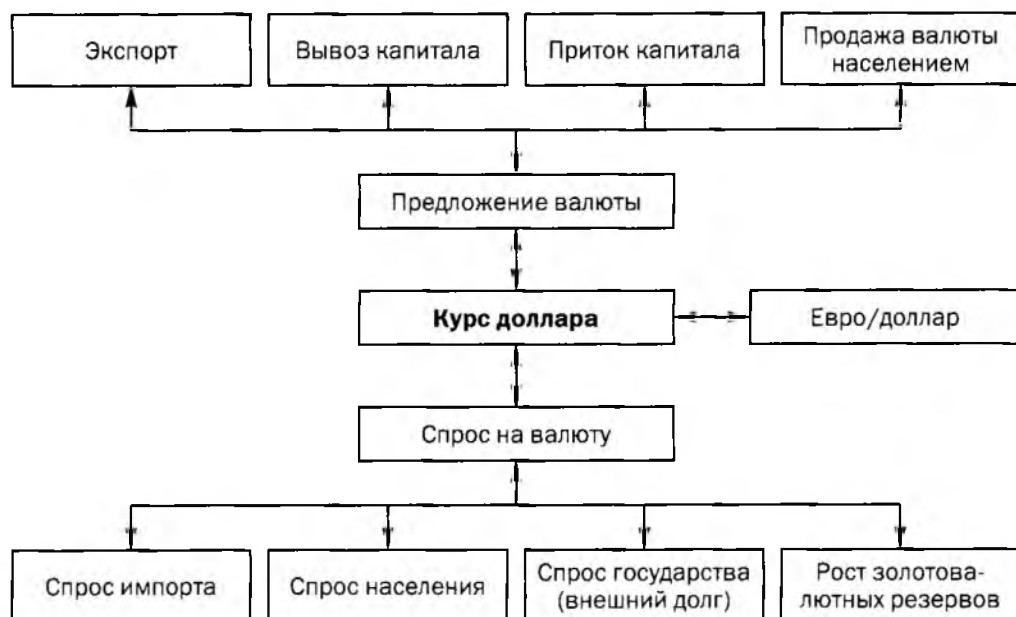
Длинные волны/цикл		Состояние науки и образования	Инфраструктура		Универсальный дешевый ресурс
			Транспорт и связь	Энергия	
Первый — 1780—1840 гг.	Промышленная революция: фабричное производство текстиля	Обучение на рабочем месте, университеты и научные общества	Каналы и грунтовые дороги	Гидроэнергия	Хлопок
Второй — 1840—1890 гг.	Цикл пара и железных дорог	Массовое начальное образование, первые технические вузы, инженеры	Железные дороги, телеграф	Энергия пара	Уголь, железо
Третий — 1890—1940 гг.	Цикл электричества и стали	Первые научные исследования и разработки, лаборатории в корпорациях, технические стандарты	Железные дороги, телефон	Электричество	Сталь
Четвертый — 1940—1990 гг.	Цикл автомобилей и синтетических материалов	Быстрый рост в корпорациях и в госсекторе, массовый доступ к высшему образованию	Автомобили, авиалинии, радио и телевидение	Нефть	Нефть, пластмассы
Пятый — 1990—2000 гг.	Компьютерная революция	Глобальные исследовательские разработки, пожизненное образование и профессиональное обучение	Информационные сети, Интернет	Газ, нефть	Микроэлектроника

Источник: Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет / под ред. И. С. Королева. М. : Юрист, 2003.

Международная отчетность о военных расходах

	Стратеги- ческие силы	Сухопут- ные войска	ВМС	ВВС	Другие силы	Тыловое обеспе- чение	Военная помощь	Военизи- рованные силы	Нерас- преде- ленные ассигн.	ГО
Оперативные расходы										
Личный состав										
Гражданский персонал										
Материальное обеспечение										
Техническое оснащение										
Строительство										
Инфраструктура, склады и т.д.										
Итого		21,0	12,1	12,3	16,7	8,7	0,5	1,9	4,5	0,1
Общие военные расходы (1989) — 77,9 млрд рублей										

Схема формирования валютного курса доллара



Эволюция международной финансовой системы

Временные рамки	Название, существо	Значение, практика	Принципы	Механизм
1867—1914	Парижская; золотовалютный стандарт	Валютная стабильность. Активное развитие мировой торговли	Страны фиксируют золотое содержание национальных валют	Банки обязаны обменивать банкноты (депозиты) на золото. Доминирующую роль играл фунт стерлингов (конкурент золота)
1922—1931	Генуэзская. Неудачная попытка вернуться к золотовалютному стандарту	Резкие колебания валютных курсов. Девальвация доллара и национальных валют	Жесткая конкуренция между Британией, США, Францией за право быть мировым финансовым центром	Золото и конвертируемые валюты — для расчетов в международных операциях. Но золото исключается из внутренних операций
1944—1971	Бреттон—Вудская: отказ от золотого стандарта. Золотодевизный стандарт (золотовалютный)	Доллар сохраняет фиксированный курс; 35 долл. за унцию золота. Доллар — посредник между золотом и остальными валютами	Связь с золотом сохранил лишь доллар. Паритеты валют устанавливаются на прямую или через золотое содержание доллара	Создание МВФ: валютные курсы устанавливаются в соответствии с официально установленным паритетом (к золоту или другой валюте). Созданы СДР (специальные права заимствования) как дополнительный резерв и Международный банк реконструкции и развития (МБРР)

Временные рамки	Название, существо	Значение, практика	Принципы	Механизм
1976—2000 (?)	Ямайская. Девизная система: страны могут использовать любую систему валютного курса — по выбору	Система фиксированных паритетов валют не отвечала национальным интересам участников	Отменена официальная цена золота и его роль как официального платежного средства. Европейская валютная система — единая валюта (евро)	Валюты резервные, твердые и свободно используемые. Элементы валютной системы: национальные валюты и их конвертируемость
Первая треть XXI века...	Трансформация валютной системы: неизбежен переход от моно- к поли-валютной системе	Вытеснение золота; смена валютных лидеров. Резкие колебания резервных валют	Переполнение мировых финансов долларовыми средствами	Кризис механизма регулирования валютных курсов. Большинство денежных единиц конвертируемы

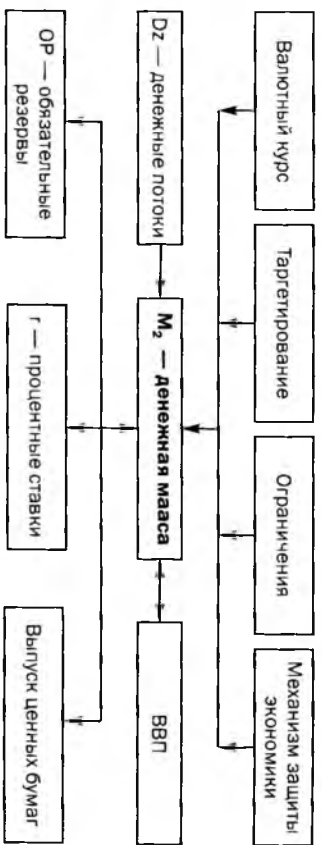
Становление мировой экономики



Валовой внутренний продукт (три способа исчисления)

По производству	По распределению	По расходам
Продукт (добавленная стоимость)	Доходы (распределение) $W + P + R + i$	Расходы $C + I + G + NE$
Промышленность Сельское хозяйство Транспорт Торговля Банки Образование и т.д.	Заработная плата Смешанный доход Прибыль Рента Процент	Потребительские расходы Инвестиционные расходы Государственные расходы

Денежно-кредитная политика



Цели и примерное содержание курсов



Учебное издание

Бартенев Сергей Александрович

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА:
МОДЕЛИ, ДИНАМИКА**

Учебное пособие

Подписано в печать 25.06.2013. Формат 60 × 88¹/₁₆.
Гарнитура Ньютон. Печать офсетная. Усл. печ. л. 11,76.
Тираж 300 экз. Заказ № 127

Издательство «Магистр».
101990 Москва, Колпачный пер., 9А.
Тел.: (495)621-62-95.
e-mail: magistr-book@mail.ru

Официальным дистрибьютором Издательства «МАГИСТР»
является ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М»:
127282, Москва, ул. Полярная, д. 31В, стр. 1

Опт, розница, книга — почтой, доставка:
Телефоны: (495) 363-42-60 (многоканальный);
(495) 363-42-60 доб. 215 (справки о наличии);
(495) 363-42-60 доб. 246 (книга — почтой);
(495) 363-42-60 доб. 251 (заключение договоров)
Факс: (495) 363-92-12
E-mail: books@infra-m.ru
Internet: www.infra-m.ru

Отпечатано цифровым способом,
по технологии печать по требованию.
ООО «Аполлон принт».
127282, Москва, ул. Полярная, д. 31В, стр. 1.
www.apolloprint.ru